



齐鲁晚报 2012.12.11 星期二

编辑:宋昊阳 组版:王慧英

40余家经销商，百余款车型

岁末车风暴本周五来袭

临近岁末，消费者年终消费的欲望又在暗流汹涌，成为有车一族或者换个新车迎接2013的新年，是不少人的愿望。而随着新年的脚步越来越近，在2012年底购车的步伐就愈发逼近。即将于12月14日开幕的潍坊岁末车展，无疑是您年底购车的首选。记者近日从车展组委会处了解到，目前已有40余家经销商确定参展，届时百余款车型将汇聚一堂，现场接受消费者的检阅，为广大车友提供一个开着新车驶入2013年的绝佳机会。

开新车， 抓住岁末车展的时机

虽然随着经济条件的改善，虽然很多人已经改变年终消费的习惯，但在买车这些大件商品上，在年末买车还是被大多数消费者所接受。毕竟，沿袭多年的年底购车季已经深深地烙进了国人的消费习惯中，这让很多实际上在平时完全可以买车的人把目光盯在了年末。

“新年新车新气象，买辆车回家过年更有面子。”读者刘先生表示要在年末之时淘辆车。“前几年老家还没有多少人有车，大家在一块聊天什么的也不感觉到什么，可是这两年，每次回家，有车族是越来越多，好多已经出来闯荡的老乡都是开车回家的。自己要是不开车，总是感觉低人一截似的。所以，今年春节回家前，一定要买一辆轿车带着老婆孩子回家，还要带着父母到城里转一圈，让老人家也开开眼界。”刘先生如是说。

习惯于岁末买车的消费者，除了大家希望新年新气象、年末钱袋子最鼓外，更重要的一点是，多年来车市价格低谷总出现在岁末之时，也使得人们更加喜欢在这个时候淘实惠。一进入12月，很多商家和厂家为了完成年终任务，往往会为冲量完任务而推出十分

诱人的优惠措施，这大大刺激了广大消费者乐意选择在此时出手。

今年，这种情况尤其明显，由于车市从过去的高速增长回归理性增长，很多商家现在还面临着完成全年指标的压力，在这种情况下，车价降到谷底就不难理解。消费者往往也是看到了这一点，准备把买车的计划放到了岁末。于是，年底的岁末车展就成了众多消费者的购车首选平台。

潍坊年度汽车风云榜 评选收官在即

在2012年底潍坊即将进入购车狂潮之际，《潍坊晚报》、《齐鲁晚报·今日潍坊》强强联手，共同推出的“2012潍坊年度汽车风云榜”评选活动正在火热进行中，谁是您心中的最佳车型和最佳车商？即日起，市民可选择网络投票或短信投票，选出您心中的最爱。

记者在此次候选名单中看到，潍坊共有68家车商携各自代表车型入选，市民在投票时，可以为自己喜爱的车商或者车型投票，最终计算票数时，各车商与各自代表车型共同计票，最后由两报汽车工作室共同评出最终奖项，并将在岁末车展现场颁发荣誉奖牌。

据了解，投票方式共有短信投票和网络投票两种方式。短信投票，可编辑候选单位五

位数字编号，如为18601号投票，请编辑短信18601，移动、联通、电信用户发送至106285325。（信息费：1元/条 不含通信费）网络投票的投票网址为(<http://vote.jnoln.cn/12/qi-che-feng-yun/index.php>)，每个IP地址一天最多投10票。投票比重分配：短信投票权重60%、网络投票权重5%。

7条公交线路直达展馆

在筹备潍坊岁末车展期间，已有不少来自寿光、诸城、青州等地的读者咨询来到潍坊后如何坐车去看车展等事宜。富华国际展览中心位于东风东街与北海路交叉口东约600米路北，目前市区内共有7条公交线路直

达富华国际展览中心，分别为环16路、20路、21路、50路、52路、55路、76路公交车，从火车站可乘坐20路公交车，从汽车站可乘坐50路、52路、55路公交车，均可直接抵达，十分方便。

有部分读者询问有关停车的问题，为此记者已与车展组委会沟通，由于本届车展的举办时间是12月中旬，天气比较寒冷，展会将在室内举办，富华国际会展中心的室外场地被划为停车区域，因此车位相对比较充足。

本报记者 宋昊阳



冬日预防 车内静电危害

减少化纤用品使用

车内外要减少化纤用品的使用，化纤服装很容易带有静电，特别是在干燥的秋冬季节，更容易带上静电。通常人体在带有静电时并无异常感觉，只有在人体触摸车门等金属类导电物体时，静电才会产生放电作用使人感受到被电击。此外，车内也要尽量少使用化纤类的座套和脚垫，防止下车开门时遭遇静电“袭击”。

打蜡防静电

预防静电危害，应从车外车内同时着手断绝。对于车体，可以通过打车蜡来防静电。不同类型的车蜡防静电的能力不同，如果你的爱车极易放电，使用防静电专用车蜡效果会更好。同时，也可以用静电除尘刷除掉车身的灰尘，保持爱车的干净。静电除尘刷采用的是高分子化纤合成物加工而成，对静电有强力的吸附作用。

开车前消除人体静电

有人会在出门开车前先去洗手，或者先把手放在墙上抹一下消除静电，这不失为一个好方法。条件所限的时候，也可以双手在车上拍一下放完电后再开车门，相比于指尖接触汽车表面，双手直接附上去可扩大接触面积，减弱放电时带来的不适感。

仪表台铺湿毛巾

当然，防止静电最彻底的办法就是增加车厢的湿度。有老司机提供了保湿的土办法，那就是用一块湿毛巾铺在仪表台上，利用阳光的照射使得毛巾内的水分迅速蒸发，这虽不比保湿机好用，但保湿效果也是明显的，而且效果还挺持久。



丰田RAV4最高优惠1.3万 17.48万起

近日，记者从潍坊一汽丰田某4S店了解到，2012款RAV4最高优惠1.3万元，具体优惠政策需到店详谈。汽车市场行情变动频繁，以店内当天实际报价为准。目前店内现车比较充足，提供试乘试驾车辆，现车颜色以银色、灰色为主，个别车型需要预定，定金10000元，提车周期30天左右，以实际到店时间为准。

记者建议：在20万元级别的SUV车型当中，一汽丰田RAV4的优势在于空间相对较大，缺点是变速箱技术比较落后。相对于同配置的合资品牌

SUV车型而言，这款车型的价格比较实惠，注重性价比，打算购买紧凑型SUV车型的网友可以考虑这款经典车型。

凯美瑞优惠1万 16.98万起

近日，记者从广汽丰田潍坊某4S店了解到，凯美瑞全新最高有1万元的现金优惠，同时赠送，具体每款车型的优惠情况需到店详谈。一年全额保险，汽车市场行情变动频繁，以当日店内实际报价为准。店内现车比较充足，现车颜色以白色、黑色为主，现车以2.5L车型为主，个别车型需要预定，预定需

交纳定金5000元，提车周期2个月左右，以实际到店时间为准。

记者建议：作为第七代凯美瑞，2012款凯美瑞的外形更加年轻化，保留了老款凯美瑞的经典元素。由于上市时间比较长，2012款凯美瑞的优惠幅度相对于上市初期有了明显的增加，最低售价已经跌破17万元，打算购买B级车的网友可以重点考虑一下这款热销车型。

瑞纳优惠三千元 现车充足

近日，记者从北京现代潍坊某4S店了解到，热销车型北京现代瑞纳目前有最高3000元

的现金优惠，具体优惠情况需到店详谈。汽车市场行情变动频繁，以当日店内实际报价为准。

记者建议：作为第七代凯美瑞，2012款凯美瑞的外形更加年轻化，保留了老款凯美瑞的经典元素。由于上市时间比较长，2012款凯美瑞的优惠幅度相对于上市初期有了明显的增加，最低售价已经跌破17万元，打算购买B级车的网友可以重点考虑一下这款热销车型。

本报记者 宋昊阳

国内汽车零部件业欲突围

外资零部件巨头在中国市场的扩张之势正在加速

日前，有媒体报道指出，11月30日博世在青岛国家高新技术产业开发区开建其在中国的第二个生产基地，上半年，其还与奇瑞建立了汽车电子合资公司；另一家欧洲零部件巨头法雷奥则已经在中国建立了22家工厂。此外，日前马涅蒂·马瑞利与国内的两家公司签约成立合资公司，新公司将在中国生产汽车排气系统的零部件，还将向中国市场的汽车制造商提供技术咨询、协助及其他售后服务。

有专家指出，外资汽车零部件生产企业纷纷加快在中国市场投资、布局的行为，其目的主要是期待高投入迎来高回报，表明其对未来中国汽车市场的信心。尽管我国汽车市场增速放缓、竞争压力逐渐增大，但多数外资汽车零部件企业仍然认为中国汽车市场存在较大的发展空间。

中投顾问高级研究员李宇恒在接受《中国经济新闻》记者采访时表示，纵观全球汽车市场，几乎都处于不景气的状

态下，我国汽车及零部件市场也未能逃脱这一现状。受我国地域、人口的影响，随着经济的发展和居民收入水平的提升，我国汽车及零部件的发展仍有极其广阔的空间。目前，零部件企业仍能在技术革新、区域发展不平衡中寻找盈利。

不过，值得注意的是，外资零部件企业纷纷大举进入，将使国内零部件企业面临挑战。“外资零部件企业在资金、技术、规模上占有明显的优势，其进入对本土企业而

言，将造成明显的竞争压力，本土企业的市场份额将受到一定的挤压。”李宇恒表示。

据悉，今年以来，整体车市的惨淡也导致了汽车零部件行业景气的低迷，行业整体盈利水平下降，行业内企业生存、发展艰难。与此同时，国内零部件企业在研发能力、技术水平上相对劣势，其产品和市场主要集中在中低端方面，在高端市场涉足相对较少。

本报记者 宋昊阳