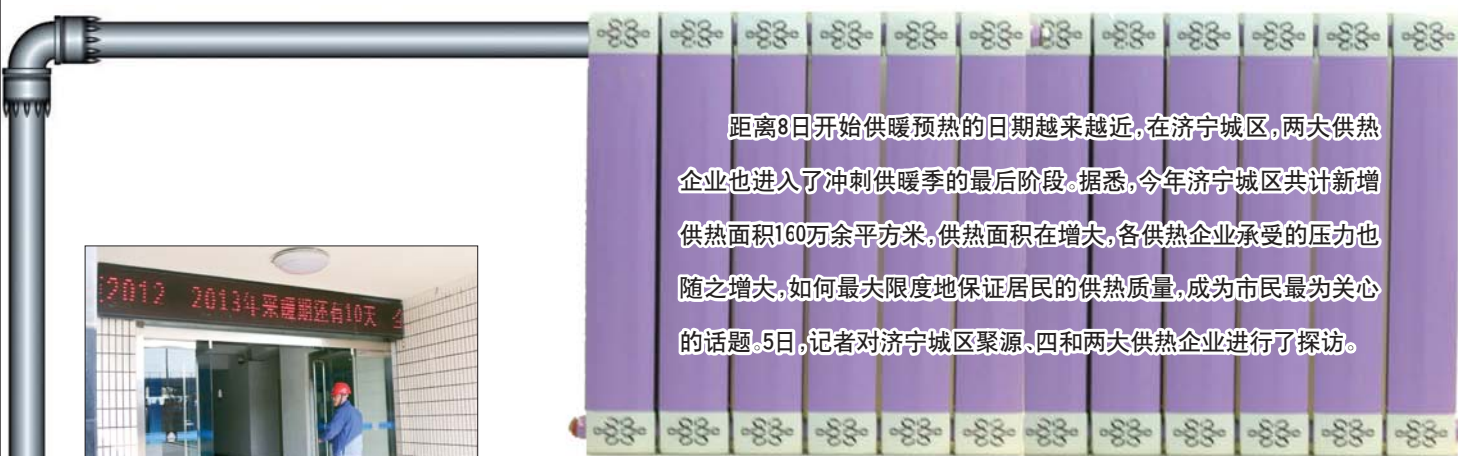


新增供热面积160万m² 各供热企业提前备战

文/片 本报记者 马辉



距离8日开始供暖预热的日期越来越近,在济宁城区,两大供热企业也进入了冲刺供暖季的最后阶段。据悉,今年济宁城区共计新增供热面积160万余平方米,供热面积在增大,各供热企业承受的压力也随之增大,如何最大限度地保证居民的供热质量,成为市民最为关心的话题。5日,记者对济宁城区聚源、四和两大供热企业进行了探访。



供暖进入倒计时。



时刻接听市民来电。



时刻关注设备运行。

为保供热质量,供热企业提前做足准备

5日下午,东郊热电厂的高温水首站,在工作人员的操作下,锅炉和机组开始慢慢启动,高温水逐渐注入主管网。“主管网注入高温水后,一级管网进入大循环状态,并利用气动泵的排气逐步提升温度。”山东聚源供热公司经理丁浩告诉记者。

“今年与往年相比,准备做得更充分。”丁浩介绍,今年,东郊热电厂供热面积增加了70余万平方米,在锅炉和机组暂未增加的情况下,今年新增的供热面积,给供热企业带来了一些压力。为了保证居民家中的供热质量,他们将整个供热启动的时间计划提前,

在煤炭价格的低点入手,集中储存了6万余吨优质煤,完全能够保证供暖初期的发热量。“高温水循环之后,只要出现恶劣天气,不到10个小时,所有用户家中的暖气温度便会迅速升高。”今年,四和所辖区域新增供热面积90多万平方米。“压力很

大,我们也做了大量的前期工作。”四和供热公司相关负责人告诉记者,为了保证供热质量,该公司从10月下旬就开始了向主管网注入高温水,现在工作人员都在忙着对主管网进行调试,争取在供热季到来之前找出问题。

排查供暖隐患,末端不热问题有望改善

在城区东部的皇营小区,居民陈先生对今年的供热质量很期待。“听说今年供热站重新整合了,原来是小马拉大车,一个换热站要服务好几个小区,现在大站拆分成几个小站,希望温度能上来。”

据悉,目前东郊热电厂共有

200多个供热站,考虑到大站负荷太重的缘故,今年特地拆分了其中一些负荷较重的大站,拆分出来的供热站共有14个,可以改善60万平方米的供热质量。

末端供热质量,一直是供热企业所面临的较大难题。“暖气漏水,

管道堵塞,供热站管网循环不好等,都可能造成供热质量的下降。”济宁东郊热电厂刘主任告诉记者,为了保证部分末端用户家中的供暖质量,他们提前进行了试压。

四和供热公司针对一些存在隐患的换热站采取了技术改造和

升级的措施。为了及时保证供暖期间末端所产生的问题,该供热公司专门制定了巡查制度,供暖初期每栋楼不少于2名服务人员上门调试、服务,供暖逐步稳定后,每个片区的待命人员也不少

建立抢修队伍,遇到问题及时查看维修

在位于太白楼路上的济宁东郊热电厂供暖服务大厅二楼,客服人员正在接听,整理市民的咨询与投诉。“昨天一天就接了500多个热线电话,除了咨询问题外,老百姓反映的问题主要集中在家中暖气漏水和以往暖

气不热要求检修等。”工作人员徐女士指着一套电脑统计系统告诉记者,这是今年刚刚投入30万元安装的系统,以防止漏单的发生。

“如果出现问题,市民打电话到服务大厅,接线员会——将问题

整理下来,然后根据情况去查看和修理。”丁浩告诉记者。

四和供热公司今年成立了一支110抢修队,“这些抢修队员都是公司的业务骨干,能够第一时间解决一些常见问题,这是老百姓最希望看到的。”四和热力

相关负责人告诉记者。而针对供暖初期问题比较集中的现象,为防止因交通阻塞所造成的维修延误,四和供热公司专门采购了4辆电动巡逻车,以便在能够及时到达故障发生的区域,对突发情况进行处理。



5日,东郊热电厂工作人员启动高温水首站。马辉 摄

探访热源企业>>

遇到故障,反应时间仅数秒



王玉静在认真的写工作日志。

5日上午,东郊热电厂高温水首站,身穿蓝色工作服的王玉静正坐在大屏幕前写着工作日志,供暖季就要到了,这几天,高温水首站的工作一直忙个不停。

偌大的车间里,王玉静的工作并非只是写写工作日志那么简单,除了

要监控数据,还要时不时到车间里去转一转,看看各种设备的运转情况。“时间长了,听声音也能听出点道道,这个工作来不得半点疏忽,因为管道的那边就是东城区的近8万户居民。”王玉静说。

即将供暖了,作为老员工的王

玉静依然很谨慎。王玉静告诉记者,她在这个岗位上已经工作了8年,每天工作8小时,工作期间,管道里的水在循环着,而她则要将屏幕上跳动的参数一一记录并破译出来,洞察着机器工作时的点点滴滴。“数据是实时跳动的,这些数据就像是各个设备的健康值,出现一点疏忽,就需要我们做出反应。”王玉静说。

“说白了,高温水首站就是整个供热系统的核心,高温水从这里流向管网,然后输入到千家万户。”王玉静说,身上的责任也是很大的,必须得睁大眼睛盯着这些数据,有时8小时下来,眼睛很疼,看东西都是花的。

王玉静说,高温水注入主管道后,精力更得高度集中。以往也发生过一些故障,但是给她的反应时间只有短短10秒钟左右,必须要根据及时处理停电或跳闸的突发情况。“一旦温度降下来了,再回升就需要一段时间,这可能会影响半个东城区的供暖质量”。

王玉静说,在这个车间里,身材瘦小的她也有时会拿起扳手走到管道前作业。“突发情况下,就不分男女了。虽然很辛苦,但是想想能通过自己的努力,让家家户户在冬季里回到家时受到一丝温暖,我感觉也值了。”王玉静告诉记者。

□“取暖”快讯□

济宁城区三所学校 今冬将实行集中供暖

本报济宁11月5日讯(记者 汪洸) 距离集中供暖正式开始还有10天,与城区大部分采取空调供暖的学校所不同,今年有三所学校热力管道改建,开始采用集中供暖。

据悉,三所学校分别是济宁学院附属高中、济宁一中分校以及济宁市职业一中。附属高中一名负责老师介绍,目前学校

的热力管道改建正在紧张施工当中,15日集中供暖前就能完工。“与过去学校自己烧锅炉供暖相比,不仅费用降低了不少,而且效果也很好,室内温度比我们自己供热的时候将提高不少。”

据了解,目前济宁市大部分学校均采用空调供暖,仅有汶上县几所试点学校采用太阳能、地热泵供暖方式,但由于这种供

暖方式先期投入较大,因此目前仍在试运行当中。济宁市教育局财务科的一名工作人员告诉记者,供暖日之前,教育局将组织一次赴各县市区检查学校供暖设备的工作,旨在供暖日前所有学校都确保暖气供应充足。同时该工作人员也表示,未来济宁地区的学校供暖方式将逐步放弃空调供暖等方式,转向集中供暖。

新品刚上市就打折 羽绒服刮起降价潮

本报济宁11月5日讯(记者 何泉峰) 5日,记者走访济宁城区各大商场看到,不少品牌竞相推出了新款羽绒服打折促销活动,降价幅度最高达到两三百元。一些业内人士认为,这种现象在往年很少见,主要是由于今年

“气温突然降了下来,就赶紧过来挑选羽绒服了,没想到新款也打折。”前来选购羽绒服的市民李女士说,本想着买个老款,一看新款打完折后和老款相差不多,就买了一件新款的新品。

记者走访多家卖场看到,不少品牌羽绒服都挂起了“2012新品上市,全场新款打折”的广告宣传

的是1300元左右。”该商场销售人员王静告诉记者,新款羽绒服在10月份就已经到货,按照惯例新品上市从来不打折,但今年厂家竟然提前打起折扣来,降价幅度在200元到300元不等。

“气温突然降了下来,就赶紧过来挑选羽绒服了,没想到新款也打折。”前来选购羽绒服的市民李女士说,本想着买个老款,一看新款打完折后和老款相差不多,就买了一件新款的新品。

记者走访多家卖场看到,不少品牌羽绒服都挂起了“2012新品上市,全场新款打折”的广告宣传

电暖器销售非常火 许多市民提前取暖

本报济宁11月5日讯(记者 庄子帆) 5日,记者走访济宁城区多家家电商场了解到,电暖器等供暖设备销售走俏,有的店家销量较前期涨了近4成。

走进太白楼路一家家电商场,记者看到各式各样的小太阳、电暖器等取暖设备摆在大厅显眼的位

置。店内的电暖器设计都比较小巧,除了油汀电暖比较重以外,其它的重量都较轻,而且装

有轮子,可以来回移动,放在浴室里也很方便。

“从上周六开始,电暖设备的销量就不错,销量长了近4成,家里有老人和孩子,可以来回移动,商家还将电暖器打开,让前来选购的市民先体验一番电暖器的“魅力”。

市民胡先生在这家店内刚刚选好了一台780元的电暖器,准备付钱。“现在的器温降得可真快,家里的孩子才几个月大,太冷了受不了。”胡先生说,他专门挑选了可以晾衣物、防水的电暖器,这样就可以方便晾孩子的尿布,而且下面有轮子,可以来回移动,放在浴室里也很方便。

郑涛说,在供暖前两周,辐射面大的电暖器销量不错。

郑涛提醒消费者,在购买电暖器时,特别是在浴室内用的电暖器时,一定要问清楚销售人员是否防水。“电暖器的防水等级分2级和4级,2级的能防止水蒸气,滴水却不

五重礼 7折惠

东风风神飓风行动疯狂来袭

七折购车

定金返现

10元抢家电

东风风神 A60

超值全能 幸福座驾

东风风神

NBA官方市场合作伙伴

梁山顺达直营店 18854781091

泗水新华店 0537-4258818

微山长久店 0537-8229736

邹城鲁南直营店 18264738305

汶上润家丰直营店 0537-7223777

曲阜康达直营店 15020777558

邹城安德亚飞店 0537-5348808

曲阜鑫鸿源店 0537-4644088

兖州鑫盛店 0537-3439118

金乡向阳店 18369778180

让我们彻底告别光棍生涯

城市白领 牵手PARTY

火热报名进行中...

11月10日, 一起“脱单”

主办单位: 齐鲁晚报·今日运河

协办单位: 食尚国味海鲜酒楼(红星东路与科苑路交叉口路南)

指定鲜花: 王卫鲜花(十三中斜对过恒丰苑一楼)

特别支持: 金吉利尊荣婚礼会所(运河城京杭A座1109)

★由主流媒体打造的济宁市最严肃、最健康、最时尚的高端婚恋社交平台;

★此次活动联手城市精英,特邀市直机关、事业单位、金融行业等优秀单身青年闪亮登场。

报名条件: 单身,学历、收入稍高,金融、能源、地产、通信等行业。大中型企业管理人员。

报名方式和步骤: 电话咨询-现场索取报名表-填写相关资料-信息核实-缴纳报名费-领取本人专属胸牌,凭胸牌入场。

咨询电话: 15275757999

报名截止: 11月8日