

开栏的话

经过多年积淀,滨州市经济有了长足发展,特别是一些农业深加工、传统加工业和资源性产业,在市场竞争中抢占了制高点。但也有部分乡镇产业特色不明显,尤其缺少特色产业带动,目前滨州市小城镇几乎是“千镇一面”。产业有特色是一个区域发展的加速器,本报继续推出《走乡镇,看特色产业》栏目,记者深入各县区采访,真实记录滨州市特色产业发展的现状、瓶颈和出路。

“走乡镇,看特色产业”走进惠民县皂户李镇

小树苗变摇钱树演绎“苗木传奇”

文/片 本报记者 张凯 赵树行

一个市场 一户年收百万不叫赚钱

“填一下这个表吧,您对第二届苗木博览会有什么建议、想法,写一下吧。”12日上午,在皂户李镇黄河三角洲苗木交易市场内,政府工作人员正在挨家挨户做调查。

第一届苗博会的成功举办让这个鲁北小镇尝到了甜头。

2012年5月7日,首届黄河三角洲(滨州·惠民)绿化苗木博览会在皂户李举办,不到3万人的小镇迎来参展商516家,参展人数达1600余人,官方媒体报道显示,短短几天时间内,来自北京、天津、上海、新疆、内蒙、江苏等地的客户共买走价值8000万元的苗木,为小镇带来了非常可观的收入。据悉,第二届黄河三角洲绿化苗木博览会将继续在皂户李镇举行。

对于今年的苗木交易,兵圣园林林果苗木基地经理康风明直呼“百年难得的好行情”。康告诉记者,在销售旺季,镇上的邮储银行和农

信社是最忙的,每天都是排着长队存款的人。思源苗圃26岁的李伟经理告诉记者,在他们这个苗木交易市场年收入100万都不叫赚钱。

“不得了啊,一年收入50多万,纯收入啊。”现年63岁的李汝芝亲身经历了皂户李苗木产业从兴起、发展、波动、再兴起的全过程,“最差那几年,砍了当柴烧,现在一亩苗地纯赚6万多,相当不得了啊。”李汝芝骄傲地说。

据了解,皂户李苗木交易高峰时,每天有近600辆斯太尔大车进出市场,整个市场每天交易额达480万元。

坊间流传着一个无从查证的段子:看到苗木买卖赚钱,一在职工作人员在老家撺掇妻子种了2亩地的苗,结果被老娘一顿臭骂说两口子不务正业,结果当年卖掉苗子后纯赚7.6余万元,结果第二年一口气承包下20余亩地,全种上了苗木。

一个品牌 苗木买全国卖全国

说起皂户李苗木的发展,李汝芝回忆,1978年在一位来自泰安林业系统驻村干部的提议下,前找李村种下了全乡镇第一块八里庄毛白杨苗圃地,“那时还是大集体,50亩苗木,一年收入5万多元钱。”尝到甜头的村民,逐年增加苗木种植面积。据统计,截至2012年初,皂户李镇7万余亩耕地共种植苗木超6万亩。前找李村党支部书记席在霞骄傲地说,我们村是皂户李苗木发展的源头。

再好的苗木不到皂户李也难卖出好价钱。为让记者更容易理解皂户李苗木市场的规模,席在霞举例说,“10万株5公分的白蜡,在别处几十天也不一定能凑齐,但在皂户李不出3天,肯定备好货,本地没有,我们能从全国各地给你买到。不光这样,在别的地方一棵苗子可能卖5

元,在皂户李就能卖上7元。”苗木品种全,质量好,市场成熟为皂户李的苗木走向全国打开了大门。

随着事业发展,康风明的小作坊式苗木经营已经不能满足市场所需,他正在筹备一个白蜡合作社,注册苗木交易公司。1994年,在镇林业站上班的康风明偶尔也会做些苗木倒手生意。看到苗木市场一天天成熟,1996年康风明毅然辞职做起了苗木生意。跑北京、去上海,到天津,随着生意越做越大,康风明的苗木也卖到了全国各地。

苗木交易的扩大,间接刺激了相关产业的发展。皂户李负责林业的武装部长王秀杰介绍,运输配货业一夜之间开花,从无到有,现在小镇上遍布着大大小小的10余家配货站,可以24



皂户李镇街头,最常见的就是路面摆放着的类似广告牌,虽然早就耳闻皂户李苗木交易,但在这个号称白蜡“山东最大、全国知名”的苗木生产基地,路面零星堆放的些许树木,显然让人感觉不如传闻中的那样壮观。

然而,就是这样一个不起眼的小市场,一年时间可向北京、天津、新疆、上海、东北等地的50多个大中城市销售出白蜡、国槐、速生杨等苗木3亿株,销售额4.36亿元,低调地创造着苗木交易的传奇。



一辆来自河南的大车正在皂户李苗木交易市场装运苗木。



皂户李镇街头,最常见的就是路面摆放着的广告牌。

“高价收购苗木”、“急购白蜡若干”……走在惠民县皂户李镇街头,最常见的就是路面摆放着的类似广告牌,虽然早就耳闻皂户李苗木交易,但在这个号称白蜡“山东最大、全国知名”的苗木生产基地,路面零星堆放的些许树木,显然让人感觉不如传闻中的那样壮观。

然而,就是这样一个不起眼的小市场,一年时间可向北京、天津、新疆、上海、东北等地的50多个大中城市销售出白蜡、国槐、速生杨等苗木3亿株,销售额4.36亿元,低调地创造着苗木交易的传奇。

小时将苗木运往全国。“最少有2万人在从事和苗木相关的工作。”王秀杰说,据他统计,一年时间,全镇共嫁接树木13亿株,嫁接业务甚至辐射到市内及淄川、商河、齐河和外省的江苏等地。皂户李苗木产业正在整个鲁北地区慢慢崛起。

一个村庄 全村没有一亩粮食地

“四百亩地的苗木根本不够卖,很多时候都是从别处收上来的。”席在霞说。现在,在皂户李村前找李村,已经找不到种植麦子或者棉花的地块了,全部的地都已经被种上了苗木。还嫌不够,前找李村的村民已经将“触角”伸向了临村、临镇。这个村现有耕地1360亩,通过土地流转,全村已种植苗木6000余亩。席在霞现在手上有大约四百亩苗木基地,最近儿子正在与人协商,计划再承包200亩地。

前找李村共有约一百户人家,村里面的人几乎都在皂户李苗木交易市场开有门头,而且都有自己的苗木基地,最少的也有几十亩,大的已经上千亩了。王秀杰举例说,在其他地方500元承包一亩地很容易,但是在皂户李镇钱多少也不太好承包,因为老百姓都已经尝到了苗木种植的甜头了,谁也不舍得把地租出去。“现在要是能找到种麦子的,那就叫稀奇呢。在前几年,谁家的麦地多,说明谁家过得不好。”席在霞笑着说。紧接着,席在霞为记者算了一笔账,一亩地要是种粮食顶多一年收入一千块钱,但是如果种苗木,即使往最坏处打算,一亩地3万株苗,一株苗净赚2毛钱,一年收入6000块钱,是种粮食6年的收入。皂户李现在有大约2万人从事苗木相关工作,其中每天约有8000余人的苗木嫁接“娘子军”。据王秀杰介绍,在苗木嫁接期间,她们一天最少能收入300元,嫁接期过后,她们转而从事刨树等苗木相关工作,收入也很客观。“一个妇女一年的纯收入保底得有5万元。”这还不包括她们自己在自家地里种植苗木的收入。“这个收入明摆着,老百姓谁还种粮食啊。”席在霞说。用她话说,“嫁出去的姑娘带动婆家,娶进来的媳妇带动娘家”。就这样,一棵棵苗木开始在皂户李生根发芽,成为名符其实的摇钱树。

一个规划 万亩苗木基地落成

为进一步打造“苗木之乡”的名片,皂户李镇规划建设万亩林场标准化种植基地。目前,一期4500亩工程土地流转工作已基本完成,现已栽植1000亩,主要树种为速生白蜡、国槐和垂柳。2013年5月份前,4500亩全部栽植完成。

同时,皂户李为维护苗木营销户和苗农的利益,加强了对苗木市场的规范管理,并拉动了周边餐饮、住宿、物流、交通运输等产业的发展壮大。下

一步,皂户李镇将用苗博会这一平台,从“扩规模、做精品、强品牌、细服务”上再突破,全力打造国家级一流的苗木集散地。

对于苗木交易市场,该镇采用市场化运作模式,鼓励农户和企业承包,以返租倒包的形式,在镇域内滨石路南北两侧建成宽100米的980亩绿色长廊,种植白蜡、国槐、柳树等;大济路、庆淄路两侧建成了宽50米的900亩绿色通道。

齐鲁晚报是我省社会影响力、发行量最大的报纸,也是山东省唯一的省级晚报。齐鲁传媒集团成立后,齐鲁晚报龙头优势更加明显,

选择与齐鲁晚报合作,就是选择了成功、选择了财富、选择了未来!

旅游广告、分类信息、人才招聘、邹平县域版

诚寻合作/代理商

理性与明智,其实就在一念之间



咨询电话:3210012 李主任:3262626 杜女士