

# 一块地瓜敲开美国国会大门

## 因“地瓜盆景”创意,“地瓜姐”被邀参加欧美妇女论坛

□本报记者 王帅

留意生活中的小发现,地瓜成了雅致的盆景,地瓜叶成了餐中美味。2012年5月15日,本报刊登《地瓜做成盆景原来这么美》一文,报道威海市民赵树然独创的地瓜食材盆景。一经报道,各大网络媒体纷纷转载,这位挖掘地瓜文化的威海“地瓜姐”成了名人。因赵树然在家庭文化方面的创意,联合国邮政局批准印制了“赵树然地瓜盆景”邮票,她还被美国国会议员卡洛琳·马隆尼及欧美妇女协会邀请,参加在美国国会举行的欧美妇女论坛。



赵树然(右)与美国国会议员卡洛琳·马隆尼合影留念。(赵树然提供)

### 传播>>将地瓜带进美国国会

赵树然,崇尚文化艺术,兴趣爱好广泛,在平凡生活中不断发现亮点,并靠创意培育出高雅实用的地瓜盆景,丰富了家庭文化,增加了生活情趣。今年10月,她接受美国的《世界

华人》杂志采访。11月,她受美国国会议员卡洛琳·马隆尼及欧美妇女协会主席罗拉邀请,参加第16届欧美妇女论坛。

11月14日,第16届欧美妇女论坛在美国国会举行。

赵树然带着她的地瓜盆景宣传折页和海报参会,由于她不会英语,于是便请翻译向国际友人介绍地瓜在家庭的妙用。地瓜盆景受到各国参会者的追捧,纷纷向赵树然讨教经验。在地瓜盆景的宣传页上,有地瓜及地瓜叶的营养价值、种植方法、地瓜叶使用方法等内容,简单易学、不费成本,不少国际友人对赵树然的新鲜点子竖起大拇指。

据了解,经过赵树然的宣传和网络分享,威海市区很多市民已拥有了创意地瓜食材盆景,也有不少学校、社区等邀请她前去分享地瓜盆景的创意与方法。



赵树然在家中修剪地瓜盆景。 记者 王帅 摄

### 邀请>>欢迎国际友人到威海来

在第16届欧美妇女论坛上,赵树然进行了3分钟的发言。本以为演讲话题为地瓜,但她却出乎意料地介绍一所小学。赵树然口中的小学是威海高新区实验小学,一所将“葵”文化融入学校教育的现代化学校。该校走廊里,绿意盎然,到处是

学生的绿色盆景创意,有地瓜、蒜苗、小麦等。学校还邀请文化、书画、家庭教育、科技等领域名家进校园,构建高品质学习和生活课程。

论坛上,赵树然不仅介绍威海,更介绍了山东。山东历史悠久,山东经济发达,对中国内地经济有杰出

贡献。而威海拥有丰富的温泉、祈福、养生、生态、民俗旅游文化资源,也有迈向国际化的威海集团、荣成西霞口集团等民营企业。通过赵树然的介绍,参会者都对山东有了一个好印象。最后,她发出邀请,“欢迎到威海来。”

### 使者>>为促进文化交流学英语

与《世界华人》杂志社长熟络后,因爱好写作,赵树然自告奋勇参与编制一期杂志。她说,想通过这个平台多向外界介绍威海。经过20多天辛苦地工作,《世界华人》威海·青岛特刊出炉,涉及威海某艺术学校、某小学、传播家纺文化的普通社区妇女、文登“鲁绣”、某刀具企业、威东航运等。杂志上的内容可被世界各国友人看到。

16日,记者再次来到赵树然家,家里仍是绿色满满,粗略一

数,大小各款地瓜盆景约50盆。她将每个地瓜种在不同的容器里,根据形状和长势取个不同的名字。赵树然说,小盆景大世界,她想进一步挖掘地瓜文化的内涵与故事,让地瓜盆景早日走进千家万户,让更多的人因此而健康充实、快乐幸福。

而现在,赵树然似乎找到了更大的舞台。在欧美妇女论坛介绍家乡和中国的优秀人物、民俗文化、学校教育、家庭文化,她致

力于向世界推介威海,给威海带来更大的机遇。赵树然说,“我对成为一名促进中美文化艺术、妇女事业和中美人民友好交流的使者,产生了使命感、期待和信心。”

赵树然大学学习俄语和朝鲜语,不会英语。通过翻译,她学到“地瓜”就是美国人口中的“甜土豆”(地瓜英文为sweet potato),已近50岁的赵树然想学英语,“只有学英语,才能更好地介绍威海和中国。”

# 泰康人寿服务升级啦!

为回馈广大泰康“爱家”客户,泰康人寿服务全面升级,倾听客户,服务客户。

### 特色服务在泰康

#### 1、健保通服务:

客户投保住院医疗津贴类保险,泰康与定点医院合作,出院时就可办理结案,医院直接垫付理赔款,减少了客户往返医院、保险公司的麻烦,实现像社保一样直付式理赔,“免申请,零等待,更快理赔在泰康”,为我公司首创独有。

#### 2、重大疾病就医绿色通道:

凡购买泰康人寿重大疾病保险的客户,如经当地二级以上医院初步诊断罹患保险条款列明的重大疾病时,经医生建议需进行二次诊断,公司审核符合重大疾病就医绿色通道条件,我们将安排客户到国内部分顶级医院就诊,请专家为客户提供全面详尽的诊断和治疗意见,包括安排专家为客户进行门诊诊治服务、入住专家病房、安排专家为客户进行手术,还可报销客户省内限额2000元、省外就医限额5000元交通住宿费。医院包括中国医学科学院肿瘤医院、协和医院、山东省立医院、青岛大学附属医院、济南军区总医院等国内知名三甲医院。

#### 3、3G理赔服务:

理赔人通过3G移动理赔平台,在客户住院过程中、出院时或在客户家中即可完成理赔受理、资料上传、审核等全流程服务,能够让客户在医院或家中即可获得理赔款,为客户实现了“足不出户就能理赔”的快捷服务。

#### 4、客户住院温馨探视服务:

为住院客户送上亲切的慰问、赠与健康手册和探视礼品,指导客户进行理赔申请和医保用药温馨提示的服务。

#### 5、医保通服务:

被保险人购买住院医疗保险,及时报案,经调查核符合医保通条件的,客户提供住院发票、费用明细、出院小结等材料,出院当天可到公司申请理赔,不用复印住院病历,理赔方便快捷高效。

#### 6、慢病赔后关怀服务:

邀请国内专业医师为慢病理赔客户制作健康关怀提醒函,针对性地提供康复指导意见,使客户感受到不仅仅是公司的优质理赔服务,更多是的人性化关怀。

#### 7、电子保全服务:

客户登录注册“E站到家”,客户可以足不出户查询、变更保单信息,随时随地办理多项保全手续。

#### 8、泰康新生活俱乐部VIP会员服务:

总公司安排不定期开展会员免费体检活动,绿色服务通道、生日祝福短信等服务,另每年分公司、中心支公司开展地方特色附加增值服务。

自1996年伊始,泰康人寿一直秉承“以人为本、生命至尊、客户至上”的理赔服务理念,不断提升理赔服务的质量和水平,积极兑现承诺,为客户提供全面的保险保障。

### 主打产品介绍

#### 产品一:财富赢家

“财富赢家”是一款创新型保险理财计划,它将分红险和万能险合二为一,通过两种运作、三次复利增值,实现了保底返还和投资收益的完美结合,强大的豁免功能和月复利滚动的功能使客户应用更灵活、收益更高,真正实现一份投入、两种运作、三次增值、多重选择、终身领取。

#### 产品二:健康人生

泰康人寿《泰康健康人生重大疾病终身保障计划》(简称健康终身),是一款集大病保障同时兼顾养老功能为一体的健康保障计划,该产品是2010年以较为优惠费率针对县域客户需求开发,产品以保险期间保障终身,年年分红抵御通胀,保障范围广泛(32种重大疾病),大病提前给付,65岁一次性选择权领取等功能深受广大县域及城区客户的青睐。健康保险,带给您的不仅是一份持续的保障,也是给家庭的一份责任!

#### 五节八大礼 新年节节高

关注交通安全、呵护美满家庭,泰康人寿携手山东人民广播电台交通频道贺岁献礼。即日起,收听山东广播交通频道,把安全交通理念传播给您身边的家人和朋友,即可参加“泰康-交广五节送好礼”抽奖活动。活动覆盖圣诞、元旦以及传统小年、春节、元宵共五大节日,填写活动回执即有机会赢取50寸大屏高清液晶彩电(共8台)。本活动由泰康人寿赞助,中奖结果将由山东广播电台交通频道权威发布。

收听频率:威海FM101.1

好消息:12月26日将会在荣成、文登举办理财报告会,届时将邀请中共中央政策研究室经济局研究员、清华大学经济管理学院副教授、跨领域经济学家、享受“国务院特殊津贴”的陈云博士,报告会门票280元。详情请咨询各支公司、服务部。

近期泰康人寿将陆续召开系列服务升级发布会,敬请关注。

威海客服电话:5865522

威海本部:5865508

荣成支公司:7582118

文登支公司:8455522

乳山支公司:6665522