八家火锅店七家是连锁

连锁加盟火锅"遍地开花",自助式火锅市场近饱和

本报记者 杨万卿 丛书莹

眼下正是吃火锅的好时节,然而细心的市民发现,在市区里 找一家本土火锅店很不容易,大 多为外来连锁。9日,记者走访 了解到,随着连锁火锅店入驻增 多,潍坊自助式火锅市场已近乎 饱和



外来连锁火锅店已成为 潍坊市场上的主流。

本报记者 杨万卿 摄

连锁加盟火锅店唱主角

据调查,一般连锁火锅店 人均消费50-60元,属中低档消 费,面向的消费群体比较大众 化。除了价位适中外,统一的 门店装修、统一的菜品口味、 高品质的服务也收到不少潍坊 市民的青睐。

9日,记者沿路走访了8家火锅店,除了虞河路附近的至尊肥牛火锅之外,其余全是外来连续

位于福寿街新华路附近的 鼎盛客在2012年4月入驻潍坊, 短短几个月的时间,市区就开 了2家店,目前寿光店正在筹 备中。年后,潍坊学院3号店 即将开业。除鼎盛客外,翠峰 苑、小肥羊等火锅连锁品牌进 入潍坊后均呈现快速扩张态 势。

翠峰苑是威海本土的火锅店,在北京过户后拥有了总公司,随后,就在各地发展连锁加盟店。翠峰苑文化路店店长张婵告诉记者,翠峰苑在市区有4家门店,在昌乐有1家门店。生意都很好,有时候客人店。生意都很好,有时候客人公井两个小时的队才能等到位子

鼎盛客潍坊区总店店长王 延松提到,现在潍坊和自家同 等档次、模式的火锅市场接近 饱和,竞争也较为激烈。随着 竞争,火锅市场逐渐透明化。 而另一方面,大众化、简捷时 尚的火锅店,也将凭其更注重 服务、顾客的口味多样化等优 势,占据一定的优势。

提到和朋友常去的火锅店,潍坊市民付女士提到,除了翠峰苑外,自己还喜欢去福寿街上的偏辣口味的"辣妹子"火锅,还有具有北京特色的"天地添香"火锅,而这些也都是外来连锁。

本土火锅老店市场变窄了

下午三点多,记者找到一家潍坊本土较为有名的火锅店:至尊肥牛火锅。

此时顾客已经全部吃饱喝 足后散去,几个工作人员还在 收拾"残局"。店外,一张招 工启事贴在落地玻璃窗上,前 厅经理宋程程指挥着三四个服 务员打扮的员工,把桌布整理

"现在招人太难了,整个 前厅的服务员只有五个。"宋 程程坦言,自己在至尊肥牛工 作了三个月,也发布不少招工 启事,可是前来应聘的人却寥 寥无几。"不是眼高手低就是 反过来。"据宋程程介绍,并 不完全是招不到员工,而是真 正能稳定下来久待的员工太

与本土的火锅老店不同, 连锁火锅企业在各地建立流程 就早有"准备"。一旦确定在 某个地方开分店,火锅连锁总公司就开始招人,直至店面建好,员工也能够招全并完成培训,直接分派到分店,完全不需要在本地发招工启事。

至尊肥牛的老板是潍坊本地人,据宋程程说,这也是本土火锅占的一个优势,本地人开火锅店,自然是依据本土口味,知道潍坊人喜欢吃什么,就已经具备了"知己知彼"的一定"底气"。但是,由于该店一直以团购和单点互为辅助进行营业,单点与自助比起来,少了客人自选酱料这一步骤,明显逊色不少。

"虽然不是同种模式,但 肯定会有影响。"宋程程表 示,外地多家连锁加盟火锅店 的进驻,确实让火锅老店市场 变得窄了,"事实上,连锁店 自主火锅的优势也很明显,就 是品类多、大众化。"

"潍坊本土的火锅店,就 这么让我数数,我还一时想店。"当记者向宋程程打 证来了。"当记者向宋程程打 听潍坊本土的火锅店时,他略 显尴尬地"卡壳"后提到,面,是是自己还了解的不够全了不够全了。 但自家店周围。另外、锅。 一个人锅。一个人锅。,都是的 "以后,"等,去的一个。 "老淮日,"等,去的,是也有 "老洋门让谁提起来都禁不住惋

"团购"赚的不是钱,是人气

据了解,火锅团购量在潍坊总团购量中占有重要位置。团800.com发布了10月潍坊团购报告。其中销量最高的细分类为自助餐,其月销量占总销量的15.3%;成交额与在售团单数最高的细分类为火锅烧烤,其成交额占全部团购成交总额的24.1%,在售单数占全部团购在售单的16.7%。

网络上处处可见各品牌的 火锅团购优惠活动,至尊肥牛 的前厅主管宋程程说,至尊肥 牛的经营方式是团购和单点, 团购的顾客量占到总顾客量的 一半,一般团购的价格比单点 的要少一半,这吸引了很多顾 客。

"团购只是暂时的,主要是拉人气。它也是现在流行的一种营销方式,只是相对利润较低。"鼎盛客的王延松店长告诉记者,通过团购,既能让顾客享受到实惠,也能扩大火锅品牌在潍坊的知名度。

记者在网上一搜,小肥 羊、百凤印记等新老火锅店也 都争相推出各种优惠活动,价 格很实惠。

住在圣荣广场的于小姐是 火锅爱好者,近2年来,她都 是在网上团购吃火锅。她说, 团购是一种时尚,而且比较实 惠,比单点省钱。

●追踪报道

热力公司停止对未供暖用户供暖设备拆除,但偷暖现象频现

上个供暖季1955户偷暖



热力公司工作 人员正在对用户家 中管道进行测温。 本报记者 李 晓东 摄



本报12月9日讯(记者 李晓东)本报曾在11月20日报道昌乐县宝石鑫都小区,未供暖业主家的供暖设备被热力公司拆除。近日,热力公司停止了对未供暖用户供暖设备的拆除,改用锁闭阀门的形式防止用户偷供。但在稽查过程中,仍发现不少偷暖的"热耗子"。

8日上午,在矿机花园小区22号楼,一户未供暖的业主家,发现供暖阀门被开启。随后,热力公司工作人员通过红外线测温仪,对业主家的供暖设备进行测温,发现供水管和回水管同时热,而且均在40℃以上。工作人员随即对该用户下达了供暖费补交通知书。而在矿机花园小区内,不止一家未供暖的业主出现供暖阀门开启的情况。在小区的21号楼其中一个单元,还出现了供暖管道井被换锁的现象。"我们的钥匙和物业的钥匙都打不开了"。热力公司工作人员无奈地告诉记者,被换锁很可能是业主

私自打开了供暖阀门,然后把再管道井的锁换掉,让热力公司无法进行稽查。

随后,记者从昌乐县盛源热力有限公司了解到,从12月1日起,热力公司开始对偷暖用户进行稽查,截止目前已经下达通知单的就有40余户。另外,出现管道井打不开情况的也有几十户。"有的偷供用户,被发现之后,公司就给裁掉管子,结果他自己再插上,已经6次了"。盛源热力郭经理说,公司每天外出稽查的人员仅有十几人,加上稽查难度大,平均三天才能检查完一个小区。

从盛源热力上一个供暖季的稽查记录看,偷供总户数就达1955户。而今年,盛源热力供暖范围内的蓝宝石花园、福州商城等多个小区均出现了不同程度的偷供现象。"之前割管子就是为了防止偷供,可割管子之后很多用户又不理解"。郭经理说,割管

子也是根据《潍坊市城市供热管理办法》第三十三条的规定实施的,对于申请停止供热的,供热单位应当在10日内予以审核;对于不侵害其他热用户用热利益、不影响供热单位正常供热的,应当予以同意并由供热单位拆除、锁闭其用热设施,因拆除、锁闭用热设施所发生的费用由供热单位承担。

据了解,是乐县目前仅新建小区是 据了解,是乐县目前仅新建小区是 采用的锁闭阀,多数小区还是用的一般 两门。"有锁闭阀的话用户就很难的自己, 一度是也只能防君子,不能防力是 是也只能防君子,不能特别是 大"。盛源热力郭经理告诉记者,表,更,是 一些老官。另外,对于偷供稽查司没是 于监管。另外,对于偷供稽查司没是 于监管。另外,对于偷供稽查司没是 大型司也是非常尴尬,热力公裁管子实质 是用户还会自己接上,并没有实质 性的处罚,如果不出去稽查,那造成 是损失将会更大。

南胡小区 有家挺暖有家凉

锅炉损坏影响小区供暖,

目前已经恢复正常

本报12月9日讯(记者 宋昊阳)7日,潍坊市区南胡小区部分居民向本报反映,最近几天家里的温度只有15度左右,随着天气越来越冷,实在有些受不了。对此,捷能热力公司称最近几天热源厂有一台锅炉损坏,6日,7日正在修理因此影响供暖,已经于8日恢复正常。

7日,记者来到南胡小区,该小区 23号楼居民裴大爷告诉记者,他们家 最近几天暖气不是很热,摸上去只是 比较温,和老伴在家都需要穿着厚厚 的棉衣,家里的温度计显示只有15度 多一点。裴大爷告诉记者,他和老伴上 了年纪,特别怕冷,前几天暖气还稍微 热一点,最近几天不知道怎么回事,天 气越来越冷,可是暖气却凉了下来。

随后,记者采访了23号楼另外一位居民李女士,李女士告诉记者,她家的暖气也不是很热,大约只有16度左右,她的孩子只有两岁多一点,也很怕冷,为了不让孩子感冒,她只好给孩子穿上厚厚的衣服,生怕孩子受凉感冒。

记者采访中发现,南胡小区并不 是所有居民楼家里的供暖情况都不 好。住在1号楼的陈先生告诉记者, 他们家里的室温比较高,能够达到将 近20度。而住在其他居民楼的居民告 诉记者,大部分居民家里的温度能达 到18度左右。

为何南胡小区部分居民家里暖气不热呢?7日,记者采访了给南胡小区 供暖的捷能热力公司,工作人员告诉证者,6日时,公司的热源厂有一台75吨的炉子出了一些故障,导致不能正常使用。在该锅炉停止运行之后,公司只运行了两台75吨的炉子和一台35吨的炉子,导致热力可能不太够用。特别是在用气高峰时,运输到南胡小区部份居民楼里的暖气相对就比较少了。工作人员承诺将于8日左右修好锅炉,尽快恢复正常供暖。9日,记者了解到,该小区供暖已恢复正常。