

# 全市夜查“网”住11名酒司机

一肇事酒司机需五名民警强行控制进行抽血,并对交警扬言“你们看着办”

□本报记者 陶相银  
□通讯员 李世成

5日19时30分至21时,全市交警部门开展统一夜查行动。夜查期间,交警部门共出动警力397人次、警车128台次,设置检查点26处,查处各类交通违法行为416起,其中酒后驾驶11起、涉牌涉证9起,扣证14本、扣车83辆。

## 隧道口15分钟查住俩酒司机

当晚,交警二大队的一组民警在吉林路隧道南口设卡检查过往车辆。20时10分许,一辆轿车从隧道驶出后,被民警示意靠边停车。但该车司机停车之后,又趁机扭转方向盘便想驱车闯关,所幸被民警当场制止。民警宋英亮介绍,司机下车时身上有浓烈酒气,“他自己说喝了一瓶啤酒,但这酒味显然不仅仅是喝了一瓶啤酒。”随后,该车司机李某被民警带往医院,进行抽血检测。

20时25分许,同样是吉林路隧道南口,一辆轿车停车接受检查时,司机在车内端起一杯水猛喝几口水。该司机下车后,记者从车内闻到了浓烈的酒气,坐在副驾驶位置的乘客也显然处于醉酒状态。接受询问的司机身上也有酒气,并自称“中午喝了一瓶啤酒”。在民警要求该司机交出车钥匙和出示驾驶证时,这名司机在现场晃晃悠悠不停地打电话,后被民警带离现场并送往医院进行抽血检测。

## 五交警摁住肇事酒司机抽血

20时30分许,古寨东路和钦村路交叉口处,一辆黑色轿车追尾撞上一辆出租车。记者赶到现场后看到,出租车的右后侧部位受损,肇事轿车的车头凹进去一大块,路面散落着大量的车体碎片。出租车司机谢师傅介绍,事发后他到轿车旁询问,但轿车司机不仅不下车,还关紧车门企图驱车逃离。谢师傅将肇事车拦下后,肇事司机下车与谢师傅发生争执。“我闻到

他一身酒味儿。”谢师傅说。交警一大队民警赶到后,将肇事司机姜某控制住。在被带离现场时,姜某不时挣脱,后被民警戴上手铐强行带离。在四〇四医院的急诊室内,姜某同样不配合抽血检测,数次挣脱民警的控制,并扬言“我就是不配合,你们看着办吧!”在多次劝说无效的情况下,5名民警强行将姜某控制住,护士才得以进行抽血。



在几位民警的控制下,医护人员才得以对肇事酒司机姜某进行抽血。 记者 王震 摄

## 新车未挂车牌 俩车主被记12分

□记者 吕修全 报道  
□通讯员 郑祥远

本报1月6日讯 在5日交通违法行为集中整治行动中,两辆未悬挂车牌的轿车被文登交警依法查扣,两名司机各被记12分并处罚款200元。在当日行动中,文登交警查处交通违法行为224起,暂扣车辆73辆,拘留3人,其中涉嫌酒驾2人、无证驾驶1人。

5日中午,文登交警大队在城区利群岗、劳动岗、一中岗、农信岗等处设置值勤点,开展以超速、超员、超载、无证驾驶、非法载客、酒后驾驶、涉牌涉证等严重交通违法行为为重点的集中整治行动。

在米山路与香山南路交叉路口,执勤民警拦下一辆崭新的长安越野汽车,该车前后均未悬挂有车辆号牌。车主吴先生对民警拦车检查表示不解。民警提醒其新车未悬挂号牌,向其索要临时号牌也未成。吴先生这才恍然大悟,“对不对!说是车不挂牌得扣12分啊!”原来,吴先生购置新车后未前往车管所申领号牌,“我就寻思新车不急着想挂牌呢!”

在吴先生长安越野车被交警查扣时,另有一辆新车因未悬挂号牌而被执勤民警拦下查扣。文登交警依法对俩新车司机分别记12分并处罚款200元,两人需重新参加驾照理论考试,成绩合格后才可领取新驾照。

在5日晚的行动中,66名民警共查处交通违法行为224起,暂扣车辆73辆,拘留3人。其中一涉嫌无证驾驶司机和一酒后驾驶者被行政拘留,另一醉酒驾驶司机被刑事拘留。

## 春节临近,交警将继续严查酒驾行为

交警支队交通科副科长韩峰介绍,本次夜查行动中,交通违法行为主要仍是检验合格标志不全、司机不携带驾驶证或行驶证、违规使用灯光等问题。“史上最严交规”实施后,很多司机更加自觉遵守交通法规,但酒驾行为有抬头的迹象。

韩峰提醒,驾车不按规定使用灯光、不张贴检验合格标志、保险标志,不随身携带行驶证、机动车驾驶证等行为,被记1分。未悬挂车牌,或者故意遮挡、污损,不按规定安装车牌,被记12分,“新车也需要在前后方张贴临时号牌,否则也被记12分。”伪造、变造的机动车号牌、行驶证、

驾驶证,也被记12分。

对于酒后驾驶行为,韩峰特别提醒,酒后驾驶不仅要被记12分,饮酒后驾驶营运机动车或者醉酒驾驶机动车依法被吊销驾驶证的,5年内不得重新申领;因醉酒驾驶机动车依法被吊销驾驶证的,10年内不得重新申领。饮酒后或者醉酒驾驶机动车发生重大交通事故构成犯罪的,终身不得申请驾驶证。

鉴于春节临近,许多司机参加亲朋聚会、单位聚餐的几率增大,交警部门近期还将不定期开展检查行动,并加大对酒驾、醉驾、涉牌涉证等交通违法行为的查处力度。

○大道至简 直击人心 灵巧高效

# “华泰柏瑞沪深300ETF首募营销”获营销专家推崇

荣膺2012中国金融品牌“金象奖”

华泰柏瑞基金日前接到中国金融品牌成长促进计划组委会及2012中国金融品牌「金象奖」评审委员会通知,“华泰柏瑞沪深300ETF营销案例”经评审委员会的综合评估,荣获2012中国金融品牌「金象奖」年度优秀营销事件。

“2012中国金融品牌「金象奖」评选活动是“中国金融品牌成长促进计划”的重要组成部分,已举办多届,评选的专家评委来自复旦大学、南开大学、新加坡国立大学等国内外著名学府以及根元管理咨询、大正调查、扬特品牌同盟、威汉营销传播集团等全球领先的具有实务经验的品牌策略机构及专业营销机构,是金融营销领域最具

权威性的奖项评选之一。

据组委会介绍,2012年度参选的金融营销事件、公益项目、广告近100个,分别来自银行、基金、证券、保险等多个金融领域。

业界指出,“华泰柏瑞沪深300ETF营销案例”通过专家评委对案例描述的初评打分、现场答辩复评、专家评委打分签字确认等重要评选环节的严格筛选,最终从众多优秀营销案例中脱颖而出,荣膺奖项,表明“华泰柏瑞沪深300ETF首募营销”案例经得起营销专家多角度的专业分析和推敲,其“大道至简、直击人心、灵巧高效”的特色,获得市场营销专家们的推崇。

回顾华泰柏瑞沪深300ETF首

募营销,专家们指出,整个营销战略在包装定位、客户细分、营销组合方面取得较大成功,对产品渗透、品牌推广、抢占市场份额起到积极作用。

在产品首募前,华泰柏瑞抢先定位“T+0”,并第一时间成功挖掘“1个申赎单位对应3张期指合约”优点,确立产品优势;在与竞争对手实力相差悬殊的情况下,巧借竞争对手强大渠道渗透力和庞大的客户群,率先启动“功能营销”,直击人心,成功抢占市场份额;在宣传预算有限的情况下,成功制定华泰柏瑞沪深300ETF发行期营销组合,集中资源在性价比最高的推广工具上,经济安排营销节奏,采取

取舍策略将目标客户进行细分,针对不同机构客户定制不同的营销方案和推广组合,实现精准营销和品牌推广,使得最终的募集决算成本每亿元不到0.85万元。

值得一提的是,在华泰柏瑞沪深300ETF首募期间,华泰柏瑞推出的《T+0沪深300ETF的9大玩法》迅速点燃了投资者对华泰柏瑞沪深300ETF的关注,成为微博热点,一名新浪微博主的转帖次日即超过1000次,点评超过100条,各券商的微博、券商经纪人微博也纷纷跟进,利用相关内容为自己吸引新客户,帮助本案以较低成本达到更大宣传效果。

业内人士在盘点2012年基

金业时指出,华泰柏瑞沪深300ETF与嘉实沪深300ETF借力沪深交易所,借力券商和各界对于创新业务的关注,以成功的营销打开了市场对于2012年基金募集规模的想象空间,与随后的短期理财产品一起,奠定了2012年在“A股熊市”格局下仍能实现基金业突破性增长的总基调,从而在中国基金业发展史上留下重要的一笔。华泰柏瑞沪深300ETF首募营销不仅以330亿元创下A股被动型产品有史以来的首募规模纪录,更大大提升了公司的品牌知名度和公司实力,为华泰柏瑞下一步的战略突破奠定了基础。

# 定义行业新标准 雷丁破解电动汽车发展瓶颈

日前,雷丁电动汽车打造的D50电动轿车在潍坊上市。由于研发、生产的过程采用了行业内最高标准,因而这款产品得到了业内专家的一致认可: D50兼具细分市场尖端的品质和亲民的价格,它的面世有望实现电动汽车领域发展的瓶颈的解决。

随着车辆的激增,汽车尾气对大气环境造成的污染日益严重,靠电力驱动的新能源电动汽车本该成为购车者的首选。但由于技术不成熟、充电站等配套设施不齐全,以及对市场的过高预估,高端电动轿车并未受到市场的认可;而由于政策上的限制,售价更亲民的低速电动轿车在我国大多数地方迟迟难以进入市场。

作为行业内的新军,雷丁电动汽车勇挑重担:“在生产制造方面,雷丁

斥巨资按照乘用车标准打造了四大工艺生产车间,产品由行业内最领先的DX数字化平台生产,可以满足欧盟EEC标准。下线的车辆进行100%质量检测、跑道路试,我们保证把高品质的产品送到消费者手中。”雷丁电动汽车总经理舒欣信心满满的对记者说。

起于心,践于行。雷丁D50虽然不是市场上的第一辆电动轿车,但它却是在行业标准不健全体系下,第一个以高标准严于律己的企业悉心打造的。雷丁D50产品上市,从技术到产品一致性等诸多亮点为行业带来了巨大进步。

据介绍,雷丁符合欧盟严苛要求的行业“新标准”由众多角度和细节的标准组合而成,除完全正向开发新

品的DX平台外,还涵盖外观设计、内饰水平、舒适性、安全性、经济性等。雷丁D50车身设计由意大利知名设计师操刀,成员安全区采用优质钢板满足力学性能要求;一旦发生撞击时,缓冲吸能区又可吸附事故中产生的绝大部分的撞击能量。

为了给车主营造一个舒适、轻松驾驶的环境,雷丁D50在电动轿车领域内率先采用了四轮四角化宽体空间设计理念,出色地实现了“小车大空间”的乘坐体验。

行业领先的生产平台,给用户带来的成果享受必定非同一般:雷丁D50匹配HES持续高效能电力推驱动系统,能量转化驱动效率可提高约20%,百公里耗电仅为10度。

雷丁电动汽车志存高远,从成立

之初就从未考虑过走价格战的低级竞争之路,而是以为消费者提供更高品质的卓越产品为目标,不断向上延伸,保证企业和市场的良性

发展。在政策、品质、安全高标准及经济的定价等因素的支持下,电动汽车行业也许已经迎来了生机勃勃的春天!

