

# 今年刚毕业就成了小老板

## 烟台职业学院成立大学生创业园,专门培养各种老板

□记者 李楠楠 报道  
qlwbnn@vip.163.com

本报12月17日讯 不少大学生可能正为毕业后如何找到一份工作发愁,而在烟台职业学院创业园,不少学生刚毕业就注册了自己的企业,当上了老板。

“现在运营不错,一年下来挣10万元不成问题。”17日,今年毕业于电气专业的王涛说,他创办的

主营电子产品和电子维修的星光电吧生意十分红火,每天中午都有不少学生来购买电子产品还有维修电脑和手机。除此之外,他还投资经营了两个店面。

上午11点半左右,在烟台职业学院一餐的三楼,原本人际冷清创业园逐渐热闹起来,不少学生来到王涛的星光电吧选购电子产品。接近12点,创业园的“老板们”下课后来上班了,整个创业

园区有卖服装的,卖电子产品的,还有乐队培训、瑜伽会所、陶艺酒吧、电子商务和快递……音乐声和着人声,很是热闹。

在烟台职业学院的创业园,像王涛这样的毕业生老板很多,有的甚至大二就已开店当起了老板。“主要是学校提供了这样一个好的平台。”王涛告诉记者,很多同学都有创业想法,但创业不容易,资金、场地等都是门槛,学校

为他们提供了方便解决了后顾之忧。

据了解,烟台职业学院创业园2009年正式启动,占地2000平方米,分为创业区、管理区和培训区,涉及商贸、文体、信息、公益服务等五大类型。

“一般入驻园区的项目负责人,前期都要经过学校的专门创业训练,比如SKB(了解认识企业)以及SYB(如何创办企业)等内容,

然后选择自己的项目,递交给学校创业专家委员会评议答辩,通过就可以入驻园区,享受免房租。水电优惠等政策,好的项目好还有帮扶资金和无息贷款。”烟台职业学院创业指导中心的王启东主任说,“目前入驻的商家有53户,其中注册了36家。其中不少已经正式孵化成功,在社会上开办企业,成为名副其实的企业老板了。”

### 成功个例

## 这老板上大二三 三天挣过上万元

“高考结束填报志愿,选学校就是冲着这有创业园才来的。”烟台职业学院自动化专业的大二学生董晓告诉记者,他已经有了自己的7人团队,经营两个项目一个店面,主要做各种资格证培训以及货物零售等业务。

“当初高考成绩公布了,一看分数够上个专科,当时考虑上烟台威海或者济南的学校。后来一路考察,来到烟台职业学院的时候,还没进学校,老远就看到大学生创业园牌子,当时就决定来这上学了。”董晓说,他家就是烟台本地的,各种人脉都在这儿,与其到外地上完学再回来不如就在烟台本地上学。

董晓来自海阳,父母从事农资生意,受父母影响,他从高中就有生意头脑。大一入学,董晓就组织了自己的团队,“选人最重要,业务员可以随便找,选团队成员就要找能独当一面的。”虽然才大二,但董晓明显比同龄人成熟得多。

“创业选项目很重要,

普通的货物销售不理想,一般技术型和业务型的项目可以持久。”经过考察,董晓确定了自己的项目,为同学们提供各种考证培训服务,像专升本、自考、职业资格培训和驾照等,同时在这一主线下还搞一些零售。

“今年开学时做过一段时间通信产品的零售,主要是手机卡等。最好的时候,3天就挣了一万。”谈到当初的业绩,董晓说这些都是辅助,主要还是培训,这个最能锻炼人。“现在马上就要寒假了,可以承办一些招工的业务,为同学们寒假打工提供信息服务。还有批发零售海鲜大礼包,这个去年做过,今年已经很熟了。”

谈到自己的业务,董晓头头是道:“我觉得教育和培训是一个很有前景的行业,我很有信心。”董晓告诉记者,虽然支起了这么一个摊子,有一个团队,但家里没出一分钱,都是通过谈判、合作、融资以及交换业务实现的,这一点也是他感到可以称道的地方。

## 问我成功秘诀? 选好项目并坚持

“现在情况好多了。”谈到自己一年至少可以收入10万元,来自寿光的王涛说,其实开始的时候也是困难的,他成功的秘诀就是敢想敢做,有了好项目就要坚持下来。

“我们电气专业做电子维修本身就有一定的优势,大一入学时我就加入了学院的星光电子社社团,为同学们做一些简单的维修也算是一种实践。慢慢就喜欢上了。”王涛说,后来学校有了创业的政策还启动了创业园,他和其他6名同学就商量着创业。但后来在筹办过程中有两个同学退出,店面开起来后,人气又不旺,经常一个周也就五六个人,期间又有人退出了,最后就剩下两个人。

“我喜欢这个,也看好这个市场,我觉得值得坚持。”就是这一股子韧劲,让王涛走到了今天。

说起创业初期,王涛很是感慨。他告诉记者,当时出去实习打工一个月还能

挣千儿八百的,天天在创业园靠着不挣钱还说不定赔钱,一天一块钱的管理费,虽然看起来很少,但毕竟也是费用。“我当时就横下一条心,不怕压货,而且还不不断丰富产品,扩大业务,修手机、修电脑,提高技术,慢慢口碑上去了,人也多了。”

王涛话不多,但说得很平实,“地段不好,宣传就很有必要。现在虽然情况好转了,也要注意宣传。”开学时,王涛花费在宣传上的费用就有1000多元,还会专门拿出部分产品做促销,吸引人气。

“遇到困难时,也得到了创业中心老师的帮助。”王涛说,前期的创业训练真的很管用,有问题也可以直接去找老师谈。现在已经毕业的王涛,按照政策两年后就要搬出创业园了,“没关系,我已经在其他地方开了一个新店面,那边没有优惠政策,一年光租金就要两万,所以还是需要这边的支持。”



正在维修手机的王涛,他的星光电吧年收入10万元不成问题。 记者 李楠楠 摄

### 现场探访

## 成功者在这里真不少 创业园不愧是“孵化器”

在星光电吧的周边,新起点瑜伽会所的老板李蹊正在指导学员上形体课,会所已有100多个会员;大二学生李浩然和孙振正在忙着收发快件,他们承担了中国农业大学烟台校区和烟台职业学院3万多名学生的快递业务;还有街舞社正在劲歌热舞中培训……

中午的创业园一片生机,“虽然我们从2007年开始创业训练,2009年才启动创业园,但经过实践,效果还是很明显的。现在第一批入驻的学生,很多毕业后利用这里孵化成功的项目有了自己的企业,像刘成林创办了广告公司,谭光妹开办了优视媒体等。”王启

东说,园区的展板上都有他们的事迹。

在展板上,记者看到经济管理系2012届毕业生朱聪,在2011年成立了大学生天翼动力联盟,目前已发展到驻烟7所高校12个联盟店;机械工程系毕业生王洪兴创办了山东红星机械制造有限公司;经济管理系2007届毕业生刘翔成立了烟台索博电子科技有限公司……

在大学生创业中心入口处,有入驻园区的政策以及程序和条件,还有11名创业之星的事迹。在三楼的大门处还有乔布斯送给年轻人的30个忠告。创业园区的墙壁上还有李嘉诚等华人企业家的名言警句。

## 投资少则几千多则2万 选好项目学校就支持

“在创业园,项目启动资金很少,一般只要几千元,最多不超过两万。”烟台职业学院负责学生创业工作的德育教学部主任助理赵吉芳说,“项目不是很大,属于蚂蚁搬家式的创业。”以前一些有想法的学生可能会摆个地摊,周末出去办货,很辛苦,最终可能就不了了之。现在学校提供这样一个创业平台,就是希望更多有想法的同学可以实现梦想。

“现在在一个创业项目就是一个平台,每个团队都配有专门的指导老师,团队中队长毕业后离校,带着经验和资金出去创业,队员可以接过来继续这个团队,这是一个不间断的过程。”赵吉芳说。

“当然也有很多项目中途被清退或淘汰,这个过程本身就是对老师和学生的锻炼。”赵吉芳说,这是一个摸索的过程。比如有个二手书淘吧的项目,因为项目本身没有适应市场而被淘汰。另外像卖衣服、饰品等商贸类的项目,没有技术含量,而且成本大,卖不出去就有风险,实践证明效果并不好,所以现在他们审批商贸类的项目都很谨慎,“创业也是要有技术含量的。这方面还需要老师们不断培训,让同学们了解如何选择合适的创业项目。”

目前,创业园里配有SKB老师8名,SYB老师8名,每天下午都会有创业训练的相关课程,对学生都是免费开放。



创业园中训练现场市场演练。 图片由学校提供



商贸类区域外面摆放着的商品。 记者 李楠楠 摄



创业园中的训练管理理论学习。 记者 李楠楠 摄