

独家报道
直击真相
967066

坚守11年“席殊书屋”快撑不住了

记者调查发现,不愿“急功近利”的实体书店经营都

很困难,坚守梦想需付出金钱代价



调查

□本报记者 孙健 实习生
许家浩 龙中柱
qlwbsj@vip.163.com

最近,烟台大学附近的席殊书屋时常大门紧闭,周边的学生们对此惋惜不已。这家生存了11年的书屋曾换过主挪过地儿,如今却因种种原因导致经营困难,举步维艰。

作为一种文化现象,烟台实体书店的生存现状如何?是山穷水尽还是柳暗花明?为此,记者走访了市区多家实体书店进行实地调查。

大学附近书店

主营教辅书,其他卖不动



书店内摆放的人文社科类书籍很少有人问津。记者 孙健 摄

从风入松书店到第三极书店,再到光合作用书店,这些原本经营得很好的实体书店相继关门。在搜狗地图上一搜,烟台的大校园里还有一家名为“是草亭”的书店,专营哲学、历史、艺术类的书籍。店主是学校中文系毕业生,在校期间他就渴望开办一家真正意义上的独立文化书店。为了经营好书店,他还专门到北京等地学习,但是来买书的学生大都只看不买,更多的人是询问有没有试读资料。最终书店由于亏损被迫关门,转让给了一家主营考研公资料的书店。

买书的人就很少,现在连进来逛的人都不多了。”

在烟台大学附近还有一家名为“是草亭”的书店,专营哲学、历史、艺术类的书籍。店主是学校中文系毕业生,在校期间他就渴望开办一家真正意义上的独立文化书店。为了经营好书店,他还专门到北京等地学习,但是来买书的学生大都只看不买,更多的人是询问有没有试读资料。最终书店由于亏损被迫关门,转让给了一家主营考研公资料的书店。

买书的人就很少,现在连进来逛的人都不多了。”

闹市区书店

逛书店的人少,老板愁坏了

崔女士告诉记者,“网络销售对书店影响很大,同时现在很多父母给孩子买电子书、电子词典等,都直接在网上买,而不愿意到书店来了。”

记者注意到店内写着“特价图书5折销售”的宣传语,崔女士说,现在市场上的书籍种类很多,为了吸引读者,书店经常选一些书出来做特价,“现在书店每天只能卖两三块钱书,老板也愁死了。”

崔女士告诉记者,“网络销售对书店影响很大,同时现在很多父母给孩子买电子书、电子词典等,都直接在网上买,而不愿意到书店来了。”

记者注意到店内写着“特价图书5折销售”的宣传语,崔女士说,现在市场上的书籍种类很多,为了吸引读者,书店经常选一些书出来做特价,“现在书店每天只能卖两三块钱书,老板也愁死了。”

崔女士告诉记者,“网络销售对书店影响很大,同时现在很多父母给孩子买电子书、电子词典等,都直接在网上买,而不愿意到书店来了。”

记者注意到店内写着“特价图书5折销售”的宣传语,崔女士说,现在市场上的书籍种类很多,为了吸引读者,书店经常选一些书出来做特价,“现在书店每天只能卖两三块钱书,老板也愁死了。”

崔女士告诉记者,“网络销售对书店影响很大,同时现在很多父母给孩子买电子书、电子词典等,都直接在网上买,而不愿意到书店来了。”

记者注意到店内写着“特价图书5折销售”的宣传语,崔女士说,现在市场上的书籍种类很多,为了吸引读者,书店经常选一些书出来做特价,“现在书店每天只能卖两三块钱书,老板也愁死了。”

崔女士告诉记者,“网络销售对书店影响很大,同时现在很多父母给孩子买电子书、电子词典等,都直接在网上买,而不愿意到书店来了。”

记者注意到店内写着“特价图书5折销售”的宣传语,崔女士说,现在市场上的书籍种类很多,为了吸引读者,书店经常选一些书出来做特价,“现在书店每天只能卖两三块钱书,老板也愁死了。”

席殊书屋经营困难,前段日子店主曾白天关了店门,晚上才开。实习生 许家浩 摄



席殊书屋经营困难,前段日子店主曾白天关了店门,晚上才开。实习生 许家浩 摄



探因

网络电商让图书价格没了底线

纸质图书网上销售市场规模不断扩大,对实体书店产生不小的冲击,越来越多的人通过当当、卓越、京东等网上商城购买书籍。“最新的购书方式,只要用手机对着图书的条码一扫,网上立即给列出货比三家后的最低价,拍下后几天就到货,省钱又省力,何乐而不为呢?”港城白领小刘说。

开发区一位电子商务公

司的经理分析说,图书的利润额其实很小,大型网上商城卖书的真正目的是吸引消费者购物,他们通过提供优质的服务、快递服务,吸引消费者成为固定的忠实客户,最终达到扩大其他商品销售额的目的。“在实体书店看书,在网络上购书变得普遍起来,压价、打折销售基本上是网上书店的惯用方式。”然而让消费者得利实惠的



书店里的时尚杂志最能吸引年轻读者的目光。实习生 许家浩 摄



在新华书店里有不少“蹭书者”。记者 孙健 摄

新潮阅读方式带出一批“潮人”

手机、平板电脑、电子书等电子设备改变了人们的阅读习惯,越来越多的人选择阅读电子书而放弃购买纸质书,从而远离了书店。

“网络上的电子书籍资源丰富且大都免费,一些网络小说比纸质书籍更新快得多。”便捷、时尚的“无纸化书

籍”也成为不少都市人的阅读追求。“用IPAD看书轻快方便,而且很时尚”,在一家贸易公司工作的白领孙超说,自从去年买了一个IPAD后,他就再也没有买过纸质书。“在有些场合捧一本厚书看,显得很落伍、老土。”

各种费用让老板压力山大

美文书店是一家开办已逾10年的老牌文化书店,店内主要销售文史哲等人文社科类书籍,三联书店、中华书局、商务印书馆等知名出版社出版的“重量级”图书被放在了店内显眼的位置。店内书籍多为文史哲类专业书籍,没有畅销书,没有教辅书,刘世栋坦言“书店亏损很厉害”。

“书店基本上处于亏损状态,现在开书店就好像纯公益性的。”烟台美文书店主刘世栋说,因为顾客稀少,加上房租高昂,让他这个小店处于“亏损的尴尬局面。尽管店面不大,但

因为地处繁华的二马路上,每年5万元的租金让店主吃不消。“不仅和朋友喝茶聊天品书的愿望达不成了,我现在还得做兼职添补家用,光靠书店可过不下去。”刘世栋无奈地说。

店铺租金高昂是不少私营实体书店面临的共同问题,“本来顾客就不多,现在买书的人少了,每个月那点盈利还不够交房租的。”席殊书店店主张忠顺说,席殊书店分为上下两层,仅靠他一人打理有点紧张,“我还雇了一个员工,不过照现在的经营情况来看,说不定哪天就发不上工资了。”

就业压力大,无心读好书

专卖教辅书籍的书店卖得红红火火,卖文史哲类书籍的私营书店经营惨淡,这是目前烟台市书店经营的一个普遍现象。由于就业压力增大,学生更多的把时间花在四六级考试、研究生考试、公务员考试、司法考试等考试中,很少再有时间去阅读文史哲类书籍。

记者走访了烟台大学、山东工商学院、鲁东大学校内外书店及烟台市几家私营书店发现,专卖教辅书籍的书店买书的人很多,而卖文史哲书籍的私营书店买书的人却寥寥无几。

“我这里不卖教辅书,学生来得很少,一般来的都是三四十岁左右的人,其中老师、教授、管理人员占很大一部分。”美文书店主刘世栋说。

据调查,不少人图便宜购买盗版书籍也是书店经营比较惨淡的一个原因。



偌大的书店鲜有读者过来挑书。实习生 许家浩 摄



突围

与网店拼文化体验

政策扶植需给力

实体书店是文化产业中的一个重要环节,在社会整个经济运行大局中,理应得到一些“特殊待遇”,民营独立书店更渴望在税收、房租等方面得到优惠。

据悉,杭州市政府已正式出台国内城市首个民营书店扶持办法,自2012年起,每年单独设立专项扶持资金300万元,以资助、贴息、奖励等方式,扶持民营书店健康发展。上海也出台了“综合配套”政策扶持实体书店发展,从2012年起,上海每年将划拨1500万元支持出版物发行网点建设,其中500万元将直接投入扶持实体书店。上海对单个实体书店的资金资助有望突破50万元。这些地方政策对处在风雨飘摇中的民营书店来说,无疑是雪中送炭。