



# 用搜索引擎重塑电商诚信

## 王连堂：一位“80后”互联网营销专家的创业路

本报记者 张超

“他们打破营销传统，他们充满创业激情，他们沟通神州百企，他们互联多方共赢。他们的创业成长路是聊城企业的一个奇迹。让诚信的企业生意更好做，为买家提供诚信的供应……”这是聊城创业大赛给聊城百企在线网络科技有限公司的颁奖词，该公司用搜索引擎重塑电商诚信。

### 被迫卖钢管， 挖到第一桶金

27日的午后，聊城经济开发区飘起了小雪，尽管天寒地冻，但科创大厦的办公室里却暖如初春。在百企在线总经理办公室，记者见到了该公司创始人王连堂，交流中，他透出一份与“80后”不太相符的沉稳与睿智，他泡上一壶茶，渐渐打开话匣子：两年前，公司还是另一幅景象。

“两年以前，公司只有七八个人，挤在一个几十平米的房间里，没空调没风扇，没白没黑地干。”谈及创业初期，王连堂告诉记者，是被迫卖钢管挖到第一桶金。2005年，一个偶然的机，让王连堂尝到了通过电话为买卖双方提供购买信息的甜头，为了能给日后创办网络公司积累资金，2006年底他注册了自己的钢管公司，通过为买卖双方提供信息，从中牟利挖到了第一桶金，也为日后做电子商务养成了首先为消费者解决迫切需求的思维模式。2010年王连堂放弃钢管生意，潜心做互联网生意，并注册成立聊城百企在线网络科技有限公司。

经过一年的发展，现在公司已经拥有近百人的团队，业务涉及互联网、电子商务、营销策划、网络营销学等多个高科技领域，在天津、临清都开设了分公司，公司超半数都是“80后”年轻人，敏锐的市场洞察力与逐渐培养起来的企业文化助力了企业迅速发展。



交谈间隙，王连堂不忘关注更新信息。 本报记者 张超 摄

### 最艰难时卖车给员工发工资

从起初七八人挤在一间几十平方米的小屋，到现在600多平的宽敞写字间，现已升任公司技术部主管的高淑香已经在公司工作了4个年头，4年时间，高淑香用几个简单的词汇形容王连堂：实在、有原则、仗义。

在采访过程中，会议室中一个红色的纸箱引起了记者注意，经过询问得知，这只名为“放飞梦想”的箱子，里面是所有员工的小梦想，儿时的口琴，给妈妈

的一个生日等等。每隔一段时间，王连堂会亲自打开，为员工实现这些梦想。

“我们有一个员工，是单亲家庭，小时候一直想要一把口琴，王总自己掏钱买了送给他，当时他哭了，这一幕我记得很清楚。”高淑香告诉记者，在公司里自己并不认为是一个打工者，而是其中一员，不断学习，不断成长。

这种人性化的关怀，为公司

吸引了不少人才，但更为重要的是王连堂从不让员工受苦，他告诉记者在当时公司最艰难的时候卖掉了车，给员工发工资，而这个秘密公司却少有人知道。

“我希望为员工搭建一个学习、腾飞的平台，有能力你可以自己做老板。”工作中，每位员工人尽其用，各取所需，在不断成长的同时，也推动着企业的发展，而这与王连堂不断传递给员工的这份关怀息息相关。

### 搭建诚信平台， 提供便捷信息

对于做网络的人而言，没有电脑是件不可思议的事，但王连堂办公桌上的电脑已经多天没有上网，取而代之的是手中的手机和身边的Ipad，这两件与时代息息相关的高科技产物成了王连堂工作的着力点。

“很多搜索引擎存在弊端，网页过于繁多，不实用，钓鱼网站给用户浏览信息带去很大威胁。”王连堂告诉记者，公司有自己的一套诚信体系，通过客户官网的访问量、同行业链接指数、黑名单记录等等考核诚信度，剔除部分“无用信息”，将最有效便捷的信息摆在首位，为有需求的客户优先推荐最实用、最便捷的需求信息。

与此同时，移动终端的技术运用成为王连堂正在努力的方向，他告诉记者，他将优质的信息载入软件，为买卖双方提供双向选择，通过付费规避不良客户，有需求的客户可以在第一时间购买物品，并通过手机按键的简单操作实现直接对话，简化沟通流程，将电子商务平台的优势发挥到极致。

“11月18日建立了党支部，我们做着时代最前沿的东西，走着一条最规范化的路子。”王连堂告诉记者，元月1日，公司设计的手机客户端将要问世，相信会有一个很好的市场，对于未来，无论是互联网行业还是公司发展，王连堂信心满满。