



从打工仔到产值两千万老总

两年时间,陈敬锋将自己的磁力产品打向了国际市场

文/片 本报记者 郭庆文

“两年前的打工仔,他把尖端科技产品磁力机械从广东带回聊城,在多行业广泛推广;两年后的创业人,他把公司开到北上天,产品打开国际市场。鲁磁机械,磁力人生,创业榜样!”12月19日下午,聊城市创业大赛组委会在给“临清市鲁磁机械制造有限公司”的颁奖词中如是写道。

年产值2000万,产品远销海外

22日上午,临清市新华路南的一片厂区在冰雪中显得很寂寥,但厂区的主人,临清市鲁磁机械制造有限公司总经理陈敬锋却非常地忙碌。由于大雪封路,订单发不出去,各地客户不停地催货。在记者专访的4个小

时里,他接了几十通电话。“今天周六,还算不上忙,平时会忙不过来。”陈敬锋37岁,给人的第一印象是体格壮实,气质儒雅。作为初创企业组优秀项目一等奖获得者,陈敬锋和他的磁力产品有着骄人的成绩。

厂里生产的磁力吸盘是陈敬锋的骄傲,它既节能又环保,打破了意大利、美国等少数国家的技术垄断。上海世博会磁力舞台就选用了他的磁力产品,国产航母“辽宁号”的建造过程也用到了他生产的起重电磁铁。

陈敬锋的公司自2010年创立以来,通过电子商务,实现了定单式生产,将产品出口到了中东、欧美、东南亚、北非等国家。现在公司的年产值已经达到2000万,是临清市重点扶持项目。

最落魄时身上仅有6毛钱

“我是从农村走出来的。”陈敬锋说,他出生在莘县一个贫困的农村家庭,从小自尊心就很强,上学期间就已经开始打工补贴家用。

1994年,陈敬锋考上临清一所工业类中专,开始接触机械制造。1997年,陈敬锋到北京一家机械厂实

习,因为最后一个月只有20天,厂里不给发工资,又不愿意在北京闲呆着。于是他借了房东家的一辆小推车,开始到朝阳公园门口包饺子。

在北京的日子是陈敬锋“北漂”的开始,之后多年里,他曾多次辗转北京、上海和广州。“南漂”深圳,落

魄时仅有6毛钱,陈敬锋说,刚来到深圳,为了糊口,他干过很多工作,后来因为懂技术,工作又卖力,成为了一家机械厂的骨干。

一个偶然的的机会,他开始做机械销售工作。陈敬锋说,最初什么也不懂,由于他勤于学习,很快熟悉了销售业务。经过几年打拼,陈

敬锋在业界已经很有名气了,北京、上海、广州等国内一线城市,美国、德国等发达国家,都有他的客户。

掌握了市场和技术,2010年,在外奔波十多年的陈敬锋决定回家干实业,他把目光盯向了世界最先进装载设备——磁力产品的生产。

员工眼中他踏实且认真

陈敬锋忙着和客户通话的间隙,记者询问了员工对他的印象,得到最多的答案是“踏实”和“认真”。

陈敬锋说,他的第一批磁力吸盘是在临清岳父家的院子里做出来的。在松林镇田庄村的院落里,3台机器,5名工人,就把高质量的磁力吸盘制作出来了。

2012年,陈敬锋在临清

市东二环圈地110亩,建设了5条流水生产线。新生产线将于2013年底达产达效,届时公司的年生产能力将达到10万台,实现销售6亿元,利税6000万元。

“踏实做事,真诚做人。”是陈敬锋的写照,值得一提的是,他没有任何银行贷款,资本的积累完全是一步步做出来的。



生产车间里,陈敬锋向记者介绍他的磁力吸盘。 本报记者 郭庆文 摄

CBD寝具·2013厂家直销年—聊城站

CBD 寝具集团

100元=1660元

买床可以向CBD厂家直接订货了!聊城公开预约前200名客户,提前购100元贵宾卡,可直抵货款500元+860元健康护颈枕1个+300元便携式记忆车枕1个(超低价套餐除外),贵宾卡如未使用,退还100元。

活动期间:2012年12月29-2013年元月3日
购买CBD床,五年半价,八年以旧换新床

错过至少再等五年!

幸运抽大奖



- 一等奖(一名): iPad3平板电脑一台
- 二等奖(两名): 品牌冰箱一台
- 三等奖(两名): 品牌洗衣机一台
- 四等奖(六名): 记忆枕一个



电话: 0635-8214118

地址: 金鼎商厦对面人民广场地下顺屹家居B区CBD旗舰店
网址: www.cbd88.cn