都市车界:专题

时间: 12月14日-16日 地点:济南舜耕国际会展中心



随着岁末年终的临近,省城车商为年底冲量纷纷打出优 惠促销的旗帜,吸引着不少打算购车的消费者乐此不彼地穿 梭在车市的降价声中。为了给消费者提供一个便利实惠的购 车平台,为岁末省城车市的销量冲刺添砖加瓦,由本报主办 的岁末精品车展将于12月14日-16日在济南舜耕国际会展中心 举行,济南岁末车市的绝佳购车新机遇即将到来。



省城岁末车展即将举行

底车市迎来购车新机遇

□韩杰

年底车市

价格战逐渐加剧

9月份结束的齐鲁秋季 车展让济南车市彻底火了 一把,在国内车市微增长势 头下实现近万台成交量,令济南"金九"车市一片丰收 景象。但车市进入"银十" 后,受多方因素影响,济南 车市整体销量略有下滑。随 着车市进入岁末年终,省城 经销商的动作明显大了起 来,"明码降价"真金白银的 促销优惠不断被推出,车市 价格战大有山雨欲来之势。

记者发现,在以往岁末

年终,价格战往往

率先在中级车之 间开展,但在今 年的降价促销 活动中,价格 战已经波及 各个车 系。近期 推出的 降价促销 中,在高端车 领域,润华奥迪店内A7特价 车价格降幅达13%,合计优 惠价格超10万元,同样奥迪 A6L也给出了大幅度优惠, 部分特价车型最高优惠达8 万元;雷克萨斯GS250全系 优惠已至四万,进口大众途 锐、途观均有不同程度现金 优惠。中级车市场上雪佛兰

迈锐宝、广汽丰田凯美瑞部

分车型购车优惠达两万元,

−汽ー大众汽车有限公司 中国・长春

降2万元,购车还送礼包及 代金券;以往十分紧俏的大 众系列如今也加入优惠队 伍,一汽-大众迈腾、上海大 众帕萨特个别车型均有近 万元降幅。愈演愈烈的价格 战同样波及小型车领域,诸 多合资品牌小型车降价已 影响自主品牌,使得自主品 牌车型只能在以往低价的 基础上再次挤出有限的利 润空间。

据省城一位合资品牌 经销商透露,临近年底,经 销商迫于库存压力,为了完 成全年销售目标,不得不忍 痛降价销售,因此频频出现 的价格新低也就可以理解 了。记者在一番走访后发 现,虽然优惠政策不断推 出,但成交量却没能快速攀 升,在省城岁末车展即将开 幕的前夕,消费者乐此不彼 地穿梭在车市降价活动中, 似乎都在等车展上有更优 惠的价格再出手。

店头促销活动 不断升级

在价格战愈发激烈之 时,济南经销商想尽各种办 法吸引消费者进店。据了 达起亚济南安华店, 东风标 致山东远方店、沃尔沃山东 富豪店、东风本田大友店等 各大经销商纷纷借店庆适 时推出优惠活动。在刚刚过 去的11月11日"光棍节"期 间,鸿发雪佛兰举行了双十 一百人团购会;济南2013款 Jeep指南者与自由客上市活 动同样放在"光棍节"当日 进行;润华雪佛兰11月11日 推出狂欢购专场,进店试驾 购车均有礼品赠送。

与此同时,在金融优惠 政策上,润华奥迪推出的全 系车型金融优惠方案首付 仅20%,最低月供仅188元, 十分吸引消费者;近期,大 友东风本田与建设银行合 作,提供两年免息无忧贷 款,购车最低首付不到3万 元。记者了解到,即将在下 月举行的岁末精品车展上, 除了众多车商参展外,还有 望迎来银行金融机构的首 次加盟,为现场购车者提供 购车金融服务。

小车展上

大选择

记者昨日从车展组委 会了解到,岁末车展招商工 作仅仅开展一周时间里,所

有展位便已预定完毕,参展 火爆程度令工作人员直呼 "没想到"。自2007年启动以 来,济南岁末精品车展已成 功举办5届。延续春秋两季 车展"汽车交易会"的模式, 岁末车展同样为消费者与 车商之间架起一座沟通的 桥梁

据悉,本届岁末车展上 合资与自主品牌依然是参 展生力军。上海大众、一汽-大众、上汽通用别克、雪佛 兰、北京现代、东风悦达起 亚、东风日产、广汽丰田、一 汽马自达等合资品牌在第 一时间火速加盟。自主品牌 以吉利、奇瑞、比亚迪、江 淮、长安、东风风行等品牌 为代表,并迎来了纳智捷、 启辰、广汽传祺等全新自主 品牌成员。

值得一提的是,捷豹/ 路虎、宝马、奥迪、沃尔沃、 雷克萨斯、凯迪拉克、进口 大众、进口现代等一众豪华 品牌集体参展,成为本届车 展一大亮点。业内人士分析 认为,随着汽车消费结构的 不断攀升及中国汽车换购 高峰逐渐到来,消费者对于 高端品牌需求越来越大。而 从去年岁末车展上来看,豪 华品牌参展商均拿下了大 批订单。另外,除了参展品 牌增多之外,近期上市新车 也无一缺席。别克紧凑SUV 昂科拉、长安首款SUV CS5、东风悦达起亚K3、东 风标致3008等都将悉数到 场,无疑给消费者提供了更

加丰富多样的选择。

东风标致





服务电话: 0531-96566

销售电话: 0531-88890888

