

牡丹花开 “富贵”来

菏泽催花牡丹今年身价看涨 价升量降让花农心里“没底”

文/片 本报记者 董梦婕



温室中,催花牡丹含苞欲放。

牡丹花开富贵来。春节期间,很多市民都喜欢在家里摆放几盆盛开的牡丹,既赏心悦目又图个好兆头。

转眼间又到了催花牡丹上市的时节,随着今年牡丹种苗价格、人工工资的上涨,催花牡丹的“身价”也水涨船高,专家称,两三年后,催花牡丹的售价有望平稳。

牡丹身价上涨,每盆花至少贵了二三十

21日中午,百花精品园艺公司内的温室大棚中,一盆盆含苞待放的牡丹整齐地排列着,“今年我们培育了两千余盆牡丹,直到现在还没接到大订单,只零星地卖出去了几盆,这不,今天还没开张呢。”老板孙女士说,催花牡丹多用于送礼和单位摆饰,今年牡丹贵,很多顾客问价后就没了回音。

在菏泽市百花园园艺公司内,记者只在墙后的小隔间内看到几盆正欲盛开的催花牡丹,“今年和去年一样,共培育了2000余盆催花牡丹,但是今年的种苗半数以上是从洛阳购进的,去年每株牡丹苗卖30多元/株,今年卖到近50元/株,牡丹种苗成本增加是价格上涨的主要原因。”

菏泽市百花园园艺公司赵大爷说,由于催花成本增加,相比往年,今年下广催花的花农也少了近一半,“我们赵楼村上年还有二十来人下广催花呢,今年就去了十几个人”。

说到催花成本,赵大爷粗略地给记者算了一笔帐,今年每吨煤涨到一千六七,这2000余盆花要用两三吨煤供热,再加上需要聘人修剪牡丹,照看温室,人工约100余元/天,总的算下来,一盆花的成本至少要90多元。

随后,记者走访菏泽百花园附近几家销售催花牡丹的花房,发现催花牡丹正在销售预热期,中盆牡丹售价140元左右,大盆牡丹售价230元左右,每盆催花牡丹均比上年至少贵了二三十元。

两三年后,催花牡丹售价或将平稳

价格的上涨必然会对催花牡丹的销量产生一定影响,谈话了解到,赵大爷对今年的牡丹销量很“没底”。

“往年这个时期都开始到处找渠道补货了,但是今年的情况很不乐观,现在一天能卖出去四五盆。”赵大爷说,最近处于催花牡丹的销售预热期,距离春节还有一段时间,预计大年二十三之后会迎来销售高峰,但是销量好坏还不好说。“花一贵,本来想买10盆牡丹的人最终可能就买5盆,但是成本本来就贵,没办法啊。”

菏泽国家牡丹高新技术产业基地管理办公室主任陈学湘介绍,去年全市新增15.7万亩牡丹,总数达到25万亩,今年还将扩大种植面积,计划新增20万亩牡丹,总数达到45万亩,

力争到2015年全市牡丹总量达到80万-100万亩,2020年达到200万亩。

未来几年菏泽还将进一步加大牡丹产业的扶持力度,菏泽市财政去年列支600万元专项资金,采取“以奖代补”的办法,集中扶持15万亩牡丹生产基地建设,今年将追加到1000万元,各县区将按照新发展1亩基地至少补贴100元的标准,建立专项资金,同时把牡丹产业基地建设作为加分因素,列入全市农业农村工作综合考核。

“催花牡丹主要栽培的是四五年生的牡丹,两三年后,催花牡丹售价或将平稳。”陈学湘说,今年催花牡丹价格高的原因主要还是苗少出现断层。