

冬日身影



▲由于编柳编,彭文明老人的双手已经像干树皮一样。

“我们村年龄大点的都是种种地编柳编,做柳编挣钱虽不多,但在农村来说也可以了,好的时候一天能挣四十块钱呢。”今年72岁的彭文明说。在滨州市惠民县石庙镇的柳编彭村,还有不足十个会做柳编的老人。

下土窖,泡柳条,由于做柳编最需要的是手劲,加上长年做柳编,彭文明老人的手指已经扁平,干枯的双手长满了茧子。

制作柳编需要在封闭潮湿的环境下,但是村子里只有三个土窖了。今年46岁的彭延友正值壮年,还偶尔做做柳编,但是大多数时候他都选择外出打工挣钱,“外出打工一天一两百块钱呢,柳编一天也就三四十块钱,现在村子里只有一些没法出门打工的像彭文明一样的老人才在家做柳编,算下来坚持做柳编的也只有十余个老人了。”

指间的舞蹈

文/片 本报记者 李运恒 张爽



傍晚,彭文明老人把泡在冰窟窿里的柳条取出来。



彭文明老人提着一捆刚刚从河里泡过柳条往家走。

赠品出现问题
商家拒绝退货

本报12月16日讯(记者 张卫建 通讯员 吝新玲) 买化妆品时商家送赠品一份,但在使用过程中,赠品出现问题。顾客要求商家退货,被商家以没有赠品出现问题而退货的先例为由拒绝。

博兴县的刘女士今年11月11日在博兴县城一商家搞活动时购买了价值660元的面部基础护肤品一套。按照该品牌举办的促销活动,消费者应获赠一个靠垫,销售人员为了推销商品,额外赠送给刘女士一小套其他系列的护肤品。

刘女士在使用了赠送的护肤品3天后,皮肤变得干涩,询问商家,销售人员解释为天气干燥所致,又送给消费者一瓶“精华素”,并叮嘱消费者与其他护肤品一起使用会改善皮肤干涩的症状。刘女士继续使用了4天,皮肤干涩问题不仅没有缓解而且开始出现脱皮现象,于是要求商家退货。商家表示,消费者是使用赠品出现的过敏反应,而非正品,他们没有因为赠品出现问题而退货的先例。

消协工作人员受理投诉后,对刘女士反映的问题进行了调查,消协认为依据法律,商家的促销活动与消费者并非存在无偿赠与关系,而是附带义务。无论是赠品还是奖品,只要存在质量问题,都有权要求经营者承担修理、更换、重做、退货以及其他赔偿责任。经多次调解,商家最终全额退还消费者刘女士货款。

务实奋进新景程入驻滨州

——备受期待新景程14日上市活动落幕

“新景程上市发布活动”于12月14日成功落幕,预示着新景程正式进入滨州市。2013款全新景程不仅在外观内饰上焕然一新,科技配置和动力系统等方面也进行了大幅提升,特别是搭载了1.8L Ecotec DVVT发动机和第二代六速手自一体变速箱的EcoPower高效动力组合,领先同级的2700mm超长轴距,加之第二代e路享智能舒适行车伙伴,2013款全新景程以崭新形象亮相国内中级车市场,将以“大尺寸、大空间、高配置”的鲜明特点获得务实奋进的实干主义者的青睐。

雪佛兰景程作为一款在中级

车市场中最早引入的一款雪佛兰产品,其品质和性能都是有目共睹的,而在12月,经过全新改款的2013款雪佛兰景程车型正式上市,共包含5款车型,相比老款景程车型,全新景程在外观以及内饰上都做出了新的改进,而最大的变化当属采用1.8L Ecotec DVVT发动机和第二代六速手自一体变速箱的EcoPower高效动力组合。其次,雪佛兰全新景程车型在外观设计上融入了雪佛兰全球经典家族式前脸设计元素,保险杠下部格栅增加了U型线条,与大灯线条融合到了一起,雾灯带有镀铬装饰框更显精致,同时富有

现代气息,全新设计的八辐样式的铝合金轮毂更显动感。全新的前脸设计让家族风格更加突显出来,整体更加时尚动感而在内饰设计上也同样的提升了整体品质,其中竖直式中控出风口以及全新增加的灰色内饰让品质更加突出,新款景程采用了雪佛兰家族采用的冰蓝色LED背光灯,同时增加了海蓝色氛围灯,让车内感受更加高级,同时针对中控饰板也提供了银灰金属拉丝饰条和桃木饰条两种内饰风格,可在追求时尚与品味高档之间自由选择。车品质的优秀,设计风格的时尚与品位自然吸引了多数人的眼球,新景程在滨州金通雪佛兰4S店的上市发布活动也自然成了万人瞩目的焦点。对此,滨州金通雪佛兰4S店也是兢兢业业。

滨州金通雪佛兰4S店为了2013款新景程的上市可以说是做足了充分的准备。3米*6米的新景程喷绘,专业的演员,优质的演出设备,丰富的礼品以及餐点水果,无不体现了雪佛兰的诚意。强大的客流量,则充分展示了广大市民对新景程的期待。活动以一场激情的开场舞开始,主持人宣布开幕,销售经理致词,活动中歌手与嘉宾的互动,有奖问答,充分调动了现场气氛。嘉宾参加这场上市活动不但了解了2013款新景程这款车还收获了现场赠送的礼品,可谓一举两得。



活动最值得关注的就是新车的节目,随着音乐,新景程在大家的注目下缓缓露市,彩带簌簌落下,现场想起了激烈的掌声,很多爱车人士都集中在车的周围,主动去取新景程的宣传单页。滨州金通汽车销售有限公司由专业的销售顾问为现场客户讲解了新老景程的区别以及新款景程的突破。得到很多爱车人士的称赞。随即,滨州金通销售经理宣布了购车计划,让很多喜爱新景程的人士都兴奋不已,车好服务好,有优惠才是王道,这也许就是爱车人士兴奋的原因吧。活动在舞蹈中最终落下帷幕,爱车顾客的心也随着舞蹈动了起来,来到新景程

旁边详细咨询购车的相关问题。此次活动得以圆满成功。成功之机,滨州金通汽车销售有限公司非常感谢广大滨州消费者对其信赖与支持。雪佛兰方面在活动后表示将会再接再厉,争取能创造出更好的车型回馈广大消费者。

欢迎广大爱车人士到店选车购车。详情关注:滨州金通汽车销售有限公司

滨州金通雪佛兰4S店
地址:北外环路777号(东方红路口向东300米)
电话:0543-2212222

