

# 都市车界·车市

一汽马自达 岁末购车加速计划

## 2012款 Mazda6 高性价比受热捧

### 厂商冲量噱头多，购车者只认“性价比”

随着年底冲量的压力不断增大，车商均提前发起进攻全年销量的攻坚战，各种营销手段层出不穷，以刺激消费者出手购车。然而，如今的购车者理智得多，华而不实的促销包装已很难吸引他们，实打实的“高性价比”才是打动消费者的关键。“在整个车市转一圈下来，多个车型比较后，最终我还是选择了Mazda6。”在一汽马自达4S店，一位准备出手2012款Mazda6的购车者表示。在他看来，除了价格方面有直接的竞争力外，开起来舒服、省油、保养成本低，并且经过长时间考验、

用户口碑好，这样的车型才是真正具有“高性价比”。  
**专业品鉴：超高性价比**  
日前，2012款Mazda6以全系最低13.58万的终端价格上市，通过增添多项配置，使其在豪华感、舒适性、安全性、操控性方面更上一层。  
在乘用车空间方面，Mazda6以4670mm的车身长度远远超越同价位A级车普遍的；在安全配置方面，2012款Mazda6拥有主动调节高度的大灯，还增配了侧气囊、侧气帘以及倒车雷达。在操控性能方面，Mazda6的2.0L MZR发动机搭载5速Activematic

手自一体变速箱与6速手动变速箱。在底盘方面，Mazda6使用的是成本高、结构复杂的双横臂式独立前悬架，配合E型多连杆独立后悬挂结构，驾驶起来转向精准，底盘沉稳，令Mazda6享有“弯道之王”的美誉。  
**贴心服务：车主的“全心管家”**  
服务品质也是Mazda6赢得消费者的另一大法宝。一汽马自达“全心管家”服务品牌，“用心让您更安心”的服务理念，3年或十万公里的超长质保期，都让用户体验到马自达高品质的服务。而“全心管家”品牌旗下的“晨夕预

约”子品牌的正式推出，令Mazda6的用户们享受到国内第一个“朝七晚八”服务承诺、专属绿色服务通道、快速高效作业及预约有礼等专属特权。  
**值得拥有：60万用户的选择**  
连续十年畅销，累积近60万用户，Mazda6创造了一个不老传奇。“我身边不少朋友都开Mazda6，评价都很高，这也是打动我的原因之一。”笔者在一汽马自达4S店观察后发现，前来买车的人大部分都抱有这样的心态。由此可见，Mazda6积累近60万用户的口碑，也是现在的购车者选择2012款Mazda6



的重要诱因。  
**山东东骏汽车销售服务有限公司**  
试驾体验专线：  
0531-88556888 67876660  
地址：济南市工业南路60-6号

**济南明盛汽车销售服务有限公司**  
试驾体验专线：  
0531-87501299 87505199  
地址：济南市经十西路28480号

## 济南利航菱智 新款直降6000上市

风行汽车 菱智  
5年/100000公里  
和悦广场 HARMONY  
1.6L  
5.68万

今冬岁末，菱智家族又添2013款新成员啦。为此济南利航特别奉献两场岁末盛宴，惊喜实惠多多，敬请关注0531-85609911。  
“和悦岁末·利航有礼”大型商展一时间：2012年12月1日-9日，地点：和谐广场一楼。活动全程，购物满100元即可领取小礼品，每天200个送完为止；购物满500元即可参与当日抽奖，每天1名获奖；购物满500元所有客户可参与9日最终抽奖，奖品为“风行景逸汽车三年使用权”。  
“菱智2013款上市会”时间：11月24日（本周六），地点：济南利航风行4S店内。活动当天，进店礼大米一袋，订车送花生油一桶！2013款菱智1.6M3：买即送原厂DVD倒车影像加导航；2013款菱智M5：2000元订车款抵8000元购车款。  
菱智2013款隆重上市：  
2013款菱智包含M5/

M3/V3。覆盖5-14万元之间的所有商务车细分市场。  
2013款菱智M5价格下探到8万元。采用2.0L、2.4L、1.9T 三种排量发动机，每年能节省一至数万元油费。全新设计外观，全景天窗；超长轴距，灵活多变的座椅设计及后空调等舒适性配置的增加，为驾乘者带来了足够空间和更多的商务应用。2013款菱智M5将为政府公务部门、事业单位带来商务接待功能和低碳用车的良好形象，为各级企业客户带来强大的运输功能和舒适的商务车乘坐体验。  
2013款菱智M3是菱智1.6L的升级版，采用1.6L三菱4G18S1发动机，匹配5挡手动变速箱，油耗和动力达到完美平衡。前脸采用欧式风格的“U”型设计，进气格栅全部采用镀铬装饰亮条，配合发动机盖上凸起的两条犀利线条，更体面大气；内饰

全覆盖、软化，乘坐更舒适，将成为富裕个体业主和中小企业、大型企业办事处的业务用车，以及市、县乡基层事业单位豪华公务用车。  
2013款菱智V3是全新车型，价格仅5-7万元，拥有1.5L经济小排量，是风行汽车为事业刚起步的公商务车客户量身打造的小排量全能商务车。在超高性价比、超大灵活的使用空间、超体面的商务形象等方面都优于传统微客、大微客车型，全面满足了处于事业初期的基层公商务车用户在业务洽谈、货物运输和生活休闲方面的多种需求，也恰好符合他们升级用车的需求。  
目前2013款菱智各款车型将继续提供5年/10万公里整车保修服务，新车已进入济南利航风行4S店，开始全面接受试驾和预定，活动多多，有意者尽快报名。  
详情咨询：  
**济南利航4S店**  
电话：85609911  
地址：段店立交桥北100米路东  
**工业北路4S店**  
电话：88683311  
地址：工业北路100号  
**工业南路直营店**  
电话：88191398  
地址：工业南路72号  
**章丘专营店**  
电话：83687788  
地址：章丘市济青路仁爱医院斜对面  
**济阳直营店**  
电话：81176006  
地址：济阳汽车站西行800米

## 别克昂科拉ENCORE登陆山东



11月18日，上海通用汽车在青岛举行了别克昂科拉ENCORE的山东区域发布会暨上市仪式，备受瞩目的别克首款国产SUV——昂科拉ENCORE正式登陆山东市场。别克昂科拉ENCORE立足通用汽车全球最新四驱紧凑型SUV平台，为新崛起的年轻一代进取新锐量身打造。为都市年轻消费者提供了传统三厢车、两厢车以外的全新SUV车型选择，开辟了15万-20万元高档紧凑型SUV蓝海市场。此番国内上市的昂科拉ENCORE共推出4款车型，价格区间14.99万元-19.69万元，在市场上极具竞争力，即日起可在全省别克4S店接受预定。  
(本记)

## 2013款雪佛兰全新景程济南上市



11月18日，以“景程现缤纷有礼”为主题的2013款雪佛兰全新景程上市会在济南和谐广场举行，近百位消费者与主流媒体受邀参与本次活动，在活动现场，新景程全系5款车型逐一亮相，售价区间在10.89万-15.19万元。上市同时，上海通用汽车还推出2013款雪佛兰全新景程“50/50超长贷(15月)金融购车计划”，以贴心的金融服务让客户毫无资金压力之忧。雪佛兰区域营销中心总经理王焱表示：“今年年底推出的新景程，是雪佛兰给予很大期望的车型，我们希望通过这款中级车，让雪佛兰品牌获得更多务实奋进的实干主义者的青睐。”  
(本记)

## 第二季“和悦飞行秀”青岛完美收官



11月18日，第二季“和悦飞行秀”在青岛完美收官。据悉，活动吸引了超过4200名消费者亲临现场，并创下了当日销售819辆的惊人佳绩。活动现场，在特技表演环节中，本次“和悦飞行秀”在保留第一季精彩科目的基础上增设漂移入库、自由空间秀、高速蛇形漂移以及四驱车绕桩等表演。惊心动魄的“漂移入库”表演展现了和悦灵敏的转向、油门、制动等操控系统和强大的轮胎抓地力，“高速蛇形漂移”体现了和悦高强度的车身结构以及四轮独立悬架的“五星底盘”。和悦SPORTS系列凭借着出色的表现，轻松完成现场所有高难度特技挑战，再一次以五星品质征服了在场的所有消费者。  
(俊杰)

**集萃十年新起点 品质瑞风新跨越**  
**—瑞风II自动挡卓越上市**

- 8月21日，江淮乘用车在合肥举行了高端MPV“品类第一”工程暨瑞风II自动挡上市发布会。瑞风II自动挡车型以17.18万元起的价格面世，此举再次完善了江淮乘用车在高端MPV市场的产品矩阵，有效提升了自主品牌在中高端MPV市场的话语权。高端MPV“品类第一”工程的发布，意味着江淮争夺中高端MPV市场的战争已全面拉开。
- 济南地区瑞风II自动挡活动借助泉城广场的展销一同举行，届时欢迎各位莅临江淮展区。

活动时间：11月25日  
活动地点：泉城广场汽车展销会主席台  
详情咨询：0531-87568282

安徽江淮汽车股份有限公司 www.jac.com.cn 24小时客户服务热线 4008-889933 瑞风 瑞鹰 宾悦 同悦 和悦 悦悦 江淮汽车