

都市车界·特刊

影响山东·省城车市(2012)年度金牌市场经理

山东世通：刘芸



履历：2007年至今，山东世通市场总监

刘芸，干练沉稳，才能出众。6年汽车市场工作、12年企业品牌推广、运作策划、市场运营、团队管理经验，练就了其立业之道，让她在充斥着男人与钢铁的汽车世界，绽放着自己独特的魅力。

思路决定出路，水平决定能力。刘芸略显瘦弱的身形里，蕴藏着惊人的执着与坚韧，在世通的6年期间，不断实现并提升着自身的价值。在她的领导下，山东世通市场部从最初的3人，发展到近20人的高效团队，从

最初的制作沟通部，提升到如今的营销策划部，集市场分析、竞品分析、系统客户关系管理数据、网络订单等全方面综合一体的以市场为导向的参谋团。且员工流失率极低，员工工作4年以上的占到90%。

刘芸的精明强干在业界是出了名的，出谋划策促销、双赢服务整资源。世通旗下全球鹰、英伦、帝豪、斯巴鲁四大品牌所有的宣传、规划和活动都由她带领的团队统筹，并和销售通力配合，连续三年赢得吉利厂

家年度优秀企划奖。几年来，山东世通市场部团队通力合作、服务于销售，为全球鹰、英伦、帝豪、斯巴鲁年度销量冠军奠定了坚实的基础。

公正、有担当是刘芸做人的唯一法则。做人公正，不偏袒，让她赢得了公司领导及下属的尊重；认真负责，出现问题不推卸，敢于担当，这又让下属很钦佩，很感动。以刘芸为主导的市场部围绕世通企业文化，为世通旗下各品牌取得了一个又一个成绩。

大友集团：王军



履历：2008年至今，山东大友集团市场经理

王军，作为山东大友集团市场部经理，在变化多端的市场环境和稳重有力的管理岗位面前，不但具有灵活应对市场的策略，还具有稳健的管理作风，在他身上体现着一种大友人的精神，带领着大友集团整个市场部一直走在整个汽车市场的最前沿，不断创新、寻求突破。

“有志者事竟成，破釜沉舟，百二秦关终属楚；苦心人天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴”。这是王军的座右铭，他不但用这段话

激励着自己。在他的带领下，大友集团市场部现已发展到20人的高效团队，大友集团旗下的宝马、东风日产、广汽丰田、东风本田、纳智捷等品牌也在整个济南车市上保持着较高的市场占有率。

企划素质，是一个优秀的市场总监所具备的最基本的素质。在王军工作的几年内，出于他之手的优秀案例数不胜数，在厂家评选中曾多次获奖，并作为最佳案例在山东区乃至全国进行推

广，东风日产东三区销售总监曾笑称：“王军同志是我们区的一个宝啊！”

作为整个市场部的灵魂人物，王军具有优秀的沟通协调素质。在平时工作中能够发动大家，调动大家的积极性，其在任的这4年之中，整个大友集团市场部团队完成了很多看似不可能完成的任务。要做事先做人。在他的身上体现着独有的人格魅力，这种魅力也影响着周边的同事，踏踏实实做事，共同实现每一个目标。

金万通集团：张吉斌



履历：2007年至今，金万通集团市场部经理

张吉斌，北方汉子的体魄，南方绅士的细腻，与人相处谦逊，创意上却可以做到不羁，这些看似矛盾的特质却决定了他可以成为一名优秀的市场人。2年媒体经验、10年市场企划工作经验，更让其得以历练。

在金万通汽车集团担任市场部经理的这几年来，张吉斌展现了其非凡的领导才能。六年前，刚刚来到金万

通集团，在当时集团市场属于一片空白之时，张吉斌一人亲力亲为。文案写作、物料筹备，到逐步建立起市场队伍。六年间，从张吉斌手下走出去的市场人员已近40人，在全省十余家4S店担起市场工作。

在金万通工作期间，张吉斌领着手下员工从无到有，逐步完善各项规章制度管理规划，设立KPI关键绩

效指标引导市场工作稳步提升。在微博时代兴起之时，张吉斌创建微博自媒体营销，率先建立汽车行业内的微博营销体系；完善VI系统，将金万通集团企业理念、企业文化等抽象概念转换为品牌Logo，塑造出独特的企业形象；并在济南汽车行业率先推出金万通公仔卡通形象，让集团品牌传播更贴近消费者生活。

第六届省城车市 奥斯卡读者获奖名单

- | | |
|-----------------------|-----------------------|
| 一等奖 | 186####3911 |
| 李芳华63010319470801042X | 闫海涛22022119781029501X |
| 155####0510 | 186####6827 |
| 樊晓曼37011219820725158X | 商建君37011219821115394X |
| 186####1981 | 139####5112 |
| 王河先37252219770220525X | 高雷12022219811216102X |
| 186####9057 | 152####7877 |
| 二等奖 | 186####0858 |
| 闫超37158119870108003X | 李汀37010519520718002X |
| 186####0858 | 0531-82357900 |
| 张莉37010319740323452X | 赵伟37132819820217553X |
| 155####0006 | 186####0888 |
| 栾玲慧37068119811104444X | 张萍37098219820612560X |
| 155####3577 | 159####9599 |
| 刘颖37260519820812444X | 刘玉茂3711119590804445X |
| 133####6987 | 150####2237 |
| 王金37111219720208562X | 朱娜37292519891012271X |
| 151####7788 | 186####4608 |
| 李辉37110219820216071X | 鲁世强370105197306073759 |
| 159####4050 | 155####9788 |
| 张明月37040419831230145X | 陈金忠37252219820906181X |
| 131####2889 | 150####6056 |
| 徐倩倩37010319850315672X | 吕雪37290719860708342X |
| 159####5553 | 186####3252 |
| 孙立军37010219640216293X | 吴仪华37010419750706846X |
| 135####7388 | 186####2505 |
| 陈智宏37010319790115502X | 黄治琳37012319871229622X |
| 139####5456 | 135####5776 |
| 刘静37010319690312452X | 孙允甲37232119840506027X |
| 139####1716 | 138####8653 |
| 三等奖 | 159####1456 |
| 宋长志37011119340219101X | 周玉祥37072219791213107X |
| 0531-88973530 | 186####8163 |
| 肖金良37012519820123661X | 胡叶明37010319590927201X |
| 159####0809 | 187####8900 |
| 刘静37048119851208434X | 刘真真37010519830217414X |
| 133####9075 | 187####2520 |
| 王强37090219800110121X | 王继林37010319570510053X |
| 138####0509 | 150####3637 |
| 刘丽珍370103195411252540 | 李志勇37011219801226749X |
| 186####8965 | 135####9891 |
| 张颖37011219830208682X | 请以上读者携带有效 |
| 131####6377 | 证件到本报汽车编辑室 |
| 李娜37010519840416211X | 领取奖品。地址：经十路 |
| 187####1675 | 16122号大众报业大厦604 |
| 苏庆海37010419621207075X | 室 电话：0531-85196006 |
| 131####5758 | |
| 杨莉37010519860908411X | |

喜迎金蛇吉祥年

威志V5新春版直降5000元

作别龙年的好运，迎来蛇年的吉祥。威志V5新春版直降5000元为金蛇贺岁，开启新的希望。威志V5最大的亮点是创新性引入了“智能双I”理念：I-Save我节能，I-Safe我安全。在节能方面，威志V5不仅是被动降低能耗，更是主动提高能效。搭载VCT-I技术的高性能发动机，配合全新引入的ISS智能节油系统和EPS电子助力系统，更适合在城市拥堵路况中行驶，节能效果明显，百公里综合油耗最低达到5.6升/百公里。威志V5智能节油型及旗舰型产品，完全满

足国家三阶段“节能产品惠民工程”的要求，享受国家3000元惠民补贴，并达到了国五的环保标准。目前济南地区威志V5最低售价5.19万起，从腊月初一到除夕购车还送丰厚年货大礼包，电话预约来店赏车试驾还有更多惊喜等着您。济南明华汽车销售服务有限公司，销售热线0531-87512377,87582377；天津汽车工业销售山东有限公司，销售热线0531-88511599。

作为威志品牌的全新进取车型，威志V5充分满足了中国消费者的审美习惯和用

车需求，不仅外形、内饰令人耳目一新，其品质、技术和环保方面也登上了一个新的台阶。天津一汽以“智能”的名义，运算着汽车产品竞争力的算式，求出了“以进取超越期待”的最优结果。让威志V5成为中国一汽品牌战略发布以来重磅推出的又一款经济型轿车，也成为天津一汽在大自主发展战略下，深入了解市场动态，顺应当前经济发展趋势而研发的一款节能、安全型智能家轿，为消费者提供一种全新的产品体验。BOS刹车优先系统、TPMS胎压报

警系统、ISS智能节油系统和ISO-FIX儿童安全座椅固定装置等先进技术和配置的采用，让威志V5在节能、安全方面完全跑在了A0级家轿市场的前面。节能环保与安全性能相结合的设计理念，不仅带给消费者更具燃油经济性和更高主被动安全标准的经济型家用轿车，更使威志V5成为当前国内经济型轿车配置技术的领先者。

从威志两厢，到“新产品、新技术、新服务”的威志09款、“三大升级 两大惠民”的威志11款，再到彰显时尚、活力的威志V2，威



志一步步奠定了“进取、活力”的品牌内涵，在中国经济型小车上威名远扬，并赢得了30多万用户的信赖和支持。威志V5在延续威志品牌的知名度和美誉度的同时，也必将成为经济型轿车用户的首选品牌。

中国一汽 威志V5 ISS智能节油型 惠民上市

新春版直降 5000元

¥51900元起

“周末到店更有惊喜优惠” 订车即送年货大礼包

济南明华汽车销售服务有限公司 销售热线：0531-87582377 0531-87512377
天津汽车工业销售山东有限公司 销售热线：0531-88511599 0531-88192026