

教师节大会上的一个大胆设想

7日上午11点多,曲阜市第一中学校长陈以营坐在办公桌前看过《影响教师的100篇教育美文》后,拿起手机给昌乐二中的校长赵丰平打起电话,商量本月下旬带高一教师去昌乐二中听课的事宜。虽然与赵丰平认识已有10年,但陈以营觉得,今年两人通电话特别多。给全国知名的校长赵丰平“摸起电话来就打”,陈以营说,这都是因为赵丰平是曲阜一中的“第一校长”。

去年教师节大会上,曲阜市委书记李长胜提出把视野投向全国,邀请知名校长来曲

阜做“第一校长”。当时,“第一书记”的做法已深入人心,但聘请知名校长做“第一校长”的做法却多少让与会者有些顾虑。“第一书记”是组织部选派的,从全国范围内选聘了“第一校长”,学校既没有行政约束,也无法考核评价。何况,能否聘任到这些优秀的校长也是个问题。“曲阜市教体局副局长牛成银告诉记者,从教育部门内部来看,聘请“第一校长”又很有必要,“课程改革的关键在于培养一批懂教学的校长和教师,而外聘‘第一校长’特别是名校校长,是锻炼我们校

把名校的精气神儿引过来

没有同曲阜一中一样固定帮扶的学校,曲阜实验中学考虑“第一校长”的人选时则好好“选了一圈”。“我们考虑了不少学校,既要方便交流,距离不能太远,还一定是影响的学校。”曲阜实验中学副校长王廷治说,经过一番考虑,他们最终选择了枣庄舜耕中学的校长黄飞。

去年4月份,王廷治带领本校的班主任前往舜耕中学听课,王廷治一下子被舜耕中学的“精气神儿”吸引住了。“进了校园,学校的环境就很提神,透着一股文化味。”

每个班级90多名学生,王廷治却没有发现不学习的。看过号称“齐鲁第一操”的课间操,教师和学生的精气神儿感染着王廷治,“他们学校整个的管理、教学都很活,只要是好的东西,都拿来用,所以它身上可能有很多名校的影子,

同时又创出自己的特色。我们把舜耕中学的校长聘为‘第一校长’,就是要把名校的精气神儿引过来。”

同样是选聘“第一校长”,曲阜时庄中学从寿光世纪学校中找到了未来发展的方向。“我们是农村中学,从硬件上可能无法与寿光世纪学校匹配,但他们先进的课堂教学方法让我们的教师得到理念上的提升。”曲阜时庄中学校长张磊说。

改变的不仅仅是“校长们”

“让松树成为松树,让柳树成为柳树,按照学生的特点因材施教。”听过赵丰平校长的3次报告,这是让曲阜一中高二年级历史老师马广星感受最为深刻的一句话。

借鉴昌乐二中课堂教学方法演变来的“自主互助学习课堂”也得到了学生和教师的认可。老师不再单纯地讲课,而是让学生做主,提前预习、分组讨论,形成自主互助学习的氛围。高三

学生王吕觉得,这种教学模式让学生更主动,“感觉更愿意学习了。”

每天上午结束第二节课,曲阜实验中学的学生们就分批跑课间操,步伐整齐,口号响亮,还有人手一本随时学习的借时本。王廷治说,这是聘任“第一校长”以后给曲阜实验中学带来的最明显的变化。“看到他们学校这么做有效果,我们才用同样的方法来指导学生。”

陈以营告诉记者,在没

七成学校有了“第一校长”

今年5月份,曲阜时庄中学校长张磊带领30多人去“第一校长”所在的寿光世纪学校参观学习,这是他们第一次如此大规模的外出学习。让张磊觉得高兴的是,因为有了“共同的校长”,对方热情的承担了所有的食宿费用。随后,“第一校长”还带着全国优秀班主任来曲阜做了报告,给老师们送来200本书。

和名校成了亲戚,时庄中学通过聘任“第一校长”得到了实惠。但“第一校长”

活动开展近一年,并非所有的学校都像时庄中学这般幸运。曲阜共有120处学校,目前已有89处学校聘到心仪的“第一校长”。

“一些乡村学校没有对外联系名校的资源,也会因为自身办学条件较差,不好意思邀请名校的校长来担任‘第一校长’。”牛成银告诉记者,在活动开展初期,曲阜教体局就考虑到这个问题。“让所有学校都从外地聘任名校长是不现实的,我们就加强本地学校之间的交流,从近处聘任‘第一

从全国范围内聘任知名校长来曲阜做“第一校长”,概念一提出,就引来不少顾虑,名校的校长愿意来曲阜做“第一校长”吗,“第一校长”能给学校带来什么?

去观摩学习免了费用,“第一校长”还带来了优秀的教师和图书,曲阜时庄中学校长张磊发现,有了“第一校长”后,和名校成了亲戚,关系也更密切了。

条件好的学校都从外地聘任了“第一校长”,条件较差的学校怎么办?“第一校长”来了,怎么学到真经帮助提升自己的教学水平?“第一校长”开展了一年时间,曲阜教体局和大小学校还在实践中寻找着最佳答案。

“第一校长” 打开了一扇门

本报记者 黄广华 韩伟杰 通讯员 马玉强



曲阜一中借鉴而来的“自主互助学习课堂”。(资料片)

>>记者手记

一次大胆有益的尝试

“第一校长”概念提出一年多,目前曲阜的大部分学校都已聘任到“第一校长”。但因为各学校办学条件不同,各学校活动的开展也不平衡。办学条件好的学校聘任到全国知名的校长,借由“第一校长”的联系,开展的活动也较多。而一些办学条件较差的学校,如一些乡村小学则很难面向全国邀请知名校长来做“第一校长”,有的聘任到“第一校长”,双方开展的活动也较少。

虽然在选聘“第一校长”的活动中出现一种不均衡的状态,但这并不妨碍选聘“第一校长”的积极意义。放眼全国,与知名校长取得联系,在没有预设报酬的前提下邀请知名校长做“第一校长”,这种大胆的尝试,对很多学校来说都是第一次。

“以前我们也去优秀的学校学习,但不像现在交流这么频繁。”曲阜时庄中学

校长张磊说,选聘知名校长做“第一校长”实际上就是要求学校主动与名校联系,主动走出去学习先进的教学管理方法。“没有去这些学校前,我们知道那是名校,可能会有种仰视的感觉。而走进这些学校,真正和教师交流后,会发现他们的优势,也会发现我们的优势,一定意义上,也增加了我们的自信。”

“第一校长”活动仍在初步推进阶段,虽然在实践过程中出现一些问题,但在活动开展初期,它更大的意义在于给学校一种压力,鞭策这些学校走出去,主动与知名学校建立联系,形成长效的沟通机制。而随着活动的持续推进,如何让“第一校长”发挥更大的作用,让国内这些优秀的校长们真正帮助学校提高自身教学与管理水平,为曲阜的教育带来更多看得见的改变,各学校还有很长的路要走。

2天销售5个亿! 长虹电视川渝空前让利将在齐鲁重现

如果说时下最热的词语是“莫言获得诺贝尔文学奖”的话,那么对于四川人和重庆人而言,前段时间最热的词语便是“98长虹集团超级内购会”了。如此一拨无比诱人的家电大餐,着实满足了吃货们的胃口。

重庆刚过,家电行业老大哥长虹便再次传出重磅消息:11月,北京、河北、山东、天津等地将重演这一空前让利。

98川渝内购 创造销售神话

今年9月8日,在四川、重庆两地开展的集团超级内购会活动,使长虹在行业内赢得了口碑,给全国的

消费者心中烙下深深的印记。2天5个亿的销售额更是创造了有史以来家电行业的销售神话。超过20%的销售额占比更是直接导致了“智能”网络电视从市场上的消失。

在川渝两地消费者疯狂抢购的同时,微博上其他地区抱怨不公平的声音此起彼伏。通过笔者了解,“长虹集团超级内购会”在其他地区可否参与?是出现最多的问题。虽然时任长虹集团超级内购会负责人褚东先生多次表示,考虑到异地用户的强烈要求,开通了异地购机自运车,但由于信息获取和庞大客户的零碎等原因,网络上



仍然怨声载道。

大需看好,山东济宁民众坐享其成

据悉,为了加快智能电视的普及,避免更多普通网络电视充斥市场,长虹已坚决在

11月下旬在齐鲁全面开展的“红色风暴”——长虹集团超级内购会活动。活动可能采取比去年“红色风暴”及今年9月8日川渝超级内购会更大的回馈力度。通过笔者了解,

川渝超级内购会上不到3000元的60寸客厅3D电视和重庆节日期间在全国同步上市,的B9100超薄边播系列均有难以相信的价格在山东销售。当然,除此之外,具有海量游戏体验的A7000系列,多屏互动功能的A4000系列等其他智能电视产品,都有可能做出不同程度的让利。

品质第一,是长虹长久以来所坚持的信念之一。这也使得长虹在齐鲁区域一直深得当地消费者的信赖,处于行业领先地位,同时,它也是促使红色风暴活动在这里举行的主要原因。“活动期间现场人太多,建议有需求的消费者提前到长虹官方网

上商城(www.e-changhong.com)充分了解产品,活动结束后直接购买,以免造成不必要的麻烦。”长虹公司客服人员告诉记者。

为了验证活动的真伪,笔者专门采访了四川长虹济宁销售分公司总经理邓永凌先生,他说:“红色风暴在百度资料有显示,长虹早在2011年就注册了,红色风暴是长虹的拳头产品,也是中国家电行业最大规模的盛宴,11月29日-26日,这场智能盛宴将在齐鲁全面爆发。”

看到长虹公司一片忙碌的景象,笔者也匆匆离开,也会随后跟踪长虹红色风暴的相关进展。