

24小时 新闻热线 118114 转 齐鲁晚报

每月1000元 线索大奖 智能3G 洗天翼

189 180 153 133

淄博电信 民生

今日淄博

民生

新农合参合必须以整户参加?

高青田镇镇新农合政策让部分村民无奈二次参保

本报12月23日讯(见习记者 李超)“孩子在张店上学,已经缴纳了城镇居民医疗保险,就不想给孩子入新农合了,但是入新农合必须以整户为单位,我们两口子想要入,孩子也必须一起入,否则不给办理。”近日,高青的崔先生给本报打来电话说。

据崔先生介绍,他在张店开出租车,孩子也在张店上学,并且孩子已经缴纳城镇居民医疗保险,但是崔先生到户籍所在地,高青县田镇镇缴纳新农合费用时,工作人员告知他,必须全家一起入新农合,否则不予办理。“孩子已经缴纳了城镇居民医疗保险,而且还补了两千多元,没有必要再

缴纳新农合了吧?”崔先生说,村委会工作人员让他去张店社保处开证明,证明孩子已经缴纳了城镇居民医疗保险,但是崔先生开完证明后还是不行,对方说必须是单位证明。崔先生表示,孩子正在上学,没有单位,而且学校也不给开证明。崔先生说,据其了解,即

使学校给开证明,学校的证明也不行。“我是农村出来的,挣钱不容易,本想孩子可以不用入新农合了,可以省点钱,没想到不行。”崔先生表示对此很无奈。

21日,记者为此咨询了高青县新农合办公室,工作人员告诉记者,根据高青县关于新

农合的规定,新农合参合对象为具有农村户籍的居民,严格执行以户为单位的参合政策,农村户籍的中小学生和学龄前儿童按户口登记簿核定的家庭成员情况一起参加新农合,缴费以户为单位。

对此,崔先生表示,虽然还不是理解,但既然规定是这样的,也只好服从了。

走访 困难群众

19日下午,周村交警大队相关工作人员到周村航东社区困难群众家中走访慰问。走访人员先后到残疾群众和孤寡老人家中,详细询问了他们的身体情况,并带去了花生油、苹果、鱼等慰问品。
本报通讯员 陈志伟 韩守雪 摄影报道



2.39亿取暖补贴

送给企业离退休人员

本报12月23日讯(记者 焦健) 23日,记者从市人社局社保处获悉,近日,全市开始发放2012年度企业离退休人员冬季取暖补贴。

据介绍,今年发放补贴所需资金约2.39亿元,惠及21.7万名企业离退休人员。取暖补贴发放范围为淄博市11、12月份按规定领取离退休费的企业离休、退休、退职人员,12月份新办理退休手续的企业人员和按照鲁政办发[2011]64号文件办理退休手续的家属工。

企业退休、退职人员、建国前老工人,家属工取暖补贴发放标准为每人每年1100元,其中,12月份新办理退休手续的人员,于次年1月份予以补发。

见证实景之美 定格品质人居——

紫园杯“金秋紫园 大美绽放”摄影大赛圆满举行



瑞雪兆丰年。入冬首场大雪过后,23日上午,紫园杯“金秋紫园 大美绽放”摄影大赛颁奖仪式与获奖作品展在紫园别墅区举行。本次摄影大赛共收到160余位摄影爱好者的近2000幅投稿作品,堪称淄博市本年度最成功的摄影大赛之一。据了解,除了奖金总额高达50000元,紫园的卓越建筑,精致园林,斥数千万巨资

打造成的20多套各种风格,堪称别墅大观园的顶级样板房集群也让人耳目一新,这些都极大刺激了摄影爱好者的创作欲望。

一个项目没有创新就没有生命力,没有高性价比就没有竞争力。从紫园立志“让淄博人足不出市,即可领略全国顶级人居风范”,到紫园今天受到市场持续的认可,是坚持品质和

创新的结果,也是紫园坚持以高性价比赢得市场的结果。

据了解,紫园二期将在一期获得“十三项国家级设计专利”的基础上从内到外呈现出更大的创新和提升。紫园全阵容产品跨年首度公开:新品洋房100-200m²,15%至低公摊;平层大宅 235-330m²,3.2米层高,现房热销;城市别墅240-500m²,赠送超大私家庭院,花园露台。

十三项国家级设计专利,淄博首家低能耗住宅示范小区,创造高层15%至低公摊,3.2米标准层高,私家室内泳池、空中泳池、露天公共泳池……2012年,紫园给淄博太多的惊喜,2013年,紫园将会展现怎样的创新与超越,让我们拭目以待。

相见恨晚,唯有紫园。(王燕)

东风悦达起亚11月销量达5.2万辆

2012“顾客满意年”进入尾声,11月东风悦达起亚再创佳绩,以同比14%的增幅,创下5.2万销量,远高于行业3.9%的同比增长,成功刷新单月销售记录。截止到11月底,东风悦达起亚今年已经累计完成销量43万,同比增长11.1%。

在行业表现不温不火的情况下,东风悦达起亚再次逆市上扬,显示出一个优秀品牌持续葆有的活力和创新。其中K3的上市,就是企业在技术不断积累、完善后,于十周年推出的全新跨越力

作。11月,K3顺利破万达成10313台。自10月上市后,K3已累计销量15718台,尽显王者风范。以进化的“DESIGN KIA”理念为指导的K3,在整体的设计上更符合消费者审美观念以及用车趋势。其搭载起亚最先进的动力总成,同时配备众多领先同级水准的人性化配置,产品力全面超越同级,相信随着产能的释放,K3的真正实力也会逐步显现。

K系家族的其余两名成员K5、K2在11月的销售同样让人惊艳。作为K系家族的领路者,

精英格调新典范K5以尊逸外观和精奢配置,成功俘获众多精英人士青睐,创下超过5000辆的销量,成为中高级市场的标杆车型之一;而双子星K2和K2两厢,继续闪耀市场星空。凭借悦行理念和越级品质,K2帮助消费者打造出悦行越品精彩移动生活,成为都市年轻人购车首选,在11月完成销量12000有余。

作为近年市场的大热车型,SUV同样是东风悦达起亚的销售明星。其中,都市智先锋智跑以尖端科技和极具

未来感的设计,尽显先锋本色,在11月创下8491台销量,成为上月SUV市场最具星味的车型之一;而都市拓界鼻祖——狮跑,凭借领先的拓界理念,11月销量突破4000台。福瑞迪、赛拉图、秀尔、锐欧,也凭借其独特的产品特色,满足了消费者差异化需求,并取得不错销量。

销量不断刷新,整体战略的有力执行是最大助力器。在今年顾客满意年,东风悦达起亚在服务、技术、管理三大层面进行创新,全面提升

企业各领域工作质量。通过自身的改善和进步,更好的服务消费者,从而提升顾客满意度。并围绕“关爱有家”的全新售后服务口号,为消费者提供更加专业、人性化的服务,让顾客感受到企业家人般关怀。在今年系列客户关怀项目的推动下,企业在2012年新车满意度调查(IQS)、2012年中国销售满意度(SSS)和售后服务满意度指数(CSI)中,分别收获了第八、第六和第八的好成绩。在全国汽车用户满意测评报告中,K5、K2和狮跑也均获

各自细分市场满意冠军。

年关将至,在“智造经典 惠创未来”的全新理念指导下,为了更好的完成顾客满意年目标,为了给即将到来的顾客感动年打下更好基础,也为了回馈消费者一年来对企业的支持,企业必将以更大的诚心,为消费者带去更多惊喜大礼。让我们一起关注东风悦达起亚!

经销商:淄博顺源东风悦达起亚4S店
地址:张店区中心路176-1号

齐鲁晚报车型推荐



来奥泰,购E5 享钜惠

凡12月21号起购买E5的客户,均享有3000元惠民补贴,同时享受超值大礼包。订车提车客户可以额外抽取惊喜大奖:32寸液晶电视、洗衣机等礼品等您拿!时间有限,还等什么呢?赶紧行动吧!

淄博奥泰汽车销售有限公司

地址:张店区山泉路146号

安泰车城奥泰奇瑞

咨询电话:0533-6120599