



2012，车市如此跌宕起伏

豪车卖出“白菜价”

回顾2012,车市在继续回归理性增长之后,无论是车企、经销商还是消费者,对待车市的心态相比前两年的黄金期都有了翻天覆地的变化。从年初的豪华车价格大幅跳水,到后来各大车企纷纷建厂扩充产能,无不牵动着每个消费者的心。在国内车市政策的导向性有着举足轻重的作用,节能补贴、一线城市限购等政策也在左右着消费者买车的心理。本期车行天下将为您盘点2012年车市的六大关键词。



降价是车市中耳熟能详的一个词,受多重因素影响,今年的豪华车市场迎来了降价的主旋律。十万八万的优惠在豪华车市场显然已经不好意思拿出手了,动辄十几二十万甚至三十多万的跳水幅度,让很多消费者对豪华车提起了浓厚的兴趣。今年豪华车价格战的参与品牌之多,降价幅度之大,让很多人意想不到。

今年年初,奔驰、宝马、奥迪、路虎等豪华品牌拿出巨幅让利,共同掀起了豪华车齐降价的热潮,短时间内豪华车市场硝烟弥漫。接近年末,部分豪华车经销商为了快速回笼资金,更是加大促销力度。截至目前,降价风波仍未停息。

引发豪华车狂降价的原因在于豪华品牌在国内市场加速扩张,诸多车企欲抢占更多市场份额,随之导入更多产品,间接引发降价潮。另外,豪华车经销商库存压力大,为了快速回笼资金,只能利用降价优惠等手段。

孙先生今年3月份看好了一款25万

元左右的中高级车型,一次偶然的机会他在宝马4S店看到了正在搞促销的宝马3系,几万元的优惠过后,一部宝马3系的总价与先前看好的车型只相差两万多元,为此,孙先生购买了这部老款宝马3系。孙先生表示,尽管一些巨幅让利的豪华车与其他中高级车型在落地后的总价相差不多,但豪华车在日后维修保养上还是高出不少。他建议,消费者在面对豪华车降价潮时还需冷静,要考虑到日后维护费用。

买车越来越“难”

买车越来越“难”,这个“难”指的并不是经济因素,毕竟车价总体来说逐年走低,对广大工薪阶层来说买车再也不是一个遥远的梦。但居住在上海广等一线城市的消费者想轻松成为有车一族却不容易,这是由于政府出台的限购政策。

继上海、北京、贵阳出台汽车限购令之后,今年,广州也发布了汽车限购措施。虽然这四地限购的方式不太相同,但目的均是控制机动车增长,减缓交通拥堵状况。据了解,目前深圳、杭州、

汽车召回有法可依

我们即将要与2004年起实行的《缺陷汽车产品召回管理规定》挥手告别,明年将迎来已经出台的《缺陷汽车产品召回管理条例》。至此,历时8年,汽车召回制度终于由“规定”升级为法律条例。

今年10月30日,国务院公布了《缺陷汽车产品召回管理条例》,并于明年1月1日起施行。值得关注的是,针对生产者召回缺陷汽车产品存在的违法行为,条例设定了法律责任,在提高罚款额度的同时,增加了吊销行政许可等处罚措施。特别是针对生产者未停止生产、销售或者进口缺陷汽车产品,隐瞒缺陷情况,拒不召回等严重违法行为,条例规定对生产者处以缺陷汽车产品货值金额1%以上10%以下的罚款;有违法所得的,并处没收违法所得;情节严重的,由许可机关吊销有关许可。

成都、重庆等十几个城市也在议论相关限购限行规定,从此看来汽车限购有扩大之势。记者的一位朋友唐先生目前在北京工作,他向记者说,在工作之余,“摇号”就成了他最关注的事情。他最近想买一辆12万元左右的小车代步,虽然车价对他来说并没有太大负担,但半年来他一直没有中签的机会。唐先生还说,他身边很多朋友和同事都在摇号,即使近期没有买车的打算,大家也在乐此不疲的摇号。

总而言之,《缺陷汽车产品召回管理条例》的出台是汽车市场快速发展后的必然产物,既可以让消费者权益得到进一步保证,也可以用此条例加强对车企的监管,让车企积极处理缺陷产品。

库存压力亟待调整

库存压力是今年汽车经销商普遍反映的问题,这不仅出现在自主品牌,还包括合资品牌以及进口品牌经销商均在高库存背景下“挣扎”。

2012年,面临着需求下降、扩网提速、库存积压等极其不利的复杂环境,我国汽车流通业正在经历着一场大考。根据中国汽车流通协会发布的数据显示,10月,全国车市经销商综合库存系数为1.54,进一步上升。今年以来,经销商生存状况进一步下滑,调查显示,平均库存超过1.5个月的经销商占比超85%,绝大多数经销商都面临高库存的问题。

按照国际汽车行业的惯例,如果库存存在0.8-1.2个月,说明库存处在合理范围;库存大于1.5个月,反映库存过高,危险信号出现。而当下高库存压力源于多方面因素导致。首先,今年中国汽车市场增速放缓,但诸多车企对于市场过于乐观,制定过高销量目标、扩大产能使得库存量增加;进而加大对经销商供货量;其次,为了转嫁欧洲车市压力,跨国车企加大在华销量任务,进一步导致经销商库存增加。

业内人士认为,车企应该对车市走势合理预估,根据实际情况制定产销目标,对于库存量较大的经销商适当给予支

持;同时,经销商方面要加快自身业务结构的调整和优化,通过开展二手车置换、融资服务等提升抗风险能力、盈利能力。

60亿支持节能补贴

5月16日,国务院常务会议讨论通过《国家基本公共服务体系“十二五”规划》,决定安排60亿元支持推广1.6升及以下排量节能汽车。此次补贴政策被认为是2010年国家安排120亿元专项补贴资金的延续,即凡是购买国家三部委推出的“节能产品惠民工程”节能汽车推广目录上的节能汽车(排量1.6升及以下,百公里油耗低于6.3升),都能得到3000元/辆的补贴。按照

这个标准,60亿元资金可以补贴200万辆车。

节能补贴政策的出台似乎并没有给全年低迷的车市带来过多波动,很多汽车厂家表示,此次的政策补贴力度相对有限,毕竟目前汽车行业形势已经不同于当年。如今在小排量汽车市场,经销商动辄几千元甚至上万元的优惠让利幅度已经让消费者的心理价位放得更低,3000元的补贴力度很难达到刺激消费者下决心购买的预期效果。

但多数消费者均表示,虽然3000元的补贴对购车决策影响并不大,但政策的指导意义更加明显。消费者可以很清晰的了解到哪些车型更省油、更环保,这对今后的用车提供了很强的指导性。由此可见,此次国家出台的60亿元汽车节能补贴政策似乎更具风向标意义,突出地体现在鼓励汽车企业走节能减排的技术革新道路,培养消费者节能环保意

识等,实际提振车市的效果实在有限。

合资车企忙扩产

今年诸多合资车企忙得不亦乐乎,它们不仅是推出



更多具有竞争力的产品,还热

火朝天地开展着扩能竞赛,众多合资车企的新工厂在全国各地纷纷启动。尽管今年国内车市增速放缓,但相比欧洲、日本等国家,中国汽车市场仍有巨大潜力,诸多车企需要提前对产能进行布局,以便于支撑其长远销量目标。因此,也就出现了今年合资车企“圈地”热现象。

不过,合资车企扩产背后也不禁令人担忧。

虽然诸多车企均在中国市场加速布局,但大规模的集中扩产不排除引发中国汽车市场产能过剩的情况出现。相关数据显示,到2015年,中国汽车产能预计能达到3250万辆(相当于目前全球

车企提升产能是为提升已有产品产量,并满足新品的产量,还能覆盖全国市场,还有待观望。

然而,如果产能过剩,那么按照供需关系判断,终端销售市场可能会出现长期优惠的情况,这会极大程度削减车企和经销商利润。另值得注意的是,合资

本报记者 宋昊阳

3008 东风标致

乐享东风标致3008
高性能欧系都市SUV
猜价格 赢大奖!



14—16号车展期间,
到百大标致定车,
标致207、307、308享底价出清!
限量特价车型,先到先得!

标致3008预定热线:
0536-7363880

潍坊天狮地址:潍坊市寒亭区通亭街561号
(百大绿洲南邻)

2007—2012连续8年获得“国际年度发动机”大奖 预售16—22万元,火热预定中...

14—16号车展期间,
到百大标致定车,
标致207、307、308享底价出清!
限量特价车型,先到先得!

标致3008预定热线:
0536-7363880

潍坊天狮地址:潍坊市寒亭区通亭街561号
(百大绿洲南邻)

LIFAN AUTO 力帆汽车

金蛇狂舞喜迎春
豪礼不停送
辞旧迎新大钜惠活动直通春晚



富华车展期间320特供价2.99万

喜气洋洋迎新年,跨年钜献送真情。即日起至2013年2月28日,凡购买力帆汽车可享受最高9000元跨年特惠,更有机会现场抽取新年幸运大礼;另2013年1月20日—2月28日到店维修、保养、检测的力帆汽车用户,更有新年惊喜。赶快行动,为新年添喜!详情请咨询当地经销商!

Golden Care
金·帆·护·航

潍坊市冠升汽车销售有限公司 销售热线:8823338
地址:奎文区潍州路与凤凰大街南1公里路东

JOYEAR 景逸
快乐随心演绎

约惠景逸 惊喜无限
跨年回馈优惠到底

单身贵族·两情相悦·全家齐欢
2012年11月~2013年1月
带上你最想一起跨年的人,和景逸约惠吧!重重惊喜优惠到底!

★ 景逸1.5XL / 景逸1.5LV / 景逸SUV 1.6

富华车展最高钜惠万元

5.99 万元起

节能惠民车型
每车3000元补贴



潍坊东风风行4S店 销售电话:8812099 地址:潍坊市潍州路399号金宝汽车城北邻

长城汽车
专注专业专家

中国造



12月14—16日富华车展 广潍长城全系轿车、皮卡钜惠中

销售热线:8827929 8818029
服务热线:8801576
地址:广潍汽车文化博览园内(60路公交终点站)

寿光4S店:5897888 蒙城4S店:6150505 高密4S店:2398801
寿光单体店:5978519 安丘单体店:4270666 青州店:3329595
昌乐店:6280038 临朐店:3118550 昌邑店:2170001 金宝店:8800755

潍坊广潍长城旗舰店