

半月销量过万 东风风神赢开门红



东风风神A60

东风风神继去年销量过6万,增幅过100%之后,再次传出捷报:截至1月16日,东风风神半月销量已突破1万大关,达10263台。与此同时,东风风神半月出口303辆,拉开了海外事业2013年新序幕。

东风风神半月销量过万并非偶然。2011年底,东风发布自主品牌“乾”D300计划,要投入300个亿用于自主品牌乘用车事业的发展。作为东风自主品牌事业的核心单元,东风风神获得东风集团技术、资金、人力等多方面支持,极大地提升了东风风神供应商、经销商及员工的信心,也赢得了消费者的信赖。东风风神吉林经销商坦言:“哪怕中国的汽车市场突然变得和长春这零下几十度的气温一样冷,丝毫不影响我们对东风风神的信心,因为我就是做东风风神起家的,相信东风,信赖东风风神!”

依托东风的国家级技术中心,东风风神研发水平走在行业前列,聚于占渤、郑纯楷、肖浚仿等来自东风合资业务板块的多位专家和技术骨干。东风风神还集结日本JATCO、德国BOSCH等全球顶级供应商保证零部件资源,在车间配备着与合资企业相同的进

口设备。2012年,东风风神出口委内瑞拉的4000辆S30刚一抵达经销商店就出现了排队争购现象。

东风风神全系产品,布局于6-14万元价格区间,高品质、高性价比极具市场竞争力。2012款S30在延续五好魅力的基础上,增值增配不增价,是销量倍增主力车型;H30 CROSS凭借时尚外观、大空间、高通过性的优势,被多位NBA球星亲身验证并盛赞,是细分市场销量、增幅“双冠王”;旗舰车型A60以超大空间、超低油耗、超多配置、超强安全、超级好开五大优势,赢得2012年度十大车型、年度超值中级车、年度性价比车等多项大奖,让东风风神在中级车市场如虎添翼。

据介绍,东风乘用车公司正围绕中期事业计划A1计划的销量目标稳步推进工作,东风风神2012年到2014年要实现连续3年销量翻番,2012年东风风神已成功完成A1计划开局。进入2013年,东风风神再次以半月过万辆的销售成绩赢得开门红。“我们对于挑战10万台销量充满了信心!”柳玉春说。2013年上半年,东风风神还将继续推出2款极具竞争力的新车,满足消费者差异化用车需求。

(李峰)

新年新趋势

创业者偏爱小排量商务车

车市资讯



东风风行菱智V3

经过2012年微增长的洗礼后,站在新起点的中国车市也涌现出了新的消费趋势。记者发现,小排量商务车开始受到更多创业者的喜爱,尤其是新上市的菱智V3,引发了2013年元月的一股新车抢购热潮。

据了解,对于独自创业的个体业主来说,微型曾经是他们的首选车型,不仅价格便宜,载货能力也不错。但随着事业的发展,这些创业者很快就发现,呆板的微客不仅出行

没有面子,而且满载时的动力也不行,如果用于载人,安全性和舒适性就更薄弱了。

2012年11月,风行菱智针对小排量商务车市场推出了全新车型菱智V3,其5-7万元的售价与传统微客、新型大微客等车型不相上下,但在超高性价比、超大灵活的使用空间、超体面的商务形象等方面都优于传统微客、大微客车型,具有“超级体面、超强性价比、超长保修期、超高

保值率、超级大空间、超级安全性”六大特点,一经推出就引发了广大基层创业者的追捧。

首先,菱智V3诞生自风行菱智国际化的MPV制造平台,血统纯正,外观体面大气有档次;其次,它搭载了1.5L三菱4G15S发动机,最大功率达到82kw/6000rpm,最大扭矩达到130N·m/3000rpm,动力充沛且使用寿命长;并且,菱智V3还继承了风行菱智“大空间”的家族特性,它的车身尺寸为4645×1695×1940mm,轴距有2800mm,座椅组合灵活,第二、三排可前翻,内部容积高达4400L,侧门最大开度达820mm,门开启后高度达1850mm,比起传统微客具有更大、更灵活多变的载货载人空间,大件货物的装载亦轻松自如。更值得一提的是,风行汽车对包括菱智V3在内的全系车型,实行5年/10万公里的

超长质保政策,服务标准不仅远高于微客车型,在国内商务车领域也创立了售后服务的最高标准。由此可见,兼顾商务、商用多方面用途的菱智V3全面满足了基层创业者们既要面子,又想省钱,还希望一车多用的用车需求,成为他们的首选车型。

业内人士分析,商务车曾经是中高端市场的专属,虽然乘坐舒适,但是高昂的售价和大排量的油耗并不适合中小企业主和县、乡、镇政府单位等基层公商务群体,尤其是个体创业者。与传统MPV用户有所不同,这一群体尚处于事业的起步阶段。因此,他们既重视商务形象,又看重实用性,还受到预算的限制,能兼具经济省油 and 体面大空间优势的车型才是他们的理想用车。小排量、大空间的全能商务车菱智V3自然是这群人新的购车趋势。(李红)



知您所需·达您所愿

信赖, 因为时间证明

与美国使馆合作十三年, 独家代收赴美非移民签证费



要出国, 找中信!

1998年, 中信银行凭借良好的信誉, 获得美国使馆的认可, 成为国内独家代收赴美非移民签证费的金融机构。十三年来, 中信银行凭借诚实、守信、高效的服务, 与众多驻华使馆建立起了良好合作关系。以专业、全面、优质的“一站式”服务, 获得了众多出国人士的认可和信赖。

独家代理: 独家代收赴美非移民签证费、代传递再次赴美非移民签证申请材料、代售密码预付卡等业务的金融机构
特别指定: 新西兰使馆特别指定独家开具留学汇款专用账户的银行
首批认可: 澳大利亚首批认可的提供留学贷款金融机构
诚信合作: 中信银行已与德国、意大利、希腊、新加坡等14国使馆建立合作关系



中信银行各营业网点
咨询电话

青岛劲松路支行 0532-67782052
青岛南京路支行 0532-85011837
青岛市北支行 0532-83826057
青岛宁夏路支行 0532-85853917
青岛市南支行 0532-83890929
青岛李沧支行 0532-87627358

青岛延安三路支行 0532-83883929
青岛分行营业部 0532-85022926
青岛奥帆中心支行 0532-82863070
青岛香港中路支行 0532-66889311
青岛福州路支行 0532-85762029
青岛山东路支行 0532-80792279

青岛青岛支行 0532-68873807
青岛即墨支行 0532-85051866
青岛翟塘峡路支行 0532-82681622
青岛城阳支行 0532-87763867
青岛开发区支行 0532-86896232
青岛秦岭路支行 0532-83957769

青岛海尔路支行 0532-68066077
青岛高新区支行 0532-66965705
青岛绍兴路支行 0532-85660091