

领军人物都是致富带头人

特色产业镇评选火热进行, 40 多个乡镇(街道)报名

本报聊城 12 月 13 日讯(记者 刘铭) 连日来,由中共聊城市委宣传部主办,聊城市农业委员会、聊城市民营经济发展局、齐鲁晚报·今日聊城承办,中国农业银行聊城分行协办的“2012 聊城特色产业镇暨特色产业镇领军人物(书记、镇长)评选”活动受到众多乡镇(街道)好评,即日起在展示特色产业镇的同时,将陆续推出领军人物展示。

“从接收到的材料看,特色产业镇报名仍在进行,已报名的 40 多个乡镇街道都很有实力,而且特色产业镇领军人物也是真正正正的乡镇致富带头人。”评选组委会一负责人说。自从评选文件下发后,东阿、阳谷、茌平、高唐、临清、莘县、冠县及经济开发区等部门纷纷响应,并召开专题会议进行评选调度,择优选拔具有特色的乡镇、街道。

近年来,在市委、市政府的正确领导下,全市上下认真贯彻落实科学发展观,科学务实,积极作为,充分发挥区位优势,积极实施特色产业提升计划,大力发展特色经济,涌现出了一大批勇于创新、率先发展的特色产业镇,为全市经济社会发展做出了重大贡献。

为进一步激发全市各级干事创业的热情,加强特色镇宣传力度,由中共聊城市委宣传部主办,聊城市农业委员会、聊城市民营经济发展局、齐鲁晚报·今日聊城承办,中国农业银行聊城分行协办的“2012 聊城特色产业镇暨特色产业镇领军人物(书记、镇长)评选”活动已经启动。将从全市具备特色产业评选条件的乡镇、街道、产业园区筛选出 60 家候选单位,通过深入调研、宣传,最后评选出 30 个“聊城市特色产业镇”和 30 名“聊城市特色产业镇领军人物”。

评选揭晓后,年底将召开 2012 聊城特色产业镇暨特色产业镇领军人物(书记、镇长)表彰大会,对评选出的特色产业镇和特色产业镇领军人物予以表彰。此次评选旨在宣传聊城市特色产业镇风采和发展的经验做法,通过相互交流,相互借鉴,相互促进,进一步推动全市特色产业转变方式、调结构,实现又好又快发展。

特色产业镇展示

领军人物展示

莘县河店镇：
工农两条主线齐头并进

莘县河店镇党委书记徐凤华：
做为民办事的好书记

河店镇位于莘县北部,辖 35 个行政村,3.4 万人,4.7 万亩耕地,北距济馆高速公路 10 公里,省道临商公路纵贯全镇,交通十分便利。改革开放 30 多年来,河店镇产业扩张,发展迅速,一跃成为莘县明星乡镇。2011 年,全镇完成固定资产投资 3.8 亿元,农民人均纯收入达到 7785 元。

近年来,河店镇认真贯彻落实科学发展观,坚持以“农业增效、农民增收”为目标,以“示范引导、科技服务”为工作重点,大力调整优化农业结构,全镇形成了香瓜、西红柿两大主导产业,冬暖式大棚、大弓棚达到 1.8 万个,中小弓棚、露地菜达到 1 万亩,户均达到 2 个棚,棚均纯收入达到 3 万元以上。连续 6 年被授予“全市农业结构调整明星乡镇”荣誉称号。

与此同时,河店镇把轴承产业作为支柱性产业进行重点培植,千方百计加大投入,膨胀规模,强化服务,加强引导,推进轴承产业优化升级,繁荣了农村经济,促进了农民增收。截至目前,全镇轴承及配件加工企业达到 76 家,带动加工户 1600 户,冲床总数达到 6000 多台,实现年产值 22 亿元。先后被山东省中小企业办授予“山东省中小企业创业辅导基地”、“山东省中小企业服务平台”荣誉称号。目前正在积极申报国家级“中小企业创业辅导基地”。

徐风华 2003 年调任河店镇党委副书记、镇长,2009 年任河店镇党委书记。10 年来,徐风华时刻牢记全心全意为人民服务的宗旨,以加快河店镇跨越发展为己任,身先士卒、求真务实,尽心竭力、勤政为民,正身正气、廉洁自律,以踏实无华的工作作风,无私奉献的人格魅力,以人为本的先进理念,团结带领广大干部群众,开拓进取,顽强拼搏,为河店镇经济社会发展、农民的致富增收倾注了满腔热情,付出了百倍努力,取得了显著成绩,被广大群众亲切地称为“真正为民办事的好书记”。徐风华先后被评为“平安山东建设先进个人”、“水城先锋优秀共产党员”、“聊城市综合治理个人三等功”等十余项荣誉称号。

近年来,以徐风华为首的镇党委、政府一班人,进一步解放思想,审时度势,深入调研,理清了发展思路,确立了一条以“工业强镇、农业富民”为目标,以“项目建设”为突破口,突出抓好工业聚集区、轴承及配件加工特色群体建设,进一步巩固香瓜、西红柿“两大主导产业”,提升农业标准化种植基地,逐步完善基础设施的发展路子。

经过几年的艰苦奋斗,全镇工业固定资产投资由 2003 年的 4000 万元增加到现在的 4.6 亿元,增长 11.5 倍;招商引资由 2003 年的 2500 万元增加到 2.5 亿元,增长 10 倍;工商税收由 2003 年的 408 万元增加到 1100 万元,增长 2.7 倍;农民人均纯收入由 2003 年的 3266 元增加到现在的 8800 元,增长 2.7 倍,是目前全县人均纯收入最高的乡镇;财政收入比 2003 年翻了一番。

莘县朝城镇： **畜禽加工成就知名品牌** 莘县朝城镇党委副书记、镇长姚洪印： **让畜禽产业走向全国**

在聊城市委市政府、莘县县委政府的正确领导下,朝城镇认真贯彻落实科学发展观,科学务实、积极作为,大力发展畜禽肉食加工特色产业,积极推动产业提升,大力实施品牌战略,涌现出了“天天”、“卓华”、“祥月”、“华森”等一大批行业知名品牌。天天清真被评为聊城市农业产业化重点龙头企业,“祥月牌”清真食品被认定为“中国著名品牌”。

企业在发展中积极贯彻国家的法律、法规,每个企业在环保、安全等方面投入 80 万至 300 万不等。2009 年,天天清真公司生产的“祥月”牌冻鸡、冻鸭通过农业部绿色食品认证。企业实现了环保达标,食品安全放心,多年来无重大安全生产和产品质量事故。

目前,全镇有各类畜禽加工企业 85 家,年加工各类肉食 30 多万吨,实现销售收入 30 多亿元,畜禽肉食加工业纳税占朝城镇总税收的一半以上,用工人数占 75% 以上。畜禽肉食加工产业的发展,带动了养殖、饲料、兽药等行业的发展,吸纳、解决 10000 多人就业,有效减轻了当地就业压力大的问题。2008 年,获得了农业部命名的“全国农产品加工创业基地”称号。2011 年被省里命名为“畜禽肉食加工产业集群”乡镇。

姚洪印自任中共朝城镇党委书记、镇长以来,按照市委“大干快上,跨越发展,富民强县”的要求,在工作中认真贯彻落实科学发展观,科学务实、积极作为,思路清晰,措施得力,促进了朝城镇经济、社会事业全面发展。朝城镇先后获得了农业部命名的“全国农产品加工创业基地”称号、省命名为“省级畜禽肉食加工产业集群”乡镇。新增大弓棚、冬暖式大棚 2500 个,新增框架式双孢菇大棚 200 个,新修道路 75 公里,建立了高标准的工业集聚区,新增企业 25 家,培植了财源,扩大了社会就业,在推动经济、社会发展等方面发挥了重要作用。

工作期间,姚洪印深入企业了解情况,与企业主深入座谈,制订了切实可行的促进镇域经济产业发展的措施,热心为企业服务,积极向上级部门协调企业用地、架设工业用电线路,修建道路等制约企业发展瓶颈的问题。

引导建设畜禽肉食加工企业公共服务平台、制定优惠政策,吸引物流公司入驻朝城,方便企业货物运输,节约成本。在朝城镇建立优质粮食生产基地,制定畜禽养殖优惠政策,大力发展畜禽养殖业,为畜禽肉食产业发展提供动力。

主持规划,建设了畜禽产业园区,积极筹建大型畜禽肉食冷藏仓库,推进畜禽肉食仓储物流业和交易市场发展,努力把朝城打造成鲁西南地区最大的畜禽肉食加工、集散中心和交易中心。

年轻的心 执着的梦

金兴品牌会员店男副副食批发部 王启勇

12月12日,我们虽在平土产公司李广信总经理的推荐,来到男副副食批发部为王启勇老板做专访。外面寒风呼啸,冷气逼人,超市里人来人往,热闹非凡,王启勇夫妇正在热情的接待来往的顾客。看到我们,王老板热情的和我们打招呼,请我们到店里坐坐。

王老板告诉记者,我们和在华平土产公司合作五年多了,李总为人热情,做事非常周到,合作这些年来都非常愉快。金兴乳业华东大区刘总也经常来店里面拜访,对我们终端店的工作非常关心,仔细询问我们工作中的难点,年前的销售计划等等,让我们非常感动,工作上也是受益匪浅。据王老板介绍,金兴乳业十五年来销售成绩辉煌,包装独特典雅,美味成为当地顾客用酒首选,深受消费者喜爱。

虽然王老板非常年轻,但在金兴乳业方面也有十多年的经验,他拿给我们看他金兴乳业的收藏,这两罐头的收藏位将有多年的历史。

史。俗话说一叶知秋,我们从王老板的收藏中看出他对金兴乳业的热爱。王老板透露,下一步将继续扩大人脉资源,为客户提供增值服务,将男副副食批发部发展成为在华平白湖镇网点中的一朵奇葩。

黄韵



幸福的生活 红火的事业

金兴品牌会员店润德超市 张恒明

一个从几十平米发展到现如今400多平米的大型现代化购物中心,一个从夫妻合作的小店发展成为拥有十多名踏实能干员工,一个从无名的小店老板成长成为当地经销商中的大老板,所有的成功都与润德超市老板张恒明先进的经营理念、务实的工作作风、良好的企业信用、真诚的经营理念密不可分。

张恒明说,他是在平最早一批经营超市的人,当时比联华还要早。早在5年前,张恒明老板就开始与在华平土产公司接触,那时是他到李广信总经理处成为超市老板做批,与超市老板共同发展的经营理念所感动。他认识到,李总不仅仅是一个金兴品牌的代理商,更是金兴品牌在平

的总代理商,他并没有局限于眼前的利益,而是更注重金兴品牌在华平市场的持久发展,关注金兴品牌给超市老板带来的持续增长利润。

张恒明老板说,如今金兴金兴大卖场成为当地顾客用酒首选,金兴雪花在商务宴请中也是受青睐,超市里有这样大品牌的入驻也无形中提高了超市的美誉度和影响力。张恒明老板对金兴企业更加佩服。他表示,金兴品牌知名度、厂家支持力强大,金兴品牌名气大,产品卖的放心,当前经济持续增长慢,白湖竞争非常激烈,我们得到金兴企业的相当信赖,作为产品经销商的终端超市,能与这样发展迅速的企业合作感到非常踏实有信心。

黄韵

