



建行“乾元”保本型理财产品热销中

产品稳健 收益丰厚

建行“保本”型理财产品属于稳健型投资类产品，适合各种个人客户的投资需求；产品期限30天—60天，预期年化收益率在4.35%—5.0%之间，免申购、赎回手续费，购买金额起点：5万元；适合客户群体：保守型、收益型、稳健型、进取型、积极进取型个人客户；购买渠道：网银、柜台。



中国建设银行

详询建行各营业网点或致电 95533

2012.12.13 星期四 编辑：施园 组版：褚衍冲



hode住济宁岁末车市

由齐鲁晚报·今日运河策划推出的2012岁末济宁车市平面展为大家提供一个展示和选择的平台。本期特别用平面展的形式为您呈现汽车的先锋元素,让您领略超强视觉盛宴,体会平面展的独特魅力,及其打动人心的力量。同时也为广大消费者和企业搭起一座桥梁,让消费者走进汽车品牌,认识汽车品牌,并获取所需信息,最终为自己所用。而在读者细心阅读与品味的过程中,让读者通过了解认同这些优秀汽车品牌精髓和产品文化的过程,能够买到自己的爱车。

转眼又到年底,济宁车市每年最旺的传统促销季节之一再次来临。对于年底这段时间销量的期待,向来是所有经销商的共同心理。然而,今年的这种情绪似乎会更加热切。原因无它,

感受速度魅力

今年车市微量增长决定了年底促销对于今年车市的重要意义。事实上,不少汽车品牌的年底冲刺,早在“金九银十”过后就开始酝酿了。年底促销大战,已经拉开帷幕。

中国汽车工业协会10日发布的统计数据显示,今年1月至11月,我国汽车产销1748.29万辆和1749.32万辆,比上年同期分别增长4.5%和4.0%,全年有望双超1900万辆。面对一个整体稳定的产销形势,经销商们所需要做的就是,在这个岁末好好的冲刺一把,为全年的销量画一条上扬的曲线。而众多想要买车的消费者,更关心的是自己如何用优惠的价格选购到爱车。

进入12月后,各大经销商的促销横幅、降价海报、让利优惠等随处可见:降价、打折、送大礼包、零利

息、送保险……经销商们各出奇招,期待年底出现“翘尾”行情,而消费者积攒了一年的购车欲望也愈发强烈,年底购车成为众多消费者的一致选择。在此背景下,一场瞄准了“准车主”的销量大战已悄然打响。历年的车市都证明,每到年底都是车市的最高潮。时至年底,不少消费者计划了一年的购车计划都会选择在年底实施。加之,车商年底冲量的大幅优惠,也会激发消费者的购车欲望。因此,买新车过新年成为近年来的一种时尚,越来越流行。

很多消费者选择在岁末买车。“新年新气象,买辆新车回家过年,让家人高兴一下。”“辛苦工作了一年,生意上资金投入也有了回报,年前买辆车犒劳一下家人。”每位消费者的购车心理

都有所差异。但是年末买车可以得到一定的实惠已成为促使汽车消费的关键因素。消费者对年底消费的习惯偏好,一贯是年底销售高峰的推动力。不少打算换车者,都确定了要在年末换车的时间表。事实上,沿袭多年的年底买车已经深深地烙进了国人的行为之中,并使得这种心理成为一种消费习惯,从而让很多实际上在平时完全可以买车换车的人把目光盯在了年末。

在这个寒冷的季节里,通过我们的2012岁末济宁车市平面展,一起来感受品牌的魅力,感受速度的快乐,感受车轮给生活带来的变化……

施园



同成一家喜悦相伴

昌河铃木岁末感恩,独家买断一批车型回馈新老客户!

原价61900元 现价51900元



济宁昌达汽车贸易有限公司

销售电话 : 0537-2989911 地址 : 崇文路1号 东艺工业园内

汶上店 : 3319918 金乡店 : 15615871365 鱼台店 : 6100999 曲阜直营店 : 18366735558

梁山店 : 13355160188 邹城店 : 5267110 滕州运通 : 0632-5699099 泗水店 : 4268117

嘉祥店 : 18266899239 滕州隆达 : 13806375827

CIANA 利亚纳α+ 爱我爱家

**原价66800元
现价56800元**

