

全市地税收入去年首破 70 亿

房地产等三大主体税种入库税款 42.37 亿

本报聊城 1 月 3 日讯(记者 凌文秀 通讯员 刘鹏利) 记者从聊城市地税局获悉,截止 2012 年 12 月 31 日,全市地税部门累计组织各项收入 74.09 亿元,首次突破 70 亿元大关。其中,仅房地产业、建筑业、金融业营业税管理等三大主体税种入库税款 42.37 亿元。

据了解,截止 2012 年 12 月 31 日,全市地税部门累计组织各项收入 74.09 亿元,首次突破 70 亿元大关,同比增长 27.88%,增收 16.15 亿元,收入增幅比全省平均增幅

24.12% 高 3.76 个百分点,列全省 17 个市第 7 位,较去年提升 3 位。

收入分级次情况为,中央级收入 9.95 亿元,同比增长 16.54%,增收 1.41 亿元;省级收入 7.27 亿元,同比增长 19.56%,增收 1.19 亿元;市县级收入(全口径统计) 56.87 亿元,同比增长 31.28%,增收 13.55 亿元。2012 年,地税组织市县级公共预算收入 54.37 亿元,占地税总收入的 73.38%,约占全市财政公共预算收入的 52.2%,地税收入为全市经济社会发展提供了

坚实的财力保障。

其中,房地产业、建筑业、金融业营业税管理,三大主体税种入库税款 42.37 亿元。

去年,市地税局落实国家各项结构性减税政策,全年减免扶持地方经济社会发展税收 2.19 亿元。按照转方式、调结构的总体要求,深入推进二三产业分离工作,174 家分离企业完成地方税收 3.89 亿元。按照国家和省、市政府要求,依法代收代扣各类规费 5.33 亿元,有力地支持了各项社会事业发展。



考研减压

2013 年研究生考试 5 日将拉开帷幕。3 日,聊城大学政管学院心理健康与发展协会举办特色活动,为考生减压。

本报记者 杨淑君 通讯员 徐国旺 摄



假期返程 车站不很挤

3 日是元旦假期的最后一天,和前两天相比,聊城火车站、汽车总站及汽车西站的客流稍微多了一些,不少窗口前排起了队。据分析,元旦这几天,由于气温较低,市民出行愿望不强,客流并没比平时增加多少。

本报记者 杨淑君 通讯员 邹琳 摄

水城车市迎新年“开门红”

本报聊城 1 月 3 日讯(记者 张召旭) “今年元旦销量相比去年好很多。”记者走访城区多家汽车经销商了解到,2013 年伊始,聊城市市延续了去年 12 月的旺销势头,迎来新年“开门红”。

3 日上午,江北汽车城一家 4S 店里,有 10 多位市民在挑选心仪的汽车,店内悬挂了“全系优惠 5000 元起”的宣传标语。“我平时没时间看车,正好元旦放了 3 天假,趁着假期抓紧看看,争取春节能开着自己的车走亲访友。”东阿市民王先生说,临近年底经销商促销力度比较大,所以这时候买车比较合适。

天成成交量就突破了 30 台,销售状况与元旦前相当,可以说是实现了新年“开门红”。

记者走访城区多家汽车 4S 店了解到,按照以往惯例,元旦假期是个分水岭。在此之前,车商们为了冲量完成任务,往往将价格降得很低,甚至于年底最后几天宁可亏本卖车。新年一过,车价立马大幅上扬,有些车型甚至回涨万元以上。但在今年,这种现象并不明显。“目前国家还没有出台大的优惠政策,很有可能和去年一样,车市出现先冷后热的情况。为避免这一情况,我们不但没有减少优惠,反而继续向厂家申请大幅优惠以吸引消费者。”城区一家汽车 4S 店市场部经理介绍。

采访中车商们普遍认为,春节前车市将保持旺销势头,甚至很有可能出现一波井喷。

“元旦期间我们员工轮休,但来店看车的顾客很多,这两天一直忙得不可开交。”东昌路一家汽车 4S 店销售人员说,现在 4S 店一天能接待近百位顾客,仅元旦当

钜惠降“水城”,七重好礼送不停

百大三联率先掀起新年让利风暴

“亿元低价惠水城,千万豪礼大放送”,为回馈广大消费者支持与厚爱,聊城百大三联率先掀起新年首重钜惠让利风暴,七重礼遇助力蛇年购物狂潮。

好礼送不停,购物福利多

据了解,活动期间,每天到店的前 300 名顾客,持宣传单页或报纸广告,无需

购物即可领取感恩大礼一份;购“节能家电”享受政府节能补贴最高可享 400 元;凡持有百大三联惠民卡购物单件 200 元以上商品,在享受最低价格的同时,还可领取惠民感恩大礼一份;“苏泊尔套装,加湿器,吸尘器,手机……”购活动期间到店市民,购物两件以上商品(单件单价 499

元),除参加其他活动外,满一定金额,还有好礼相送。

新婚有好礼,下县报车票

针对新婚燕尔,主办方精心策划,别出心裁,凡新婚市民购两件以上商品(单件单价 499 以上),满一定金额除参加其他活动外,凭新婚有效证件还可领取新婚

贺礼一份。

除此之外,针对距离较远的农村顾客,凡东昌府区乡镇及农村顾客和下县、下县乡镇和农村顾客,活动期间,到店购物单件 300 以上商品,在享受到其他活动让利同时,还可报销单人单程公交车票。

寒冬赢好礼,大奖不停歇

本次活动期间,主办方还精心安排了购物大抽奖活动,“加湿器,电暖气,手机,笔记本电脑,洗衣机等”,凡活动到店顾客,购单件 100 元以上商品,均可参加购物抽奖活动,中奖率百分之百。

在这个寒冷冬日,与其待在家里,何不走到户外,到百大三联转一转,看一

看,悉心享受百大三联为您准备的匠心礼遇,购物享钜惠的同时,还可一览新潮商品,在这个寒冬,给您的生活更添一份乐趣。

据了解,此次活动时间为 2013 年 1 月 1 日至 5 日,好礼多多不容错过,让利风暴仅剩两天,您还在等什么?

(张超)

百大金鼎购物中心

“2013 欢乐元旦”霓裳丽影时装秀

为了迎接 2013 年新的到来的到来,百大金鼎购物中心二楼女装商场在 2013 年首个元旦小长假期间,推出了一场精彩纷呈的时装秀!时装秀的模特全部由女装商场的员工组成。她们平时都是工作在一线的销售人员,今天她们换上时装,踏着音乐,款款走来。虽然她们没有曼妙的身材,没有专业的台步,没有 T 型台但是别致新颖的走秀却赢得了广大市民的喜爱,模特身上展示的服装在走秀过程中纷纷卖出,出现了抢购风潮。模特们凭着对生活

的热爱,对企业的忠诚,用心、用情为大家呈现了一场生动美丽的时装秀,那一刻,她们成了商场最亮丽的风景,她们的身影赢得了阵阵掌声。

“欢乐元旦”时装秀得到了大楼上下和顾客的一致好评,不但在 2013 元旦长假营造了一个温馨时尚的购物氛围,促进了销售,也为百大金鼎分公司 2013 首季开门红增添了浓墨重彩的一笔。我们每一位员工都坚信,在公司的正确领导下,今后的工作一定会取得更优异的成绩,为百年百大再添新功!

百大金鼎坦博尔羽绒服迎新年感恩送实惠

2013 年 1 月 1 日,标志着新的一年开始,为了喜迎新年,聊城百货大楼董事长许振清、坦博尔羽绒服总经理新年签售会在金鼎商厦举行,活动现场人气火爆,坦博尔羽绒服全场 3.9 折起,市民凭签售卡全场新款立减现金 30-200 元,满额再送精美礼品。

1 月 1 日上午 10 点,在聊城市百货大楼金鼎商厦一楼大厅看到,市民已经排了两队很长的队伍,原来市民都在等待着百货大楼董事长许振清、坦博尔羽绒服总经理新年签售。这些排队的市民手里都拿着好几张签售卡片,排队等待。“今天是元旦,我们都放假了,孩子也从外地

回家了,我们一家人好不容易能一起出来逛街,早晨刚进了金鼎商厦门口,就看到海报说是许振清董事长签售会,买坦博尔羽绒服能便宜。最近天冷了,我们一家人都想买厚点的羽绒服过冬,因为以前买过坦博尔的羽绒服,觉得还不错,比较信赖这个品牌,于是我们就到服务台要了三张签售卡,打算签完之后就到三楼坦博尔羽绒服专柜去挑选,我们三个都买。”等待百货大楼董事长许振清签名的市民董女士告诉记者。

坦博尔羽绒服新年签售会持续三天,签出近万张感恩答谢卡。“现在坦博尔羽绒服已经低至 3.9



折,折扣力度相当大,如果拿到百货大楼董事长许振清、坦博尔羽绒服总经理的亲笔签名,那么还会在 3.9 折的基础上在减现金 30-200 元,并且还有精

美礼品相送,这个活动力度是空前的,所以选择坦博尔羽绒服是正确的。”坦博尔羽绒服的相关负责人说。

图/文 张鲁彦