

今日青岛

忙年2013



20日，一位市民在挑选挂饰。 李珍梅 摄

过完腊八忙新年 李村大集买年货喽！

李村大集年货展20日开展，将持续12天

本报记者 李珍梅 董海蕊

腊八节过后，年味渐浓，市民也张罗着置办年货。20日，记者探访李村大集年货展，对联、窗花、“福”字……琳琅满目的商品吸引了很多顾客。此外，因为有优惠政策，年货大集上还有部分大学生练摊。

观年景



大学生赵素云在年货大集摆摊做生意。 李珍梅 摄

虽然20日并不是传统的李村大集赶集日，但是李村大集上仍然热闹非凡。“我们一家三口过来的，就是先转转看看，有合适的年货就先买着。”从城阳赶来的孙女士说，她们现在只买了一些干果，其余的

20日，2013年李村大集年货展在李村大集黑龙江路西侧段正式举办。与往年不同，今年的年货展搬进了“室内”，东西长约700米、宽约30米的展出大篷内设置了1000多个摊位，面积约2万平方米。

走进年货展出大篷，在入口右侧，一个学生模样的

摊主引起了记者的注意。“我还是酒店管理学院的大三学生。”摊主赵素云笑着说，往年的寒假她会去一些超市、酒店打工，但是今年她早就瞄准了李村年货大集。利用家里给的5000块钱作为启动资金，赵素云去年12月初就开始联系厂家进货。“一共进了三四万块钱的货，厂家

只收了押金，剩余的钱等到卖了货再付。”赵素云说，她定的货都是过年必须要买的日用品，有各种淀粉、白糖、豆腐乳和海蜇皮等。

赵素云共申请了三个摊位，还聘请了几个大学生卖货，一天毛利润近2000元，纯利润也能有八九百块钱。“12天的展会摊位费只收了1000

块钱，租帐篷和桌子的费用是900元。”赵素云说，多亏年货展主办方提供的优惠政策，才能有这么好的练摊机会。今年李村大集年货展为刚毕业或毕业三年之内的大学生群体提供一个做生意的平台，给予6—7折的展位优惠，此外还免费提供销售和经营方面的培训和指导。

▶享受优惠展位费，大学生摆摊卖年货

▶上班族周末备年货，“福”字、春联受追捧

年货还得先转转看看，“李村大集上什么都有，刚来的时候都快转花眼了，看见什么都想买点儿。”孙女士说，公司放假比较晚，她只能趁着周末备点年货。

春节临近，年味渐浓。年货展里，一家卖春联的摊位

前围了不少市民。一幅幅火红的春联挂一条绳子上，在摊主的背后形成了一条“春联墙”，既有寓意幸福的“平安多福”、“全家幸福”，也有寓意财源旺盛的“家居宝地”、“宝地生金”，还有寓意蛇年好运的“家业年年好”、

“平安好运来”……摊位上有各种烫金的“福”字，有大有小摆了一地，其中剪纸的“福”字很受顾客欢迎。“这个‘福’字可以贴在门窗玻璃上，既好看，还不会显得俗气。”市民李先生高兴地举起剪纸“福”字说。

▶“武大哥”卖炊饼还合影，各地名小吃卖得火

李村大集年货展内，除了干果、海货等备受欢迎，一些来自全省各地的名小吃也激起了市民的购买欲望。

“来自阳谷的正宗炊饼，欢迎品尝，五香味的、甜味的、咸味的、麻辣味……”一位身着蓝色戏服，身高

酷似“武大郎”的“武大哥”正在吆喝卖炊饼。

“给我来两盒尝尝。”市民刘先生忍不住“诱惑”，随即掏钱买了两盒。“武大哥”除了忙着卖炊饼，还时不时地被顾客邀请去合影。

记者了解到，“武大哥”原名刘广来，今年47岁，来自聊城市阳谷县阿城镇。他告诉记者，他已经当了8年的形象代言人。每年公司去外地做品牌宣传，参加名小吃展览，他必定会跟着去。“我过去主要给消

费者介绍产品。我这形象吧，有点与众不同，对大家吸引力比较大。”“武大哥”笑着说。

这头阳谷炊饼卖得火，那头临沂香椿、景德镇陶瓷也不甘落后。“我老家后面那座山头大面积种植香椿，浇的都是山泉水。如今储存了1400多吨香椿。”来自临沂专卖香椿的老板于会兴介绍说，香椿营养价值大，买回去自己食用或送亲朋好友都很好。

年货展上，除了琳琅满目的商品，还有不少娱乐活动，抓鸡比赛、斗拐比赛、戏曲表演、皮影戏表演、喷火表演，场面热闹，喜庆味十足。



一位市民展示买到的剪纸“福”字。 董海蕊 摄



来自阳谷的“武大哥”吸引市民来买炊饼。 李珍梅 摄