



刘庄社区投资建设福利性浴池

社区2000多股民可免费洗澡

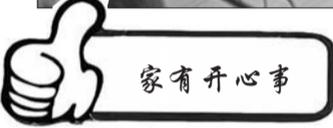


▲能免费洗澡,居民们很开心。本报记者李岩松摄

▼浴室干净整洁。本报记者李岩松摄

友情提示
老弱病残孕幼
请在家人陪同下洗澡,如无人陪同出现后果概不负责

1米以下儿童半价



家有开心事

时间:2012年11月27日
地点:刘庄社区古楷园小区刘庄浴池
人物:刘庄社区居民

27日,家住古楷园小区王女士到刘庄浴池洗澡,她递给工作人员一张洗浴代金券,便拿着橱柜的钥匙走进浴池。今年10月,刘庄社区投资建设了一座新浴池,社区的2000多名老股民都可以凭代金券免费洗澡。

27日,记者来到位于刘庄社区古楷园小区内的刘庄浴池,前来洗澡

的居民络绎不绝。和其他的浴池有所不同,来这里洗澡的人,每人手中都拿着一张洗浴代金券。

“洗澡不用花钱,拿着代金券来就行!”王女士和女儿一起来洗澡,她高兴地告诉记者,家里有3口人,都是社区的老股民,现在每人领到了24张澡票。一家人整个冬季都可以免费洗澡。

在刘庄社区,像王女士一样,领到代金券的还有2000多人,他们都是刘庄社区的老股民。

住在古楷园小区的张先生说,原来洗澡要去小区外面的浴池,不仅离家远,而且每次还要花个六七块钱。“现在好啦,家门口就能洗澡了,而且还不花钱。社区里对我们照顾得很周到!”张先生

微笑着说。

该浴池的负责人来前进也是刘庄社区的股民。他告诉记者,整个浴池投资约100万元,全由社区出资修建,浴池内设有床位休息间,同时还有拔罐、按摩、搓盐等项目共居民选择。“今年10月3日开业以来,每天平均接待300多人,其中80%都是社区老股民。”来前进说。

“新建的浴池主要是为了方便社区居民,让他们在家门口就能洗上免费的热洗澡。”刘庄社区一位工作人员告诉记者,为保证每位股民每周洗上一次澡,现在已经一次性发放了半年的澡票,整个冬季,社区的老股民们都能免费洗澡。 本报记者 孔令茹



我在社区当班

时间:2012年11月27日

地点:阜桥街道蒋林社区

城镇居民养老保险个人信息认定还剩两天 60岁以上居民快来确认信息



▲一位居民在信签字。本报记者范少伟摄

还剩最后两天,蒋林社区60岁以上的居民,赶紧来社区认定城镇居民养老保险个人信息。

27日上午,在阜桥街道蒋林社区,三四位居民拿着身份证,到居委会认定城镇居民养老保险金的个人信息。“签字还要按手印,为什么要认定呢?去年刚办的养老保险。”63岁的王玉香笑着说,她听说要到居委会签字按手印,就拿着身份证来了,但是不知道具体做什么。

“凡居住在中区,享受新农保和城镇居民养老金待遇人员,由本人携带身份证、户口簿,到居委会办理认定手续,填写生存认定表。”蒋林社区工作人员解释说,

高龄、体弱、重病、病危等人员,居委会工作人员要上门认定,领取待遇人员本人或亲属需要亲自填写,本人压手印。目前,蒋林社区领取城镇居民养老保险金的有80多人。29日认定完之后,还需要将待遇领取人员名单张榜公示。

“从去年开始,社区里60岁的居民免费领取城镇居民养老保险金,最低每月55元。从今年开始需要认定,主要是了解老人的生存情况。”社区工作人员告诉记者,预防虚报、冒领的情况发生,认定时间为11月23日到29日。蒋林社区提醒,还剩最后两天,60岁以上的居民别忘了到社区认定个人信息。

本报记者 范少伟

换个角度,生活处处有美

李西霞:人生就像一场没有彩排的演出

本报记者 范少伟

端庄、沉稳,性情开朗,言谈举止之间散发女性特有的睿智与魅力,她是李西霞,仅仅因为喜欢和爱好,放弃了原本安稳的生活和工作,独自北上,学习西蓝色彩形象设计。三年后,没想到自己的所学通过安利这个平台帮助众多的朋友找到自身的闪光点,看着身边的朋友变得越来越漂亮,李西霞笑着说,人生就像一场没有彩排的演出,自己活的精神,才能给身边的人带来幸福。

因为梦想而追逐“美”

黑色的衬衣、干净利落的短发、优雅好处的妆容极好的修饰了李西霞的真实年龄。她亲切的笑容立刻拉近了我们之间的距离,时不时谈一些色彩搭配和流行时尚为我们的采访增添了些乐趣。

“也许是巧合吧,上天在关上一扇门的同时又会为你打开另一扇窗。”伴随着咖啡厅舒缓的音乐,李西霞不紧不慢的说。这句话仿佛是对她过去40年的生活总结。

年轻时的李西霞,在一个集团公司下属的分公司做办公室主任,负责人事接待工作,每天的时间都异常忙碌的,整天东奔西跑,但又不知道自己在忙的是什么。在一年多的时间里,李西霞边工作边思考,自己的未来在哪里?在别人眼中,当时的工作很好很稳定,但那不是自己想要的的生活。经过反复思考后,1996年,李西霞回到了自己的家乡汶上,开始自己创业,决定开家美容院,这也是她从小的梦想。

“我当时带了点钱,只有一颗爱美的心,但对美容护肤一窍不通,连美容概念和常识都知道的甚少。”李



西霞说,决定要开美容院后,她开始看有关皮肤保养的书,学着给别人修眉,做脸,最开始就在自己的肩膀上练习,一针针的扎下去让她知道有多痛,知道刺痛感是最好的效果。当有了点基础之后,李西霞一次次去北京、武汉、济南、上海等美容技术和经营模式的的前沿阵地,经过近两年的学习后,在汶上这样一个经济、发展、观念相对落后的县城开了家美容院!

被朋友们称为“美女加工厂”

1999年,李西霞开了汶上县城的第一家美容院,开业后立即吸引了县城里的爱美人士,生意异常火爆。但随着经济的发展,县城里的

美容院如雨后春笋般越来越多,而李西霞的生意也越来越差,她明白,美容行业要面临一次洗牌,自己的美容院不能再坚持下去了。而就在这时,李西霞接触到了安利产品,也正是安利,为她打开了另一扇窗。

“一个朋友给我介绍了安利,当时只简单的介绍了产品,自己也没有太在意。”李西霞回忆说,那是在2008年,自己用过产品之后感觉很好,不经意间接触到安利的企业文化,被企业所倡导的助人当先视家能等理念所吸引,感觉她就像上了一艘巨大的航空母舰,它承载着安全、品质和荣誉,同事之间也没有各种各样的猜忌,都像老阿和老朋友那样相互信任和帮助。

在从事安利销售过程中,李西

霞几乎没有什么可以赚多少钱,还可以做出多大的事业。“你的收入、你的快乐都于你帮助了多少人。”正是在这个理念下,李西霞如鱼得水,赢得了众多客户的青睐。“我的特长就是护肤和化妆、造型,为了给顾客做更好更专业的服务,我找了大量专业资料。”李西霞说,自己对美的追求从来没有放弃过。2009年,李西霞又去北京西蓝色彩进修了亚妮女性个人色彩风格服饰搭配,两个月的学习进修,让她对色彩搭配、个人造型有了更深的认识。

“她就是个美女加工厂,不仅自己美,也教会别人如何更美的生活。”李西霞的朋友身体里说,“李姐教会别人不仅注重外表,更重要的是对梦想追求的精神,以及平和快乐的心态,和她在一起,朋友们都会被她的快乐感染”。

“我去北京进修,刚开始家人特别不理解。学费又贵,家里事情又多,而且我对美容知识已经有了很多了解,为什么还要去学?”李西霞告诉记者,在家人看来,她已经很专业了,而且销售安利产品,不需要再去学色彩搭配。“我是了解很多,但是不专业,必须要去北京学习色彩设计。”向家人解释时,李西霞的态度温和而坚决,凭着她已不懈的努力,她学到了自己想要的知识。

“其实还有一个重要的原因就是我想来给别人化妆时,同样的色彩用到不同的人脸上差别很大,而自己并不知道这是为什么。”李西霞说,当时特别困惑:很多衣服,挂在商店里看着好看,但穿上时就不那么好看,也不知道这是为什么?而自己就不断的去了解这其中原因,也更看到了自己的顾客从里到外变的更漂亮,所以就坚定的去北京学习了。

李西霞说,看着自己亲手打造出来的一个个美女客户,心里特别高兴。“她们在吃晚饭,看到自己回来这么美。”李西霞笑着说,再配合安利公司优质的化妆品,自己也将以最大热忱的发挥,每一场的化妆秀都让人感觉到那么完美。那种快乐和成就感,是以前任何工作都无法带给她的感觉。“换个角度,看到不一样的世界,外表美丽是这样,生活也应该是这样。”李西霞说,迷人优雅,平复浮躁,生活到处都有美,善于帮助别人的人,内心都是快乐和富足的。