

招行信用卡岁末回馈5折巨献

周三5折美食日、天天5折电影节,分期购车0利息!

招行信用卡专享“周三5折美食日”

本期餐厅推荐:30年老品牌,地道的重庆火锅,融合麻辣鲜香、年轻时尚于一体的麻辣香锅,当然还有咱老济南风味的传统鲁菜。2012年12月31日前每周三在济南指定餐厅刷招行信用卡、一卡通金卡及以上卡消费即可享受菜金5折优惠。各地风味美食一网打尽,你还在等什么?

异域美味,经典料理

东方豪客、禾绿回转寿司
紫霞门韩国料理、大渔铁板烧
皇家咖啡(甸柳店)
仙踪林(佛山街店)
两岸咖啡(明湖店)

高端酒店,精品自助

阳光壹佰雅高美爵酒店
书香世家

5折餐厅推荐

重庆小天鹅(圣凯店)



泉城火锅店,哪家最热闹?当然是重庆小天鹅圣凯店。现店内举办重庆小天鹅30周年庆,千万菜金大回馈活动!凭本版报纸到店消费抵20元菜金,与5折优惠不共享。地址:济南市历下区泺源大街29号圣凯财富广场(银座商城对面)电话:67888099

椒艳时光(恒隆、华强店)



独特新颖的装饰风格与自助点餐的方式,将鲜榨水果吧与麻辣香锅结合,成为食尚男女首选美食。地址电话:济南市泉城路188号恒隆广场西塔607号,67967799;济南市历下区山大路157号华强电子世界4楼,67757766

原粮粗菜



村外村“原粮粗菜”馆,以“粗菜、老济南菜、地方农家菜为主”,其特点:粗菜细做、选料精细、粗粮养生。地址电话:济南市历城区山大南路9号(国家法官学院山东分院西侧)82618288;济南市历下区文化东路65号,86951688

更多优惠查询 请扫描二维码



2012年12月31日前,在济南指定影城刷招商银行信用卡购买正价2D、3D影票享受5折优惠,周五万达影城购IMAX影票享50元/张优惠,优惠细则以影院公告为准。

济南新世纪影城

地址:新世纪影城泉城路店\洪楼店\玉函店\嘉华店\阳光100店
电话:0531-86086088

济南万达影城

地址:济南市市中区经四路万达广场娱乐楼5层
电话:0531-86920000

鲁信影城家乐福店

地址:济南市历山路101号家乐福超市地下1层
电话:0531-81762666

积分当钱花

招商银行信用卡积分永久有效

积分兑换商户



信用卡分期购车申请专线 4008-855-855

品牌	车型	手续费			
		12期	18期	24期	36期
一汽奥迪	全新A4L、A6L	0.00%	0.00%	4.50%	7.05%
	新帕萨特(V6除外)	0.00%		0.00%	5.66%
上海大众	新POLO、新劲取(CROSS除外)	0.00%		6.50%	9.05%

以上费率优惠截至至2012年12月31日。



我就选择 招商银行信用卡

招商银行信用卡新客户申请轻松预约、上门办卡
电话:4008205555 网站:WWW.8008205555.COM
移动用户编辑:DX13发至1065795555
联通用户编辑:DX13发至1065502010095555



手机拍摄本活动画面发新浪微博同时关注并@“招商银行信用卡-济南”即有机会获得精美礼品一份哦!

保险理财

上月投连险收益跑赢大盘

10月份投连险账户整体收益率跑赢了当月上证指数。国金证券的统计数据,10月份可统计的178个投连险账户平均微跌0.26%,领先上证指数0.57个百分点。其中,以配置固定收益类资产为主要投资策略的偏债型投连险账户多取得正收益,而以权益类资产为主要投资标的的偏股型投连险账户则略有亏损。

具体来看,偏股型投连险账户情况为,47个股票型投连险账户平均收益为-0.48%,24个混合偏股型账户平均收益为-0.31%,17个灵活配置型账户

收益-0.6%,股票-指数型7个账户平均为-2.04%;偏债型投连险账户情况为,债券型39个投连险账户平均收益达0.41%,20个货币型账户平均收益为0.29%,24个混合偏债型账户则为-0.52%。

自三季度以来,股票-指数型账户业绩表现始终落后于其他主动投资股票市场的账户类型,也明显落后于上证指数。而在股票型账户中,平安养老-进取账户、生命人寿-精选股票型账户分别收获5.79%、2.92%,遥遥领先。在24个混合偏股型账户中,有9个账户净值收涨,17个灵活配置型账户

中共有5个实现净值增长,其中新华人寿-创世之约账户以月度收益3.78%处于领先地位,其余4个账户收益在0-1%范围内。

债券型账户中除2个外其他全数上涨,其中生命人寿的稳健II账户、增强货币型账户以及合众人寿-稳健型账户这3个账户月度收益超过1%。货币型账户全部实现月度正收益,产品间收益率相差无几,最高者也不超过0.5%。相比之下,混合偏债型账户由于可适当配置权益类资产,在10月受市场波动影响表现欠佳。(孙玉)

投保指南

“挑三拣四”购买意外险

时下,随着保险商业化的迅猛发展,人们的社会保险意识普遍得到提高。然而,对于购买意外险,人们却不大讲究,以为这只是一类普通附加险,保费也不多,就觉得不需要仔细挑选了。其实,对于工作状况完全不同的社会公众而言,购买意外险也需挑三拣四一番,这样才能达到既享有充分保障,又经济合理的最佳投保效果。

航意险 买一年期更划算

张先生从事销售管理工作,经常需要到全国各地出差,平均一个月要外出1-2次。购买一次航意险20元,一年下来在这方面的支出也要400元左右。

所以,对于张先生这样的人群而言,完全可以选择一次性购买全年的航意险,既省钱又省事。如果选择一年一买的航意险或交通工具意外险,则只要100元不到的成本。目前,主要的保险公司均有类似的综合交通意外险。对于这样经常出差的“空中一族”,在明确自己一年内坐飞机次数超过四五次的情况下,完全可以选择“航意险”或交通工具的综合年险。不仅仅是保费便宜,这类产品除了一整年365天的航空安全保障外,往往都添加了火

车、轮船、汽车等其他运营性交通工具的意外保障。花100元,不但可以买断全年“海陆空”意外险,有些公司还提供免费的急难救助服务。对于经常外出的人们来说,打包这样的保障,还是很合算的。

旅行险 针对性购买更合适

除了乘坐各类交通工具时容易发生意外,还有一个“意外大户”,即旅行险。无论是商务洽谈,还是黄金周旅游,大部分人都已经意识到需要带上一份保险保障。

目前的旅行险种类还是蛮多的,不同人群、不同需求者都可以按“需”索进行针对性购买。喜欢自驾游出行者,可以选择专门针对驾驶员的旅行险,主要的保险公司等都有类似产品。

若是举家外出,出门时担心家中发生盗窃或意外事故,或是出差时携带了贵重的笔记本电脑等办公用品,那么可以选择财险公司提供的旅行意外险,因为他们会同时提供旅行期间家庭财产以及随行物品的意外保障。

若是担心出门旅行过程中发生意外伤害疾病,则可以选择带有意外医疗保障的产品。若是出境旅行,当然要选择

境外紧急救援伙伴网点多、服务好的产品。

普通意外险 关注多倍给付

此外,如果你是每天安心“朝九晚五”的上班族,每年只是偶尔出门一次,发生意外的概率比较小,则只需要每年投保一份普通的、额度适中的人身意外险就可以了。当然,还可以选择在已有的寿险主险后面直接附加几份意外伤害险,那样费率会更低。

如果是经常乘坐公共交通工具上下班,还可以再加上有公共交通工具多倍给付的条款的险种,当然还须注意其中是否涵盖了轻轨和地铁。目前,主要保险公司都有这样“交通工具多倍给付”的人身意外险种。

而如果平常不出门,只是黄金周要远行者,不妨选择假日里会多倍给付的意外保险。这类保险平时提供基本保障,在假日里,会把保障额翻高几倍,能充分满足普通人的“分段不同额度保障”需求。

所以说,如果平日里已经有了普通人身意外险这样一个保障基础,在每次出门前,就可以从容不迫了,而不必慌慌张张临时再去买保险。

(财金记者 程立龙)

章丘市农村信用社 文明服务为十八大献礼

近日,章丘市农村信用社掀起了“服务十八大、献礼十八大”的工作热潮,在十八大的感召下,该市农村信用社努力给客户带来全新的服务体验,以优质、便捷、高效的服务向党的十八大献礼。

活动期间,该农信社印发了“喜迎十八大”文明服务倡议书,组织职工开展岗位服务技能大练兵,集中展示“三农”和中小企业发展等工作中的亮点,并通过现场接听听众热线,与广大

文明用语练起,将用心工作、贴心服务、专心提升作为目标原则,切实提高了信用社的服务窗口形象。

在扎实开展服务工作的同时,该市农信社通过提高检查频率、加大奖惩力度、不定期明查暗访,对发现的问题及时反馈,分类督导、限期整改,激发了全员固化服务理念、提升服务技能的热情和热情,将规范化服务进一步推向纵深。(赵丽)

商河县农村信用社 做客政务热线倾力解惑答疑

近日,商河县农村信用社领导班子应邀走进商河县广播电台《直通百姓》“政务监督热线”栏目直播间。

该县农信社领导班子通过热线向广大听众详细介绍了商河县农村信用社的基本情况、工作职能、业务产品、服务优势以及在支持“三农”和中小企业发展等工作中的亮点,并通过现场接听听众热线,与广大

听众进行了广泛交流,对广大听众关心、关注的热点问题进行了认真解答。在长达一个小时的节目时间里,先后有13位听众朋友打进热线电话,咨询贷款证办理、存贷款利率执行、股金转让等有关问题,该县农信社就听众提出的13类问题一一做了详细解答,现场办结率和听众满意率达100%。(范娜)

历城区农村信用社 创新服务手段获好评

为方便老、弱、病、残、孕等特殊群体客户来农村信用社办理业务,历城区农信社坚持“以人为本”的服务原则,从客户实际需要出发,创新服务手段,为特殊客户群体开设了“绿色通道”,受到客户的广泛好评。

客户来到农村信用社后,只需轻轻一按安放在营业厅门口

的特殊业务摺铃,马上就会有专门的工作人员来到门口将客户迎接进营业厅,为客户提供全程陪同的一条龙服务,这一特色服务一经推开就得到了社会各界的好评,在广大客户心目中树立了优质服务、创新服务、精品服务的农信新形象。(刘辉)