

有了“销售管家” 产品流转无忧



“德州联通的销售管家确实帮了我们大忙,只要动手一指,就可知道当前的货物销售情况、存货状况。在现金流相对紧张的情况下,能使公司有的放矢的进行商品地投放和配送,不错,真不错。”山东禹城鸿兴源食品有限公司的老板对笔者说。据介绍,自联通公司的信息化产品“销售管家”入驻该企业以来,产品流转均处于良好有序状态,促进了企业的健康发展。

德州联通推出的销售管家是针对企业终端的移动应用服务。通过该业务,销售人

员每天将销售情况以短信方式上报后台系统,系统再按照组织架构,将基层信息汇总后提供给企业管理者,使管理者能及时了解企业销售数据和客户需求信息。从业人员的手机成为企业的IT应用终端,实现了销售数据的输入、安装维护调度、客户关系管理等功能,解决了企业生产销售(进销存)过程中的信息沟通障碍,杜绝了销售过程中出现的信息衰减效应。

山东禹城鸿兴源食品有限公司是全国十大调味品生产企业。为扩大市场份额,自2011年以来,该企业逐步启

动厂、店相结合的方式,加快产品在全国的布局,而“销售管家”即时、有效的管理模式,使企业管理者及销售链条上的每一环节尽在掌握中,大大提高了管理效率。让企业扩张的同时,继续保持企业管理的健康发展。

“销售管家”作为一款专门针对中小企业的信息化产品,已经越来越受到商家和企业的欢迎。据德州联通相关负责人介绍,目前,该信息化产品已经在多家中小企业得到应用,为它们的壮大与发展提供了足够动力。

(刘岩 刘鏊)

相关链接

销售管家是基于手机中间件技术的企业终端移动应用服务,利用手机完成企业管理者对于企业销售过程的实时管理。企业的基层销售人员每天将销售情况用手机上报后台系统,企业管理者通过WEB或短信获得即时信息。利用手机中间件技术,将移动通信技术与软件服务相结合,使从业人员的手机成为企业的IT应用终端,实现了销售数据的输入、安装维护调度、客户关系管理等功能,为企业客户提供了对销售过程实时管理的解决方案。



中国移动全面布局4G

TD-LTE亮相高交会

近日,第十四届中国国际高新技术成果交易会(高交会)在深圳举行,在本届高交会上,4G、TD-LTE成了最热的关键词。中国移动围绕TD-LTE主线,通过4G概念车、终端芯片、视频会议、远程B超、视频监控、高清视频等多类业务充分体现了4G时代给大众生活带来的改变。

截至目前,中国移动积极开展TD-LTE规模试验,在广东的试点城市网络规模最大,走在全国前列。深圳的福田、罗湖商务中心区域,TD-LTE测试网络已经形成多个连片覆盖区域。预计到今年年底,TD-LTE还将覆盖深圳南山、盐田、宝安、龙岗等各区,主城区的覆盖率将到90%以上,达到目前3G的覆盖水平,届时世界将从深圳这个“窗口”领略到我国自主创新的魅力。

到底4G能带来怎样的市民生活呢?

应用一:家庭医生。远程B超真正实现远程诊断,大容量的B超视频、诊室情况及时传回,人们不用再拥挤至大医院就诊,有效缓解“看病难”。

应用二:智能机器人远程操控。身在异地的主人通过TD-LTE网络遥控自如VGO机器人。

应用三:网速提高20倍。20倍的高清视频,20倍的极速上网,20倍的游戏快感,4G让日常生活焕发出不一样的光彩。

应用四:移动云应用改变生活。“彩云”打造跨终端的个人云端数字生活中心,“MM云”为开发者提供一站式服务,多维度发力云计算让各界分享云精彩。截至2012年9月,移动MM已累计上线15万应用,拥有2.39亿注册用户,8815家企业开发商,374.9万个人开发者。

(刘岩 整理)

本版编辑:刘岩 美编/组版:魏巍

瑞典FPX协会代表团 来德州联通座谈交流



代表团参观德州联通信息化演示厅。

11月19日,以瑞典FPX协会(地理信息系统行业协会)董事总经理约翰·邦为首的高层代表团一行17人来德州联通进行座谈交流,代表团与德州联通公司就智慧城市、物联网、云计算等话题进行了深入沟通。

瑞典被认为是继美国后IT产业最发达的国家之一,瑞典的马尔默地区则是ICT重要产业集群地,被称为“欧洲的硅谷”,辖区内约有1万余个手机、通讯等创新企业,FPX协会作

为马尔默地区的ICT行业协会,组织了多次来华访问,旨在协助协会成员积极建立与中国等地的合作关系。此次代表团成员包括瑞典GIS集团、瑞典ICT集团、瑞典RAVITEQ AB多媒体公司、瑞典TSG公司等12家知名IT企业的首席执行官、董事总经理等企业高管。

此次交流活动,由德州市政府组织,德州联通公司是座谈交流的企业之一。在交流过程中,德州联通公司向代表团

介绍了德州联通企业概况、公司通信基础设施建设等,并着重阐述了公司智慧城市战略、3G网络和信息化应用的技术优势。代表团成员也就各自的信息化产品进行了介绍,并向公司人员进行了现场演示。

随后,代表团参观了德州联通信息化演示厅,并对德州联通3G发展给予了高度的评价,同时希望双方能在智慧城市建设、物联网、云计算等领域开展合作。

(刘岩 刘鏊)

请编辑代码412发送至10010 免费查询流量包使用情况



10元包100MB 20元包300MB 30元包500MB

不换卡不换号

2G升级沃3G

2G用户无需换卡换号
10元开启3G极速之旅

短信定制简便 更有惊喜好礼

沃·3G 精彩在沃

●中国联通新推沃3G叠加流量包特惠产品,包括省内流量包和国内流量包两类,分别包括10元包100MB、20元包300MB、30元包500MB三款。

2G客户

联通原2G客户不换卡不换号,选择3G省内流量包,即可开通所有沃3G功能,尽享沃3G最高可达21M的速率。

沃3G省内流量包

月费(元)	包省内流量	包内单价(元/MB)	超出后省内流量资费	国内漫游流量资费
10	100MB	0.1	0.001元/KB	
20	300MB	0.067		
30	500MB	0.06		

- 订购流量包:用户编辑短信:KTLL10或KTLL20或KTLL30,发送至10010,通过短信回复二次确认即可成功定制。
- 取消流量包:用户编辑短信:QXLL,发送至10010即可。
- 查询流量包是否订购成功:用户编辑短信:CXSNLL发送至10010。

3G客户

联通沃3G客户(20元预付费3G套餐除外且在网时长大于六个月)原套餐数据流量不足的,也可在原套餐基础上叠加10元包100MB、20元包300MB、30元包500MB的国内流量包。

沃3G国内流量包

月费(元)	包国内流量	包内单价(元/MB)	超出后流量资费
10	100MB	0.1	0.0003元/KB
20	300MB	0.067	
30	500MB	0.06	

- 订购流量包:用户编辑短信:KT3GLL10或KT3GLL20或KT3GLL30,发送至10010,通过短信回复二次确认即可成功定制。
- 取消流量包:用户编辑短信:QX3GLL,发送至10010即可。
- 查询流量包是否订购成功:用户编辑短信:CX3GLL发送至10010。

●拨打10016电话营业厅人工服务订制或通过短信营业厅、手机营业厅、网上营业厅及各地营业厅均可办理,次月生效,短信定制还可参与抽奖。2G用户只能订购3G省内流量包,个别套餐内含有GPRS流量的变更为其他2G套餐即可订购,套餐外GPRS流量叠加包用户通过10010或营业厅退订GPRS流量叠加包后再订购。

选3G 就选沃

www.10010.com 10010