

今日运河

运河车市

合资自主2013年 或将形成第二梯队

本刊 综合

如果说一年多前合资自主还是中国汽车行业的新事物，在众人好奇的目光下犹抱琵琶半遮面，那么现在它已经大方出现在聚光灯下。从无到有、从概念车产生到量产车出现、从质疑声四起到市场认可，合资自主经过这一一年多的沉淀和成长，终于从星星之火变成燎原之势——特别是2012年广州车展上更多企业宣布加入合资自主行列，将使得这个阵营更加壮大。而随着企业不断涌入，可以预见明年这一细分市场的竞争也将变得更加激烈。

第一梯队：打江山易守江 山难，积极布局稳固地位

过去一年多的时间里，广汽本田的理念S1率先上市，成为国内合资自主第一车，随后宝骏630与东风日产启辰、东风本田思铭等车型也先后登场，形成了国内第一批合资自主车队。

正所谓“打江山易，守江山难”，虽然率先挤进了合资自主的第一梯队，但要想在明年乃至更长远的未来保持领先的市场地位，仅凭时间上的占优是远远不够的，为此我们也可以看到这些企业采取了各种不同的应对策略。作为率先提出合资自主概念的先行者，广汽本田除了严格遵循

“三同一本”（即技术同步、品 质同源、服务同网和本地化标 准），紧贴消费者需求也成为 它的战略方向之一。

在车型研发之初，理念在全国十多个城市对成千上百的消费者进行详细调研，以满足各地消费者对家轿的总体需求。这个优点也一直延续到了现在。前人栽树后人乘凉，继其之后这也成为部分企业采取的发展战略，例如启辰就向新能源方向倾斜，增加了启辰e30这一电动车型，而宝骏则在宝骏630之后开拓了宝骏乐驰这一平台。当然，这些动作只是万里长征的第一步，合资自主要完全赢取市场，还需要更长时间的坚持。

第二梯队：此时不搏更待 何时，紧锣密鼓筹备上阵

在第一梯队站稳脚跟，谋求长远发展的同时，其他有意发力合资自主领域的车企也动作频频。就在不久前的广州车展上，广汽丰田高层对媒体表示，合资自主品牌项目已经提升到日程当中，新车将为纯电动车，具体信息明年上海车展公布。一汽丰田也表示了进军合资自主的意愿，并透露将从高端车型切入。当然丰田并不是其中的个例，长安福特更要领先一步，其合资自主车型“佳跃”已曝光，预计明年正式亮相。

继它们之后，长安马自

达、一汽大众、上海大众也陆续透露了发展合资自主的规划。一时之间，合资自主再次成为车市热点。众多车企的频繁动作与上市规划，预示着继理念、启辰、宝骏之后，2013年第二梯队或将形成，成为车市发展的一种必然趋势。

总体而言，合资自主在今年经历了沉淀和成长：企业阵营由小变大；车型由单一走向多元化……放眼2013年对它们而言更为关键，明年既是第一梯队品牌发展突破的转折点，也是第二梯队品牌的生存元年，竞争升级的同时，相信这一细分市场也将变得更加成熟，从而为消费者购车提供更宽泛的选择。

◎资 讯

在汽车市场低迷的环境下，比亚迪新3系车型依然能保持着优异的表现，实属难得。根据市场所反映的情况，比亚迪新3系车型在2012年终端一直处在热卖阶段，甚至部分地区出现供不应求的情况。济宁鸿基伟业4S店推出的比亚迪L3，相关数据显示，在2012年11月份比亚迪L3的销量

一举破万达10044辆，12月份再接再厉销量增至12017辆，前景也被业内广泛看好！

比亚迪L3丰富的科技配置是其深受市场青睐的一大原因。keyless无钥匙进入系统、智能行车电脑、CAN—BUS电子智能管家系统、迎宾灯、驻车可视系统等，极具科技质感的配置让L3的智

能化远超出了同级别的竞争对手。

动力系统在自主品牌车型中可圈可点，拥有VVL可变气门升程技术的BYD478QE发动机具有高效环保、经济节油的特性；EGR废气再循环技术，使得发动机可以将一部分未燃尽的混合气送回气缸重新燃烧，降低燃烧温

度；德尔福最新版本的电喷管理系统，采用四点火线圈每缸独立点火技术，在同排量情况下，功力更大，燃油效率更高。

随着比亚迪L3产品配置的丰富和品质的不断提升，给比亚迪L3的热销打下了坚实的基础。再加上比亚迪L3还可享受3000元节能补贴优



惠政策和4年或10万公里超长质保服务，给消费者提供了更多的购车实惠和用车保障。(鸿基伟业)

L3领衔热销 比亚迪新3系车型现车紧张

月生者达观

T 动力全尺寸豪华SUV 全新胜达
12月23日 耀世登场

北京现代 NEW THINKING.
NEW POSSIBILITIES.



All new SANTAFE 全新胜达

唯有胜者，方能运筹帷幄，洞悉格局。唯有胜者，方能纵观全局，见解通达。T动力全尺寸豪华SUV全新胜达携手孙杨，12月23日，耀世登场，敬请期待。

北京现代汽车济宁鸿源特约销售服务店

北京现代汽车济宁永泰特约销售服务店

北京现代汽车济宁永昌特约销售服务店

地 址：济宁市金宇路40号

服务热线：0537-2378899

地 址：高新区同济路2号

服务热线：0537-3159977

地 址：济宁市金宇路与105国道交汇处南500米路西（金宇汽配城内）

销售热线：0537-7974888

销售热线：0537-2378777

网址：<http://www.jnbjxd.com/>

销售热线：0537-3152188

网址：www.xdjnyt.com

服务热线：0537-7974777



扫描二维码，
与孙杨共赏全新胜达