

## 山东

## “双十一”引爆最强价格战

众电商拼的是价格,排的是座次

本报记者 仲爱梅

在预热了一个多月之后,号称“2012年最后一场价格战”的“双十一”电商价格战终于火爆上演。来自各大电商平台的信息显示,就此次“双十一”价格战电商的参与程度而言,其数量之多、力度之大、战线之长,全都称得上是“史上最强”。

▶“双十一”到来,各大电商使出浑身解数进行促销。

光棍节逢周末  
消费者很疯狂

与往年光棍节不同,今年的“双十一”正赶上周末,在业内人士看来,这将进一步刺激消费者的购物欲望。10日下午,距离电商“双十一”价格大战还有好几个小时,济南市民小李的购物车里早已经塞满了计划出手的各种商品。不仅如此,因为担心信用卡被刷爆,她还早早联系银行,提高了信用卡的单日交易授权额度。

“根据我以往的经验,‘双十一’这天商家的咨询量通常都比较大,有时候一个客服同时要应对好几十个客户咨询,根本无暇顾及,所以为了确保购物的准确性,我这几天已经提前动手,咨询好了想要购买的商品的细节,比方说衣服的尺码、颜色等等,这样活动的当天就不用再咨询客服,直接购买就行了。”小李表示。

“其实我也知道商家的促销活动更多的其实是一种噱头,始终都是买的不如卖的精,但还是感到莫名兴奋:周围的朋友都在讨论‘双十一’,而这也勾起了我购物的强烈欲望。”网友“我爱购物狂”称。

## 有电商要包机送货

尽管“双十一”购物狂欢节最早是由阿里系的天猫商城所创造的,但是显然越来越激烈的电商价格战早已经让这个原本的“天猫节”演变成了所有电商的狂欢日。记者注意到,与2011年的光棍节相比,今年参战的电商平台数量已经增至10家,几乎囊括了国内各大电商平台。除了天猫、京东、苏宁易购外,国美网上商城、1号店、亚马逊中国、易迅网、当当网等也都不甘示弱,纷纷加入。

不仅如此,为了充分博得眼球,各电商也是尽可能

地延长促销时间,从过去的1天延长到数日,甚至一个月。其中,京东的“沙漠风暴”是从10月10日到11月12日,苏宁易购的促销是从11月9日至11月11日。天猫商城传出消息,11日当天要包机送货,计划于11日晚间从上海出发飞往广州,头天下的订单,消费者第二天就可收到货。

电商们的促销力度也颇让人心动。天猫全场五折、充值满送,参与活动的商家数量也从去年的两千家激增至1万家;苏宁易购线上线下合作,推出“三天三夜超级零元购计划”;国美库巴的“库巴style”全线商品整体降价40%;易迅网

展开“飓风行动”,推出“贵就赔”、“慢就赔”、“假就赔”的比价服务……

## 拼的是行业地位

天猫、京东、苏宁易购、国美库巴、1号店、亚马逊中国、易迅、当当……电商们为何如此热衷“双十一”?记者了解到,作为2012年电商平台上的最后一战,“双十一”的表现不仅对于电商们能否完成2012年的目标以及2013年如何开局影响巨大,更事关整个行业的格局。

“事实上,随着京东、苏宁等大型电商所占市场份额的不断增加,每一次全行

业促销都能体现出企业的实力强弱,排定座次。”艾瑞咨询电子商务高级分析师苏会燕认为。

来自中国电子商务研究中心监测数据显示,在2012年第三季度B2C网络购物交易市场份额排名中,天猫商城以46.8%排名第一;京东商城以21.5%名列第二;苏宁易购位列第三,但市场份额仅有3.8%。

“尽管天猫肯定是‘双十一’购物狂欢节的最大赢家,但是对其他电商平台而言,借力‘双十一’进行促销也并非无利可图,至少可以从中分得一杯羹,瓜分掉相当一部分流量和消费者。”业内人士分

析认为,无论是对苏宁易购、国美库巴还是京东商城而言,“双十一”的业绩都相当重要,因为今年第四季度的连番促销是其年内冲刺的最后机会。

不过,尽管电商们对于促销大战的热情依旧,并最终寄希望于通过更多大规模的促销来扭转局面,但也有越来越多的业内人士开始担心,随着电商市场格局的变化和消费者理性消费习惯的养成,电商之间这种低价营销战略恐将难以持续。“商家流血搞促销,以企业利润补贴消费者违反商业规律,最终很可能会走进‘不促销’的死胡同。”



## 机器人能摘瓜

10日上午,山东省机器人大赛高校组比赛在山东科技大学举行,省内23所高校的197支代表队参加了比赛。这些机器人有的能当家庭保姆,既能提醒主人吃药,又能控制家中温度;有的能当菜地农民,既能给蔬菜喷药,又能采摘成熟瓜果。

图为一名学生正在演示“蔬菜管理采摘机器人”如何工作。  
本报记者 朱夏雅南 摄

## 糖尿病不用终身服药

名厂名药 国药准字 平稳降血糖 治疗并发症 恢复和正常人一样的生活

饮用药玉苓消渴茶最安全、省钱、方便。饮用当天,停药所用降糖药,轻松撤掉胰岛素。耳聪目明、神清气爽、夜间小便次数明显减少。饮用一周,血糖降到6,浑身乏力,消瘦,视力模糊、皮肤瘙痒、肾损伤、高血压等症明显改善。一周期:排除体内药毒,血糖平稳保持在6,尿酸恢复正常,解除胰岛抵抗。睡眠增强,食欲增强,不易腹胀。三个周期:死糖排除,只需每天一杯或几天一杯玉苓消渴茶,胰岛恢复和正常人一样的功能,正常分泌人体每天所需要的高质量胰岛素。远离并发症,想吃就吃,想喝就喝,恢复和健康人一样的生活。

最新医学研究发现,造成糖尿病久治不愈的主要原因是深藏在体内的药毒、死糖。

0531-82772123  
指定经销:舜天大药房(大观园东门斜对面)  
欢迎登录国家食品药品监督管理局网站查询

## 北大招生负责人回应校长实名推荐“掐尖”质疑

## “前1%就有足够的人选了”

本报济南11月10日讯(记者 徐洁) 目前,省内高中已开启北大中学校长实名推荐、清华领军计划的选拔。10日上午,在山东省实验中学面试现场,前来观摩的北大有关招生负责人就“学业成绩全年级前1%以内”的要求公开回应称:前1%就有足够的人选了。

10日上午11点,省实验中学12名刚刚参加完面试的高三理科生走出考场。他

们是按照北大清华的选拔要求以及综合素质排名,从该校1400多名高三毕业生中脱颖而出,入围面试的,当然,还必须符合北大清华对基础学业成绩的硬条件:全年级1%以内。

高三(15)班学生方炯升是12名面试者之一。“面试分必答題、选答题、英语辩论3个环节。”方炯升介绍。面试题目灵活开放,记者现场采访了多名

面试学生获悉,十八大上刚刚提出的生态文明建设的理念,也成了面试题。此外,网上最近热炒的“中国式接送”成为面试考场上,学生们争相作答的选答题之一。

面试现场,北大山东招生负责人的出现让考生们颇感意外。今年,北大校长推荐对学业成绩的要求也比往年高,由去年的全年级前5%缩至1%。因此,

媒体对于北大清华校长推荐、领军计划变为“掐尖”的质疑声颇多。

针对这些质疑,该负责人说,之所以提出更严格的成绩要求并非不相信中学。他说,“(每个学校)总共只有一到两个名额,现在学校高三都在千人以上,前1%就有足够的人选了。”今年,北大选取了我省约20所高中实行校长实名推荐。

## 大学掐尖会加速好生源流失

教育专家称自主招生要把选择权给学生

本报记者 徐洁

## 自主招生成大学抢生源手段

上海交通大学教授、21世纪教育研究院副院长熊丙奇认为,大学选拔学习好的学生,对“学业成绩”提出要求很正常。然而,他仍然

认为,“从演进过程来看,掐尖的意图已经非常明显,自主招生成了大学抢生源的一种手段。”他一针见血地指出,评价改革的价值并不

是看大学的选拔是否抛弃了成绩,而是有没有把选择权交给学生,一言以蔽之,“就是学生可不可以拿到多张大学录取通知书。”

对北大、清华两所顶尖大学来说,成绩成为其越来越在意的因素。教育专家熊丙奇认为,大学选拔学习成绩好的学生很正常,关键是要把选择权交给学生。

## 大学掐尖扼杀学生的选择权

11月10日面试现场,记者注意到一个有意思的现象,在入围面试的12个学生中,志愿选北大还是清华,成为忌讳的话题,“不管哪一所,先获得推荐资格再说。”一名学生说。该校选拔方案中也明确要求:“志愿报考北京大学或清华大

学。”这意味着,他们现在就要早早地在两校间做出选择。

熊丙奇认为,这反映出的是大学没有开放竞争的心态,不是给学生选择的权利,而是扼杀了学生的选择权,可称之为“大学的堕落”。

他说,在如此的升学焦虑下,在香港和国外大学对学生的吸引力日益增大的当下,优秀学生体制外的选择越来越多。国内大学自主招生的“掐尖”游戏不但不会招到更多的好生源,反而会加剧他们的快速流失,使得生源质量越来越低。