

# 年底钱紧小老板扎堆“找钱”

## 部分投资公司年底业务量增加五成

本报1月21日讯(记者 马瑛)“以前都是我们出去找人用钱,现在上门用钱的人很多,公司都是挑选优质客户进行放款。”德州一投资公司业务员说。记者了解到,从2012年12月份开始,各个投资公司以及典当公司业务量纷纷上涨。

“业务量比平时增加五成,但是公司的款额有限,年底用钱的客户又多,找钱也得找关系。”德州一投资公司业务员张亮笑着说。记者采访了解到,年底各个企业集中用款,从2012年12月份开始,各个投资公司和典当公司的业务量纷纷上涨3-5成。21日下午,记者拨通了德州金光小额贷款股份有限公司的热线,咨询抵押贷款的相关事宜,工作人员告诉记者,现在公司已经暂时停止办理抵押贷款。

“个人和企业都比较多,有的是因

为贷款到期,有的则是因为年底集中用款,需要资金进行临时周转。”陵县亿兴投资咨询有限公司的孙总告诉记者。

记者在采访中发现,典当行业中,客户的抵押物大多都是豪车、土地证、房产证等。德州目前的贷款额一般是抵押物市场价的百分之五十到七十。“反正年底工地上停工了,我把挖掘机抵押了,银行贷款太慢了,典当行虽然月息高但是能解燃眉之急。”个体工商户李先生说。李先生告诉记者,现在各



个工地上都到了“钱紧”的时候,年底要给工人结算工资,但是工程款却没有到位,导致资金周转不开,“有的时候都不敢开手机,自己本来就周转不开,还有很多要借钱的朋友。”

## 德城区联社 员工热火朝天战积雪

20日,州城普降中雪,雪后的德城区联社一片银装素裹,积雪数厘米厚,过厚的积雪给前来办理业务的客户造成了极大的不便。21日一大早,德城区农信联社领导们率先垂范、身先士卒,理事长带头投入到清除积雪的工作中,天气寒冷,但是无法阻挡干部员工扫雪的热情,大家挥舞着手中的铁锹、扫帚,劳动的笑声和铲雪的声音掺杂在一起,此起彼伏,

一片热火朝天的景象。在大家的共同努力下,历时两个多小时,积雪覆盖的路面被清理干净,前来办理业务的车辆畅通无阻,安全通行。该联社高度重视安全工作,始终坚持以客户为中心,时时、处处为客户着想,第一时间为客户消除安全隐患,细微之处见真情,用实际行动践行十八大精神,为客户创造一个安全和谐的金融服务环境。

(陈培培)

## 天图资本近亿元投资山东德州扒鸡成第2大股东

近日,记者在天图资本官方网站上看到资讯,天图资本旗下天津天图兴华股权投资合伙企业(有限合伙)于2012年12月已完成对山东德州扒鸡股份有限公司的独家投资,投资金额近亿元,成为德州扒鸡股份公司第二大股东。

据了解,天图投资成立于2002年,公司在深圳、北京、上海设有办公室,重点投资领域包括医疗健康、消费品、

低碳经济和TMT 四大领域。截至目前,天图投资先后管理了5只人民币基金,管理资产规模超过人民币50亿元。

根据以往的经验,一家公司在上市前,都经过风投公司的介入,然后才一步步走向上市的道路。德州扒鸡被天图投资注资近亿元,被分析人士称之为其上市的前兆。而在成立德州扒鸡股份有限公司之后,董事长崔贵海也曾公开表示“在三到五年之内,叫德州扒鸡走向资本市场,这也是我一生的追求。”

德州扒鸡创产于公元一六九二年,已有三百多年的历史,业内分析人士认为,此次拥有正宗德州扒鸡制作秘方的山东德州扒鸡股份有限公司与天图资本的战略合作,将加快德州扒鸡在全国扩张的步伐,为公司创建中国禽类熟食第一品牌的目标奠定坚实的基础。

(马瑛)

## 平原联社 大力支持农业示范区建设

“较示范前我们能从示范项目中平均年增收8000元,这离不开信用联社的资金支持。”平原县坊子乡蔬菜大棚最为集中的乡镇,在信用联社的支持下,坊子乡的蔬菜标准化示范区正式通过验收。

平原联社针对这一有利条件,实行上门服务。截至目前,平原联社共对全县两个国家标准化示范区的5家蔬菜关联企业发放贷款1100万元,对菜农发放贷款6000万元,每户年增收2万元。

(高玉才 董业勤)

## 工行“积存金”突破1.3万户

近日,记者从工商银行德州分行获悉,自2012年8月该行“积存金”业务在全国范围内实现通存通兑以来,以其良好的流动性、保值性和灵活便利性,持续受到投资者的热捧。2012年销售量就达10.11公斤,客户数量已达13000余户。

据了解,“积存金”是工商银行于2010年12月与世界黄金协会联合推出的一款黄金投资产品。“积存金”是目前国内唯一一款真正实现以日均价格进行黄金投资的金融产品,能有效平摊投资成本,最大限度规避金价波动产生的风险。投资者只要在工商银行开立“积存金”账户并签订定期积存协议,约定每月扣款金额,该行将自动按日平均分配客户的资金,并根据

每日金价购买相应数量的黄金。由于每次投资的金额固定,实际购买的黄金克数随金价的波动而有所变动,所以长期以定额方式投资黄金可以平摊投资成本,降低金价波动带来的风险。积存一定数额的黄金后,投资者既可以选择赎回获取现金,也可以到工商银行各售金网点兑换贵金属实物产品。

工行德州分行相关负责人告诉记者,该行“积存金”业务的投资起点为每月200元,当月扣款,由系统自动计算到按月按日进行黄金购买,平均每天不到10元,是工行推出的特别适宜于工薪族和普通市民理财的一款兼具储蓄、投资、保险功能的黄金定投产品。

(宋开峰 张婉玉)

## 建行荣获多项荣誉称号

在日前揭晓的2012年山东网评榜“2012年德州银行业年度网络评选”活动中,建行德州分行在“2012德州市民最满意银行”投票中,得票数高居德州市所有金融机构首位并荣获这一荣誉称号。另外,建行德州分行还获得“德州市民最喜爱的信用卡”荣誉称号。同时,在日前齐鲁晚报揭晓的金融业年度总评榜中,建行德州分行分获最具影响力银行、德州最受欢迎理财产品和最便捷信用卡产品银行三项荣誉称号。

建行德州分行获得的多项荣誉,是由德州市民通过互联网等方式直接评出,评选活动得到了德州广大市民的积极响应,特别是众多市民对各大银行的服务发表了自

己的看法。社会目前比较关注银行业务发展和服务状况,很多客户表示,建行的服务值得赞赏。

近年来,建行德州分行坚持以客户为中心,着力打造一支素质一流、服务一流、形象一流的员工队伍,得到了广大市民的认可,首家获得“山东省服务名牌”称号。同时,2012年,建行德州分行在支持地方经济发展、强化精神文明建设等方面均取得了优异成绩,在四大银行中率先完成了市政府核定的信贷投放计划,并被评为了“省级文明单位”。另外,该行推出的信用卡购车分期、家电分期、家装分期、车位分期、账单分期等多项产品,极大方便了市民购物消费方面的需求。

(建德轩)

## 乐陵联社 召开“电子银行”专题推广会

为切实做好电子银行业务拓展工作,17日,乐陵联社召开了电子银行业务专题推广会。会上,该联社对各专业行的电子银行业务产品进行了对比,对自身电子银行业务拓展情况进行了分析,同时对各类电子银行业务的拓展进行了动员。2012年度电子银行业务发展较好的网点负责人就自身的工作经

验作了典型发言。该联社理事长做了总结发言,要求各营业网点改变思路,大胆创新,使户数和开户率实现“双提高”,更好地将方便、快捷的电子银行产品从城区向农村拓展,向广大农村客户提供优质、高效的现代化金融服务,推动非现金支付环境建设工作的进一步开展。

(李培刚 郑海波)

## 农行德州分行“传世之宝”金银元宝隆重上市

时下,金银币等现代集藏类货币的投资、保值价值受到越来越多的集藏者和投资者的青睐。为满足广大投资者的需求,农行德州分行在2013年新年到来之际隆重推出了“传世之宝·金银纳福”金银元宝系列,于各营业网点对外销售。

元宝是中国古代巨贾富豪才能拥有的财富,凸现了拥有者的财富与身价。而如今农行推出的“传世之宝金银纳福”金银元宝系列,在尊重传统元宝的形制基础上,采用符合中国人传统审美的艺术手法,别出心裁地在元宝的正面点缀“福”字葫芦图样,左右伴以如意造型烘托,传达出“福禄双至吉祥如意”的寓意。在最醒目的正面上方,该元宝还镌刻着韩美林大师手书的“传世之宝”

四个大字,寓意“传世之宝招财进宝”,提升了传世之宝·金银纳福的艺术造诣。农行精选99.99%的黄金和99.9%白银作为原料,保证了传世之宝·金银纳福的高品质。

据悉,金元宝有200克、500克、1000克三种规格,银元宝还另增加了更符合老百姓的100克规格的产品,单个价格在1600元左右,满足大众投资和礼品馈赠需求,且与市场同等品质的银元宝产品相比,每克要便宜约2元左右。同时,农行在1季度开展贵金属专项优惠活动,大额购买黄金最高每克优惠6元,白银最高每克优惠2元,存金通购买黄金每克优惠3元,每月存金通定投黄金每克优惠3元,各类品种均有免费精美包装相赠。

(宫玉河 梁健)



## 夏津联社 慎密安防保“双节”安全

“双节”期间,夏津联社从细微处入手,做细做实安全隐患排除文章,为迎接平安蛇年再次“拧紧安全弦”。

一是查安全,排除隐患保平安。由班子成员带队,有重点、有针对性地检查落实安保措施,及时堵塞安全隐患和漏洞。二是防火患,彻查死角灾源。组织对电线电缆、消防器材、锅炉采暖设施及消防通道等进行彻底检查,消除隐患,确保安全无火灾。三是慎值守,联络畅通

保平安。严格落实节日期间重大事项报告和舆情监测报告制度,中层人员保持24小时开机,保证联络畅通。四是忙中不乱,应急处置真本领。组织临柜人员消防演练,掌握火险自救常识;组织守押人员持枪用枪技能训练,提高员工应急事件处理能力。五是保维稳,信访排查解忧。开展信访维稳工作全覆盖、无遗漏的排查自查,确保双节期间安全稳定。

(李庆东 田超)