

往年花八万，今年只花一万二

年会规模不如往年，不少企业缩办甚至停办



一场特别的慈善年会，会上为困难家庭筹集了100多万善款。

本报记者 丛书莹

近年来，年会也提上了日程，与往年企业年会上频频现大手笔不同，今年的年会经济明显缩水，一些单位缩小了年会规模，有的甚至停办，但年会在一定程度上还是带动了礼品销售和演出经济。

往年在五星级酒店 今年三星都算不上

记者了解到，现在是办年会的旺季，一般举办年会的单位也会提前和庆典公司预约，但是一些庆典公司的生意却不大好。

潍坊海润活动运营公司的高经理告诉记者，今年的经济不景气，很多小企业缩小了年会规模，有的甚至停办。“拿一家老客户来说，这是一家做生物制药的公司，往年签的合同，年会经费都在8万元，今年，这家单位只拿出了1.2万元筹办年会。”高经理说，一般小企业每年的年会经费在6-

8万元，今年办年会的小企业经费在1-2万元，大幅度缩水。

高经理表示，光从小企业年会地点的变化就可以看出规模缩小，他的一个客户往年都是在五星级的金茂大酒店办年会，今年挪到了一家连三星都算不上的酒店。

记者了解到，今年，一些企业年会为了压缩开销，取消了餐饮酒席。把年会变成了茶话会，在本公司内部的场地上举办，只提供水果、烟糖、瓜子等，节目上也是内部工作人员自编

自导自演。

某庆典公司给记者提供了一家停办年会的电话，记者拨打电话过去，其原来负责年会的工作人员告诉记者，公司没钱了，就不办了，只要年终奖金发下来，工作人员就谢天谢地了。

另外，有的企业为了减轻负担，会通过产品抵值的方式来办年会。庆典公司年底也会给员工发福利，对这种方式也能接受。也有的单位把年会办成了慈善晚会，为困难家庭募集善款成了其中的一个环节。

年会的抽奖环节 拉动礼品经济

礼品作为一种员工福利出现在年会上，不管年会内容如何变，但有一个环节是公司员工最期待的，那就是抽奖，那么置办礼品也成为年会准备内容之一，从而也拉动了礼品经济。

在年会经济的推动下，商场迎来购物潮，这自然也让遭遇家电寒冬的家电卖场们找到了新的商机，有的商

场向年末礼品市场发起进攻，针对企业年会奖品、年终福利，联手厂家展开有针对性的大规模促销。

商场的一些销售人员也凭借着年会经济冲了一把本年度的工作量，王先生是一家公司年会的负责人，王先生说，单位的员工都非常向往苹果手机和平板电脑，但是因为经费有限，他今年购置了10部ipone4s，他在

购置奖品的时候，一位销售员工为了完成自己的任务量，给他开出了很优惠的价格，这也节省了年会的预算。

经营海尔产品的李先生告诉记者，一般单位年会礼品大奖主打的是彩电、冰箱，今年一些单位就从他的店里订了彩电和冰箱，有的单位已经运走了，一些单位为了图方便，在年会上发奖券，让员工自己来店里拿。

年会流行骑马舞 一节课少说200元

企业年会的节目历来习惯体现时尚流行元素，《Nobody》已经不流行了，今年要排《江南style》，跳‘骑马舞’的公司最多。”潍坊华丽庆典公司的李经理告诉记者。

潍坊华丽庆典公司的李经理告诉记者，找他们办年会的企业，一般会有节目演出要求，但是在节目单上，很多单位都希望有骑马舞出现。

有的单位还向他们提出寻找舞蹈指导老师的要求，教单位职工跳骑马舞活跃年会氛围，学员有很多是企业主管甚至老总。

市区一家健身中心的舞蹈教练兼职做起了串场教骑马舞的生意，他告诉记者，今年“骑马舞”很火，一般来说，学会这段舞要上六七节课。如果是三人、五人组合，每节课收费200

元，如果是5人-10人，则要收取300元，一般都是在单位职工的下班时间进行辅导，每节课课时在1个小时。

与骑马舞教学同时走红的还有骑马舞服装，在风筝广场附近的一家服装租赁店里，骑马舞的服装90%已被预订，骑马舞领带、衬衫、西装和墨镜四件套的价格为80元/天，好点的服装120元一天。

寿险核201212(东)91XS
专业 让生活更简单

金蛇起舞 福报平安

送了

——中国平安“2013感恩送福”系列活动诚邀您参加!

尊敬的平安客户：
您好！金蛇起舞春雷动，福满乾坤报平安！在蛇年新春即将到来之际，为了感恩广大齐鲁客户对中国平安的支持和厚爱，近期将由平安代理人为您免费送上“平安福”，祝福您在新的一年里平安吉祥、福泰安康！同时，新春期间中国平安还将举办系列新春感恩答谢活动，参与活动，将有机会赢取代表福气和财运的新春好礼，欢迎您的参与。

★ 活动一：纳福传福福盈门 ★

请您在收到“平安福”后填写收到确认并卷福回家或请福进门。同时，您也可以将这份“平安福”介绍给更多的亲朋好友，即有机会参与到幸运“刮福卡”活动中，有机会刮取新春幸运礼品，开启新年新气象。

活动时间：2012年12月18日——2013年2月9日

★ 活动二：感恩客户服务在身边 ★

为了感恩广大客户，平安代理人还将为您提供系列免费感恩服务，如家庭保障缺口分析、保险咨询、送《客服报》、开通“我的一账通”、感恩答谢酒会等。这个新春，让平安优质的服务伴随您身边。

★ 活动三：“畅享新春中国年”短信活动 ★

您还可以发送短信“中国年01 客户姓名 抽奖代码”至95511，即可参与免费抽奖活动，有机会赢取新春好礼！（短信按照正常短信资费收费，代码详询平安代理人）

本活动最终解释权归平安人寿青岛分公司各地机构，活动详询您身边的平安代理人。

中国平安 PINGAN

蛇年新春火热销售——“传家宝”一份可以传家的保险计划

- | | |
|--|--|
| <p>金裕瑰宝 世袭荣耀</p> <p>金裕人生：无限领取 积累财富</p> <p>有家有爱有万能</p> <p>智胜人生：周全保障 保额可调</p> <p>智慧星：教育储备 灵活领取</p> | <p>积福传富护身福</p> <p>护身福：保障旗舰 睿智之选</p> <p>常青树：保障一生 安心生活</p> <p>吉星送宝：生存返还 高额领取</p> <p>吉星盈瑞：年年领取 快速收益</p> |
|--|--|

重要提示：护身福、常青树主险、金裕人生、吉星送宝、吉星盈瑞为分红保险，其红利分配是不确定的。智胜人生、智慧星主险为万能保险，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

中国平安人寿保险股份有限公司潍坊分公司 潍坊市东风东街239号甲

保险·银行·投资