

供暖入户开栓频吃闭门羹

供热公司提醒:开栓住户请尽快与工作人员联系

本报11月5日讯(记者 焦健) 今冬供暖时间日益临近,5日记者了解到,入户开栓工作虽然正有序进行,但是由于不少市民不在家,工作人员上门开栓时经常吃到闭门羹,让开栓工作遇到不少麻烦。

5日下午1时30分,记者来到淄博市环保供热有限公司第一供热分公司,负责人入户开栓的工作

人员魏吉红和朱文静正准备吃午饭。“现在都顾不上吃饭,我们俩上午跑了四五十家住户,三分之二的住户都不在家,下午只能再去一次。”魏吉红说。

据魏吉红介绍,自11月份开始,她和朱文静每天都要跑至少三个楼,但是由于不少居民不在家,多数时间是在空跑。“其实绝大多数多的阀门都在住户家外,即

使不通知住户也可以打开。但是为了防止发生漏水等意外给居民造成损失,必须当着住户面开栓,所以就算是空跑也没办法。”魏吉红无奈表示。

为了避免这种情况,魏吉红和同事想了个办法,碰到市民不在家时,就将事先准备好的印有工作人员联系方式的通知条,贴到居民家门或者单元门上才离

开,“住户看见了条子上会上及时联系。”

除了淄博市环保供热有限公司外,记者了解到,其他供热公司也存在工作人员入户开栓,市民却不在家的情况。在此,供热公司提醒市民,开栓的住户家中应尽量留人,开栓后发生漏气漏水等意外应尽快反馈,看到门口张贴的开栓通知条请及时联系工作人员。

沂源——

大集上建立消费投诉站

本报11月5日讯(记者 张汝树 通讯员 唐文虎 丁传国) 5日,记者从沂源县工商局获悉,沂源县工商局在乡镇大集上建立了消费者投诉站,将维权网络延伸到集贸市场内,以便迅速受理、处理消费者投诉。

沂源县一赵大爷在集市上买了一台农用喷雾器,因质量问题不能使用,经徐家庄市场消费者投诉站主持调解,现场就作了退货处理,使赵大爷无比感动。“这下可好了,以后我们在集上买到假冒劣质商品,现场就可以投诉,不用再跑工商所了。”

据介绍,这也是工商部门首次在集市上建立市民投诉站。

博山联社——

180万资金扶持苹果种植

近年来,博山联社立足当地实际,不断调整信贷结构,加大资金支持力度,为当地苹果种植业的快速发展提供了有力支持。截至目前,已累计发放信贷资金180万元,用于支持当地果农扩大种植规模,实现品种更新换代。该社积极引导当地果农通过网络发起“团购”进行苹果销售,进一步缩减了人力成本和运输成本支出,有效提高了当地果农收入。(穆哲 高宁)

张店农商行——

用心服务小微企业

十八大召开前期,张店农商行抢抓机遇,“转方式、调结构”,始终坚持面向“三农”、面向社区、面向中小微企业、面向县域经济的理念,科学合理地运用信贷资金,加大对小微企业的信贷投放力度,为打造和谐诚信的生态金融环境、支持当地经济发展和新农村建设发挥了主力军作用。截至目前,共支持小微企业480余家,贷款余额44.6亿元,较年初增长12.3亿元。(杨逢逢)

寒冬来护肤热

5日下午,在张店华光路上一大型超市内,多个专柜摆满了各种品牌的护肤产品,并打出“秋冬护肤季”的宣传标语,引来许多市民挑选购买。据超市工作人员介绍,现在天气比较干燥,护肤品卖的很“火”,尤其是女性和婴幼儿护肤品。

本报记者 王鸿哲 摄影报道



库存压力大,成交量难升,来年的资金从何处来?

房产遇“冬季”,降价换量忙出售

本报11月5日讯(记者 张汝树) “金九银十”淄博房产平淡收场,为了赶在春节之前完成全年销售目标,各大房产公司开始实行“以价换量”的促销模式。5日,记者从各大房产公司了解到,这种销售模式将从11月初持续到春节。

所谓“以价换量”,是指用低价格和各种优惠措施来换取高成交量。“古典主义景观洋房,排号前300名客户可获得万元代金券、12层以上每平米至少优惠200元、购房前10名送格力空调、全款每平米优惠100元、车库全款优惠5000元”,在淄博各大房产网站上,记者发现,不少在售楼盘打出了吸引消费者购房的优惠措施,与“金九银十”的优惠措施相比,更为实在。

鑫坤房产公司总经理孙女士介绍说,今年房产行业总体上算

是进入了寒冬,虽然“金九银十”带动了一部分市场,但从房产公司全年任务来看,只是杯水车薪。

“‘金九银十’的时候,每个月成交量能达到20套左右,进入11月,成交量明显有所下滑。”孙经理说,部分市民的观望情绪开始恢复,都想看看政策导向,但这种观望应该是暂时性的。

山东黑马房地产顾问有限公司总经理黄劲松也表达了类似的想法,虽然部分市民在观望国家政策的变化,但这只是阶段性的,大趋势明晰之后,他们仍会选择购房。

“一方面,在国家和当地政府的严格调控下,从去年开始,虽然有巨大的市场需求,但却被压抑着,释放缓慢。而另一方面,由于多数房产公司未完成全年销售目标,库存量很大,所以他们会继续



▲11月5日,受优惠政策的吸引,不少市民到一房地产楼盘看房。 本报记者 姜文洁 摄

出售,以满足来年的资金需要”。

“从现在到明年3月份是房地产行业的冬季,但这个冬季会比过去温暖很多。”黄经理分析说。记者采访各房产公司了解到,从现在到

春节,各公司将会根据自己的资金情况,推出优惠房源,走“以价换量”的促销模式,为来年的投资建设筹备资金,同时,房地产于明年上半年回暖的可能性较大。

2012齐鲁(淄博)够级大奖赛 本月举行

够级在山东省是一种具有广大群众基础的传统娱乐项目,随着时代的发展现已演变为一种时尚益智的体育运动。其中玩法的趣味性、竞技性、观赏性、科学性被人们称为“中国桥牌”。特别是随着网络棋牌游戏的风行,够级开始走出山东地域的限制,每天有数百万人在全国各地借助互联网参与其中,使够级在全国范围内成为热门的平民赛事游戏,显示出强劲的传播效用和良好的参与性。

2012年11月22日是齐



鲁晚报《今日淄博》创刊一周年纪念日,作为本报创刊纪念活动的活动之一,我们将力争把此次够级大赛打造成淄博地区影响最大、参与人数最多的平民

健身娱乐活动。

一、活动简介

- (一)大奖赛主办单位:齐鲁晚报《今日淄博》。
- (二)大奖赛活动时间:10月下旬-11月中旬。
- (三)比赛范围:淄博市。
- (四)参赛对象:有意参加大赛的各界人士,年龄、职业、性别、户籍不限。

二、赛程安排

- 1、预赛、决赛:2012年11月上旬(电话通知为准)。



2012齐鲁(淄博)够级大奖赛

选手报名须知

- 1、报名及奖励:报名时3人为一队,报名费每人10元(返4副精美大奖赛扑克);冠军队每人奖金3000元,亚军队每人奖金2000元,季军队每人奖金1000元,4—10名选手将获奖品奖励并获颁证书。
- 2、参赛对象:有意参加大奖赛的各界人士,每队3人、团体参赛。
- 每队选出领队(队员兼)一人,报名时领队须提供身份证号或手机号并起好本队队名,如:“和谐队”、“火箭队”等等。比赛及领奖相关事宜联系领队、以领队签字为准。
- 参赛时领队须持本人身份证,中途退出比赛,视为自动放弃。
- 报名表信息须如实填写,如有虚假信息取消参赛资格及奖励资格。
- 3、报名电话:3172426。