

支持欠发达地区节能减排事业发展

兴业银行再度携手IFC

记者从兴业银行获悉,继2006年、2008年两度与国际金融公司(IFC)合作在国内推广节能减排项目贷款之后,该行与IFC合作开展的节能减排贷款三期项目协议已于近日正式生效。

据介绍,在此次合作中,双方不仅将继续共同推进中国节能减排事业的发展,更是将目光投向欠发达地区,推出了中国首个专项服务于欠发达地区中小企业节能减排业务融资的产品。在合作协议中,双方明确,要确保在欠发达地区发放的节能减排贷款占比不低于合作项下贷款金额的70%。

除此之外,此次合作在贷款发放的对象、区域、类型上,也与前两期有较大不同,更加注重通过多元化的业务品种对中小企业节能减排业务给予融资支持。针对我国中小企业对节能减排项目融资的强烈需求但却普遍存在融资难、融资渠道窄的问题,此次双方合作推出的节能减排贷款三期产品具备四大特点。

首先,兴业银行该项目项下的节能减排贷款专项用于服务中小企业,即总资产低于人民币1亿元,同时上一年度营业收入总额低于人民币1亿元或上一年末员工总数少于300人的中小企业。

其次,在原有项目贷款的基础

上,增加流动资金贷款这一贷款品种,以切实帮助中小企业拓宽融资渠道,降低融资成本,既满足中小企业节能减排项目融资需求,又满足中小企业在开展节能减排业务时的流动资金需求。

第三,为推动我国欠发达地区的节能减排事业发展,此次合作明确要确保在欠发达地区发放的节能减排贷款在整个合作项下贷款的比例不低于70%。由于我国欠发达地区主要集中在西部地区,因此此项产品将有力支持我国西部地区中小企业节能减排项目的开展。

第四,此次合作仍将保留损失分担机制,即由IFC对兴业银行所发放的合格贷款提供损失分担,兴业银行支付IFC损失分担费用,相当于该行为中小企业类客户的融资需求购买了一份保险,从而适当降低传统信贷中对抵押担保的要求,大大降低了中小企业的融资门槛和成本。

可以看出,兴业银行与IFC此次推出的节能减排贷款三期项目,是在此前合作经验基础上对节能减排贷款业务的又一次创新,进一步丰富完善了兴业银行节能减排融资服务范围和产品,有助于兴业银行更好地为美丽中国建设提供金融服务。

实际上,作为中国首家赤道银

行、国内绿色金融业务的先行者和倡导者,兴业银行早已从节能减排贷款看到了一个更为广阔的可持续金融领域,并推动其公司治理和经营理念的改变。对此,兴业银行董事长高建平有着深刻的体会:

“2006年,在与国际金融公司合作,探索开发节能减排贷款这一绿色金融产品时,我们更多关注的是这种创新产品及其背后所代表的新商务模式的竞争力;此后,在产品推广过程中,通过与政府、企业乃至社区、非政府组织的深入交流与互动,我们逐渐触摸并理解了绿色金融及其蕴含的可持续发展理念的深刻内涵,并逐步将这种理念引入到公司治理层面,提出寓义于利的社会责任实现方式,并努力以此推动银行商业模式创新。”

正是在这种可持续发展理念的指引下,兴业银行于2007年开始着手设计碳金融产品,在国内首家推出涉及碳交易前、中、后台的碳金融综合服务;2008年在京公开承诺采纳赤道原则,成为中国首家“赤道银行”;2009年在总行成立国内首家可持续金融专营机构;2010年将绿色金融从企业项目领域延伸到个人消费领域,在全国首发中国低碳信用卡;2011年创新推出排污权抵押授信、碳资产质押授信等绿色金融产品。截至目前,兴业银

行已经形成了绿色金融融资和排放权金融服务两大产品系列,在市场理念、社会影响、产品开发、技术规范、服务领域等均领先于业内,在本土化的可持续金融领域积累了丰富的经验。

数据显示,截至2012年11月末,兴业银行绿色金融融资余额达到1117.36亿元,其中信贷余额716.53亿元,非信贷融资余额400.83亿元。兴业银行绿色金融支持的项目可实现我国境内每年节约标准煤2305.54万吨,年减排二氧化硫6618.55万吨,年减排化学需氧量(COD)87.94万吨,年减排氮气1.45

万吨,年减排二氧化硫4.36万吨,年减排氮氧化物0.69万吨,年综合利用固体废弃物1466.29万吨,年节水量25579.06万吨。

在11月刚刚结束的党的十八大会议上,生态文明、美丽中国建设被摆到突出地位,中国节能减排事业将迎来更为广阔的发展空间。而在兴业银行看来,其可持续金融之路也将越走越宽。“绿色信贷、绿色金融业务不仅是一片潜力巨大的市场,是未来商业银行业务发展的重要方向,更是推动商业银行变壳再造的重要抓手。”兴业银行行长李仁杰表示。

(马瑞涛)



中信网银转账业务便捷随心

触手之间 行云流水

转账业务是网上银行的重要功能之一,中信银行个人网银在此业务领域持续精细研发,真正做到功能全面、便捷随心,深受广大用户欢迎。

根据记者的亲身体验,中信银行网银首先在批量转账的设计上就让用户感到非常舒心。中信银行网银一次提交的批量转账记录数最多可达50笔,系统支持手工输入、快速输入和文件导入方式增加转账收款方明细信息。

用户可通过手工输入方式,将批量转账交易的收款方信息逐一录入。转账对象既可以是中信银行卡或存折的账户持有人,也可以是其他银行卡或存折的持有人。更便捷的是,用户可直接点击

“我的收款人”,选择已保存在系统中的收款人信息,避免繁琐的录入步骤,降低错误率。用户还可录入每笔转账收款方的一个手机号码,银行会通过短信通知的方式及时告知收款方。

对批量转账的管理也十分重要。中信银行网银可让用户查询选定条件的批量转账情况,包括批次号、付款账号、总笔数、总金额、转账日期等。对网银界面上批量转账的模板,用户也可根据自己的需要和喜好进行修改、删除。

记者还了解到,预约转账是另一项用户非常关心的实用转账功能。中信银行网银充分考虑客户需求,可实现向本行、他行银行卡或存折账户之间按照预定计划的转账,但由于大额转账

受时间限制,所以预约转账不提供转账金额大于5万元的跨行大额转账功能。据介绍,转账计划将从用户设置当天的次日开始生效。

预约转账包括指定日期、指定周期和指定条件三种预约转账方式。

指定日期转账:在指定的日期进行转账,转账方式包括定额转账,即指定日期、指定金额转账;保底转账,即系统每天一次

检查付款账户余额,当付款账户余额大于等于设置的保留金额,且可转资金超过设定的最小转账金额时,系统自动将付款账户中除保留金额以外的金额全部转到收款账户中。

指定周期转账:从起始执行

日开始按照指定周期进行的预约转账,包括按周、按月等。转账方式包括定额转账、保底转账。按月执行的指定周期转账会按照客户指定的起始执行日的日期在每月的当天转账,若该月不存在客户指定的日期,例如2月没有31日,则会在该月最后一日执行。

指定条件转账:用户可以使用一张签约卡或存折账户去控制另一张签约卡或存折账户的余额,被控制账户余额超出设定的上下限额时,自动从被控制账户将资金转出或转入控制账户。

预约转账的业务管理也很方便。用户可查询和撤销已经设置的预约转账协议,包括有效转账协议和历史转账协议。

跨年理财产品收益攀高
防止年后跳水可长短搭配

随着年末揽储压力加大,多家银行都通过提高理财产品预期收益率的方式,以期“冲关”吸引更多资金。近日,记者走访多家银行发现,部分城市商业银行跨年理财产品预期年化收益率已经升至5%,有的外资银行跨年理财产品预期收益率已超过10%。银行理财师提醒,投资者可通过合理配置理财资金,博取年末行情中的高收益。如果资金短期内不用,也可选择期限较长的理财产品锁定高收益。

跨年理财产品收益率抬头

记者通过走访市场了解到,目前市场上收益率超过5%的理财产品,大部分都是股份制银行和城市商业银行及外资银行在发行。目前在售的理财产品,有不少理财产品收益率达5%,如招

商银行的140天理财产品,预期年化收益率为5.5%,中信银行一款365天的理财产品,预期年化收益率也达到了5.2%,汇丰银行期限为730天的结构性理财产品,预期年化收益率更是达到了13%。

据银率网统计,截至2012年11月28日各商业银行共发行理财产品2856款较上月增长明显。

11月份理财产品预期收益率水平延续9月份以来的企稳势头,各期限收益率水平大多较上月小幅反弹,其中1个月左右期限的短期产品受年末吸储效应影响,预期收益率从11月下旬开始显著回升。据银率网数据库统计,11月份理财产品平均预期收益率表现较突出的银行为城市商业银行和外资银行。

银行业业内人士介绍,按照银

行规模划分,目前国有商业银行和城市商业银行形成了不同的阵营。城市商业银行和外资银行因市场规模和网点开设不具备优势,只能靠理财产品收益来争取更多客户资源。仔细观察收益率超过5%的理财产品,投资期限相对较长,并且都是“跨年”的理财产品,这是每年年末银行的存货比考核任务造成的。

买理财产品可长短搭配

“市民在购买跨年理财产品时,仍需谨防年后‘跳水’,因此要根据资金的使用规划进行合理搭配,不要一味只买现在看来收益较高的短期理财产品。”中信银行理财师谭建霞提醒说,事实上,在购买前多了解其风险的大小和投资方向更为重要。预期年化收益率并不等于

实际的收益率,一般收益率较高的项目往往也存在较大风险。此外,也不能将所有的限制资金都用于购买跨年理财产品。因为按照往年的经验,1—2月份过完年后,银行资金面越来越宽松,信贷需求有所下降,投资市场没有强烈的资金需求,银行也不需要向投资者提供过高的收益率。如果,市民这时再将集中到期的资金抽离出来,选择购买较长期限的产品,可供选择的产品就会大大降低。

市民在购买理财产品时,不能只关注预期收益率的高低。在未来半年的理财规划中,应高度重视理财灵活性,中、短线投资与长线投资相结合,货币基金、纸黄金变现容易,可被优先选择。

据《重庆商报》

华夏银行携手普华企业推出黄金自助交易终端

在刚刚闭幕的北京第八届国际金融博览会上,华夏银行联合普华企业投资有限公司推出了全球最新型黄金自助交易终端,两机构拥有自主知识产权并申请了四项国家专利。

该终端的外形略大于银行ATM机,机器上方的32寸屏幕用于播放待售物品的视频和图片,19寸触摸屏幕用于完成购买操作,购买金条币像存取现金一样方便。

据华夏银行工作人员介绍,此终端上单机最多能容纳24种不同产品,采用中国人民银行认证的金融科技设备,银行卡可完成支付,支付手段安全可靠,可直接购买,当场取货。同时,该终端拥有多项打印功能,可打印交易水单、银行交易单,并可汇入统一的管理网络,管理网络凭借高科技手段及物联网技术为产品防伪保真。

普华企业投资有限公司长期致力于贵金属产品的投资、收藏、消费提供便捷服务。黄金ATM机拥有精密安全的软硬件设计,简便直观的操控感受,有望掀起钱币投资行业乃至整个黄金投资行业的一场销售方式革命。

建行面向高校学生推出“建行学生惠”

建设银行面向全国普通高校和民办普通高校的在校学生,推出“建行学生惠”服务,内容包括“服务最优惠”、“产品最实惠”、“交流最互惠”等。“服务最优惠”指会员专用账户享有免收短信服务费、卡工本费、卡年费、小额账户管理费等优惠;免收账户间异地转账手续费的“亲亲账户优惠套餐”。“产品最实惠”内容包括电子银行渠道AA收款、ATM预约取款、手机账号支付、E+账户绑定和查询等适用于学生的电子银行服务产品。建行国际互联网网站(www.ccb.com)和建行电子银行新浪官方微博(weibo.com/elutong)、腾讯官方微博(t.qq.com/elutong),为学生会员提供了“交流最互惠”的互动平台。同时,建行还将针对会员陆续推出话费充值、秒杀团购等电子银行系列活动,让高校学生享受更多超值优惠。