

日历即将翻过11月，留给汽车经销商最后冲量时机仅有一个月的时间。纵观全年车市，“微增长”态势已成定局，12月份这仅剩的一个月销量表现对于全年任务的完成显得弥足珍贵。在山东汽车市场上，从省城济南到各地级市场，乃至销量增速最快的县级市场，为了在岁末年终打一场漂亮的收官之战，各地经销商不约而同的推出各种降价、促销和店头活动，面对史无前例的优惠政策，消费者的购车热情已逐渐被点燃。



车展助阵，岁末车市迎来销售旺季

齐鲁车市一片红火

□韩杰

省城济南：岁末车展“惹火”车市

26日，在济南经十西路一汽马自达明盛4S店内，市场部负责人欧阳涛正在检收新一批的宣传单页。再有半个多月的时间，2012年济南岁末精品车展即将开幕，从展具、灯光等各项物料到现场演出活动，欧阳涛的工作就是要确保这些东西全部到位。虽然一汽马自达明盛店成立仅半年，但已在山东省内同品牌店内脱颖而出，岁末车展对于这家新店而言，既是一次考验又是一次冲量的好机会。

随着岁末年终临近，省城济南的汽车市场也随之活跃起来。众多未完成全年销量任务的经销商开始了年底最后一轮促销活动，现金直降、购车加送装具、大礼包等五花八门

的促销活动纷纷亮相，一时间省城车市“降”声一片。

而作为济南岁末车市的重头戏，已成功举办多届的岁末精品车展今年将继续在济南舜耕国际会展中心举行，岁末车展的到来，进一步点燃了省城各大车商促销的热情。据悉，岁末车展延续齐鲁春秋车展传统模式，将为消费者提供更加便利实惠的购车服务。本届岁末车展吸引众多汽车厂商参展，如上海大众、一汽-大众、上汽通用别克、雪佛兰、北京现代、东风悦达起亚、东风日产、一汽马自达、吉利、江淮、长安等主流汽车品牌悉数参与；同时，以捷豹/路虎、雷克萨斯、宝马、奥迪、沃尔沃等豪华品牌带来的强大参展阵容较往届相比进一步扩大，令整个岁末车展的档次和规模再上一层楼。

岁末车展上，可供选择的车型琳琅满目，除了市场热销车型外，近期市场上不断推出的新车型也

为消费者提供了多样选择。更重要的是，经销商为了完成全年任务量，在车展上推出“真金白银”的优惠，让岁末车展成为年前最后一次绝佳购车时机。

周边地市：销量势头一路昂扬

与省城济南相比，以临沂、泰安、德州、菏泽等地市场各自呈现出不同程度的火爆态势。在德州市场，截止目前大众品牌、上汽通用别克、雪佛兰等品牌经销商目前已基本完成全年任务，再加上12月份销售旺季，预计年底能超额完成任务。受地域与消费结构因素影响，今年自主品牌在德州市场表现喜人，此前在这里举办的江淮和悦飞行秀、奇瑞大型团购会等活动均取得人气、销售双赢。据当地一位业内人士透露，吉利、奇瑞在当地全年销量将有望超越其他品牌跃至一二位。在泰安地

区，自主品牌销量呈直线上升态势，当地润岳江淮4S店内库存已基本告罄，不少客户都在排队等待提车；泰安金泰英伦汽车4S店目前已完成全年销量任务95%以上，12月份举办的店头年末团购活动将进一步促进终端销量的提升。

作为临沂地区汽车销售龙头企业，山东远通汽车贸易集团预计今年销量将超10万台，同比增长5%左右。在随后时间里，还将开展“两且一节”店头促销为主的“汽车进社区”和房地产捆绑销售、店头促销等，实现2012年完美收官。

在济宁地区，第三家东风悦达起亚店、第二家奥迪店、首家宝马店相继开业，这些新店为了能开拓市场纷纷把握岁末冲量时机，适时推出巨幅优惠，让当地市场不断升温。在菏泽市场，2012齐鲁冬季车展(菏泽站)将在本周末举行，参展车型50

余款，几乎囊括当地全部经销商。“近期市场明显表现出火热的一面，寒冬也阻挡不了消费者的购车热情。”当地车展组委会相关负责人告诉记者，在此时举办车展正是为当地消费者搭建一个便利、实惠的购车平台。

县级市场：汽车消费深入百姓家

近两年迅速崛起的县级及乡镇市场，在今年岁末同样展现出其独特的市场魅力。据悉，在鲁西南地区各乡镇，十万元内的自主品牌已成为家庭购车者的首选。特别在菏泽各县级市场，以长城、比亚迪、东风风神为主导的自主品牌在当地持续热销。同样在德州地区，3万-6万元的国产车型也很受县城及乡镇消费者的青睐。在泰安，据不完全统计，今年当地县级市场全年汽车销量比重可占据泰安地区总销量的40%以上。

市场的扩张除了刚性需求旺盛外，销售网络渠道不断下探也是另一重要因素。在临沂三区九县，山东远通汽贸集团均有网点覆盖，今年还在费县、苍山、沂水、平邑设置4个一汽-大众标准4S店，并且将在临沭建立上海大众直营店，通用别克沂水店年底开业。“通过‘联营’、‘二级代理’等方式发展乡镇网点，形成‘以临沂为中心、辐射到二级网点、乡镇’的格局。”据山东远通汽车贸易集团有限公司副总裁王保友估计，今年县区网点销量约占集团总销量的26%左右。

县级市场的不断扩大，为经销商销量迈上新台阶提供了新的广阔空间。而随着年底消费需求增长，县级汽车市场也在不断升温。在济南周边县级市场上，济南杰士达英伦各县区销售网点还经常组织工作人员进村巡展，把车开到村民家门口现场销售，成为山东岁末车市的一大特点。

长安汽车 CHANGAN 150

STT EADO逸动 悦翔 尚尚 MINI CX30 CX20

G35 自在·自不凡



- 自由的渴望，怎能被内心世界所束缚？生活的点滴，就在都市和旷野间自由的穿行！时尚舒适的 SUV CS35，天生激情动感的外观，宛如都市流动的风景，让你不平凡个性成为路人眼中的焦点；炫酷精致的内饰，舒适多变的配备，静享间，在你心灵深处欢呼雀跃。唤醒你不羁天性，重启你自由篇章！
- 马上出发，跻身 CS35 车主之列，更享四年或十万公里质保礼遇。

- 选装STT智能节能系统
- 怠速噪音38.5分贝
- EPS电子随速助力转向系统
- 四安全气囊及预紧式安全带
- 全新一代BlueCore高效H系列发动机
- 手机扫描二维码 即刻关注CS35

山东迈瑞时达 0531-88685188
聊城 万达 0635-8870777
淄博 华业 0533-3153513
东营 市泰和 0546-8081399
邹平 精诚 0543-4298888

德州 德达 0534-2790066
临清 五州 0635-2558666
烟台 鸿运 0535-3975558
日照 市万达 0633-8617559

青岛 新建达 0532-89087008
临沂 河东远通 0539-7678996
济宁市 巾帽 0537-7977966
枣庄 矿业集团 0632-8659888

青岛 喜地 0532-58825017
潍坊 润德 0536-2902777
滨州 腾翔 0543-3095222
菏泽 正通 0530-5702011

青岛 喜安达 0532-87293037
潍坊 佳佳 0536-8813535
泰安市 嘉益 0538-5075999
威海 顺成 0631-5992566