

D 运河车市

D01-D08

齐鲁晚报 2012.11.29 星期四

年末



□ 施园

消费者习惯年底消费

历年的车市都证明,每到年底尤其从11月一直到春节前,都是车市的最高潮。时至年底,不少消费者计划了一年的购车计划都会选择在年底实施。加之,车商年底冲量的大幅优惠,也会激发消费者的购车欲望。因此,买新车过新年成为近年来的一种时尚,越来越流行。

消费者对年底消费的习惯偏好,一贯是年底销售高峰的推动力。“我想着赶早把车换了,春节也好开着新车回老家”。不少打算换车者,都确定了要在年

进入11月份之后,车企投放新车的脚步并未放缓,反而迎来了一个小高峰,车市正在酝酿一场惊心动魄的冲刺赛。一方面很多重磅新车将粉墨登场,贴身肉搏,厂家希望借助它们抢市场份额,为明年车市打下良好基础,另一方面经销商也将放出全年最大优惠冲量年末市场。

纵观眼下济宁车市,各大经销商的促销横幅、降价海报、让利优惠等随处可见:降价、打折、送大礼包、零利息、送保险……经销商们各出奇招,期待年底出现“翘尾”行情,而消费者积攒了一年的购车欲望也愈发强烈,年底购车成为众多消费者的一致选择。在此背景下,一场瞄准了“准车主”们的销量大战已悄然打响。

购车季>>> 一起来加速

编辑: 施园
组版: 褚衍冲

虽然经销商的库存较往常多,但前来买车的消费者却更多,造成了僧多粥少的情况。再加之,节前还存在物流配送无法预期的影响,使得货源更加紧张。因此,买车时间提前到12月份是个明智的选择。

新车带来更多选择

“新车越多,意味着消费者有更多的选择。”谈到近年来新车频繁上市的热潮现象,车主李先生表示,“不怕不识货,就怕货比货,将不同的车型做参照,选择的范围自然也就更广,总能找到一款自己满意的。而与此同时,老款车型也会随之进行降价,选择更加丰富。”也有车主表示,老款车型在经过时间的验证和信息回馈后推出改款车型,一般都会有诸多细节上的改进,比如说,外观更加时尚,分类更加细化,配置更加丰富等,也会更关注用户需求的个性化差异,性价比会有很好提升,无疑给了消费者更多选择空间。

未换车的时间表。事实上,沿袭多年的年底买车已经深深地烙进了国人的行为之中,并使得这种心理成为一种消费习惯,从而让很多实际上在平时完全可以买车换车的人把目光盯在了年末。

买车要做足功课 价格不是唯一

首先在你有效期内还能买到你想买的品牌和车型,包括颜色等等配置。接着考虑价格,而且价格变动很频繁,按照常规来说12月应该是一个比较最佳的购车时段。不少消费者希望,在春节前看车买车,付了钱就要开上现车。不过,随着购车过年的消费者增多,顺之而来却出现了多款热销车型“提车难”的现象。因为节前这一传统旺季的消费需求强烈,



中国 长春 www.faw-vw.com www.sagitar.com.cn 客户关怀热线: 4008-171-888

1年0利率, 1年双免, 置换享4000
宝来超值版 乐享上市

我 + 爸爸妈妈 +

宝来幸福感恩季, 3项金融礼遇祝您幸福升级

十年辉煌, 只因您一路相伴。为感谢您的关注和支持, 即日起至2012年12月31日购买宝来指定车型, 可任选以下一项优惠业务, 宝来超值版隆重推出, 增配不加价, 同享优惠。

1. 标准信贷购买宝来1.6L全系, 最低首付40%, 畅享1年免息, 1年以上低利息
2. 首付比例不低65%, 畅享1年双免
3. 任意品牌二手车置换宝来, 跃享4000元补贴

更多详情, 敬请咨询一汽-大众当地特许经销商。

BORA | 宝来
向上人生路



Das Auto.

济宁众诚汽车销售服务有限公司

销售热线: 2881726
预约服务: 3158970
服务热线: 2255688
地址: 济宁交运汽车城(车站西路18号)

再夺全国总冠军 福美来荣获CTCC中国房车锦标赛 年度车队/车手双冠军 福美来万元献礼

自主品牌中国赛事卫冕第一车

2012年车队年度车队/车手双冠军

2011年车队年度总冠军

现到店购福美来全系车型
即有机会获得2013年中国房车锦标赛现场观赛资格!

引领市场, 再度超越

新福美来秉承十年品质可靠的品牌积淀及80万车主信赖, 在品质、安全、配置、操控方面再度超越, 全新造型大气从容, 并首次推出动感时尚的新福美来VS两厢车型。新福美来引领新基准中级轿车市场, 带给您辉煌一刻!



福美来 FAMILY
福临万家 美行天下

品质可靠

- 10年品牌积淀
- 80万车主信赖
- AFQ全车过程质量控制体系

安全完备

- 自动防追尾后视摄像头
- 4安全气囊
- Kare智能提醒系统

配置丰富

- 全系标配倒车雷达
- 真皮多功能方向盘
- 大灯高度调节

操控灵动

- 同级领先VVT发动机
- CVT无级变速器
- RCBS赛车级轿跑底盘及四轮独立悬架

骑士/普力马/福美来/丘比特

www.hk.haima.com 服务热线: 400-888-323 招商电话: 0898-66833958

济宁鑫源汽车销售服务有限公司 (海马汽车4S店)

销售热线: 2969666 服务热线: 2937999 地址: 济宁市高新区327国道与柳行立交桥交汇处向东2公里路北
海马汽车邹城丰卓源4S店 销售热线: 5351111 服务热线: 5429999
金乡申科: 8763222 梁山顺达: 7336699 汶上神华: 7223777 鱼台东源: 6219555
金乡东润: 8967888 嘉祥宏升: 6851722 二号井鸿太店: 2671090