

车市周报

AUTO WEEKLY 主办: 齐鲁晚报、车行齐鲁网

你买好车,我送好报

——本报联手省城车商推出岁末读者回馈活动

时值岁末,各种大幅购车优惠即将到来,省城车市将迎来难得的购车良机。为回报广大读者对齐鲁晚报《都市车界》的关心与支持,加强与省城车迷的密切联系,本报汽车编辑室继续在年底之前联手省城主流品牌经销商推出“买好车送好报”活动。即日起至2013年2月9日春节前,凡在活动合作商家处购车不仅能享受到超值优惠,更有机会获赠2013年《齐鲁晚报》或《生活日报》订报卡,让你把“好车”与“好报”一起带回家。(本记)

●新车谍报

布加迪全新跑车曝光

近日海外媒体曝光了布加迪全新概念跑车的效果图,这一概念车由波兰设计师Pawel Czyzewski负责设计,其复古的外观造型采用了与旗下早期的古董车Type 57 SC Atalante Coupe相同的设计理念,并将其命名为布加迪Gangloff。



●商家特卖

和MINI一起度过欢乐春节

1月26日至2月8日。济南万宝行MINI推出全新一季超震撼金融方案。轻松让你告别年终贷款压力,让MINI轻松登上你的年货清单,和MINI一起庆祝年年有余。

方案一:首付探底方案。贷款利率低至0.99%,和MINI一起开启你的春天狂想曲。方案二:O2贷款计划。长达12个月0月供0利率,只需付一半的钱就可以带走一辆货真价实的MINI。轻松让您既不负债,又不负佳节。

以上两种方案均适用于MINI, MINICLUBMAN, MINICOUPE, MINICOUNTRYMAN等全部四款车型。全力帮你实现世上最给力年货清单!

济南万宝行MINI奥体展厅0531-87508788

●商家活动

济南山和通达汽车有限公司 87500666 锋范钜惠2万元、雅阁(13款)钜惠2万元、2.4L歌诗图钜惠2万元、理念S1钜惠1.5万元、奥德赛钜惠3万元。

济南利华昆雷克萨斯汽车销售服务有限公司55697888 畅销豪华SUVRX270黑色现车新年优惠8000元,车源充裕,现车销售,超低月供超长还款期限。“运动绅士”GS350豪华全驱版,现金优惠6万元,赠送1万元礼包,少量现车,多款金融购车方案供您选择,奢华品质生活由此开启。

润华雪佛兰汽车公园店87297866 迈锐宝车型全系有10000元的优惠幅度,购车有豪礼相送,由于现车紧俏,购车需提前预订。具体优惠信息请致电或到店咨询。

济南华飞长安4S店88953333 新年到来之际,济南华飞汽车店内逸动现车充足,颜色可选,目前购车手动挡全系车型可享3000惠民补贴,并且来店即赠送3000元大礼包,年前最后一次疯狂抢购。

润华北京现代汽车公园店87297999 经济家轿悦动现有最高7000元的优惠幅度,店内现车充足。

山东新富豪沃尔沃4S中心 55501111 本周六,沃尔沃节前最后的疯狂钜惠,以最低的价格买到这样一款车内空气质量无与伦比,配备自动防追尾的城市安全系统的沃尔沃汽车,将是您今年收到的最大的“红包”。活动期间所有到店客户均有新春礼包相送,现场订车客户将参加“飞镖夺金”游戏,名额有限,优惠无限。

润华雷克萨斯汽车公园店87981111 春节临近,店内推出新春特惠活动,现GS250全系享综合优惠5万元,

现金优惠3万元,置换还可赠送2万元礼包,更可享受0利率、0月供金融优待。

济南嘉瑞丰田汽车销售服务有限公司88923666 迎春期间,店内推出“金蛇送福,豪礼送不停”活动,礼品种类丰富多彩,机不再失,失不再来先到先得,送完即止。从现在开始凡是到济南嘉瑞丰田来试驾、购车、定车的客户均享亿万豪礼活动的三重礼上礼。

●经销商推荐

济南骐骥英菲尼迪



济南骐骥汽车销售服务有限公司是山东省首家完全按照英菲尼迪全球统一的零售环境设计标准(IRED)建设而成4S店(山东省总代理),公司位于济南市槐荫区经十西路1008号路南,公司成立于2009年11月。在英菲尼迪入驻山东的激烈竞争中,骐骥公司在众多实力雄厚公司的博弈中脱颖而出,成为山东高端汽车品牌销售行业中耀眼的一员。济南骐骥英菲尼迪4S店投资上亿元,是依照英菲尼迪经销商全球统一标准倾心打造的英菲尼迪山东旗舰店,也是目前省内唯一一家英菲尼迪旗舰店。济南骐骥秉承“共创价值,共谋福祉,在汽车销售和服务领域实现客户和员工的梦想”这一核心价值观,矢志将英菲尼迪品牌打造成山东高端汽车市场的一颗璀璨明珠。

销售电话:0531-83156999

《车市周报》栏目是由齐鲁晚报和车行齐鲁网联合出品的一档汽车生活类栏目,栏目以学车、购车、用车、养车以及交通政策和知识为内容,用独特的视点,深度的分析,新鲜的车讯、优惠的活动,致力于打造齐鲁车友生活地带。

车行齐鲁 www.autoql.com

欢迎读者来稿提问,将您的经验与问题与车友共同探讨。 来稿邮箱:qlwbq@163.com 微博:齐鲁晚报汽车版 车迷公社QQ群:259915549、260856212 电话:85196047/85196533



新春送福持续进行,东风日产提醒大家:

春节前,请到4S店做个120项免费体检

由本报汽车编辑室联合东风日产举行的“暖冬送福”活动,上周三见报之后,得到广大读者和车迷朋友热情响应。短短一周时间,5000套印有春联和福字的新春套装已被抢空。不过,在济南所有的东风日产4S店内,新春送福活动仍然火热进行,新轩逸的首付已经低至2.38万,天籁推出了“祈福版”车型。对于每个东风日产车主,专营店则提醒大家,春节将至,天气环境变化大,大家用车又比较频繁,开车回家之前,务必到专营店做个120项的免费体检。

最近刚刚迎来8周岁生日的山东龙腾店,最近推出

了一项免费体检活动。山东龙腾店总经理张寿峰告诉记者,最近省城雾霾严重,很多车主车辆非常担心车辆出现异常。加上春节将至,大家用车非常频繁,一些外地车主还要开车回家。店里推出了这项120多个环节的周身体检。通过这项体检之后,大家肯定能过个“平安祥和”的春节。

据了解,这项免费体检活动如今已经在济南市所有4S店推行,车主朋友可以就近到专营店进行体检,消除车辆隐患,以免在春节期间造成麻烦。

山东金大友4S店总经理李桂勇告诉记者,目前店内

所有的营销都瞄准春节这个黄金点。无论促销还是服务,都已经做到了全力以赴。目前,金大友店推出了东风日产“新春大四喜”活动,内容从到店试驾、新车订购到免费保养,样样俱全。对于一些畅销车型,如东风日产新天籁,还推出“祈福版”车型,同时还推出“黄金服务大升级”,订购天籁的车主,不但享受现金优惠,还可享受购置税、全车险、车船税、上牌费在内的所有免费服务。对于今年热卖的新骐达,部分车型最高优惠可达15000元,另一款新轩逸则执行分期金融政策,首付2.38万元,即可开回家。

刚刚过去的2012年,车市发展正式进入“微增长”时代,地方限购、钓鱼岛风波等突发事件接踵而来。在如此复杂多变的市场环境下,“几家欢喜几家愁”可谓是对中国车市的最好写照。但东风日产在非利好的大环境下,逆势而上,以国内车企最快的速度达成400万台产销规模,并凭借出众的产品力优势和对“客户至上”理念的坚持,成为恢复速度最快的车企之一。

在12月的广州车展上,东风日产又郑重发布了“品质无忧承诺”:自11月22日起,消费者在东风日产全国各专营店购买NISSAN品牌(不含



进口车)和启辰品牌新车,在特定的品质问题范围内,均可享受7天包换。

无论是“安全保障承诺”还是“品质无忧承诺”,在行业内均属首次。两大“承诺”以消费者的实际利益出发,为他们创造价值、打消顾虑,带来安心、无忧的汽车生活体验,帮助东风日产成为“消费者最值得信赖”的合资车企。(陆小虎)



瑞风 S5
五星·智能SUV

- ★ 欧洲五星安全标准设计
- ★ 欧美出口认证制造标准
- ★ 英国莲花运动底盘调校

十万元级别SUV第一选择

- 造型之魅** 轿跑风范,虎啸式前脸造型,仿生学侧面造型,宽厚有力的车尾
- 动力之魅** 黄金排量,1.8T涡轮增压发动机,标配6速手动挡变速箱
- 操控之魅** 英国莲花公司调校,210mm同级别最高的离地间隙,底盘综合性能超越同级车型
- 科技之魅** 豪华智能,超高强度车身,ESC+TCS,ABS+EBD+HBA+HAS+HDC
- 舒适之魅** 超大空间,运动座椅,带横向稳定杆的麦弗逊式前悬挂系统,E型多连杆后悬挂系统

瑞风S5与您相约 3.18

即日起莅临金万通江淮4S店试驾品鉴,抢订礼遇惊喜绽放!

江淮经十西路店 品鉴热线:0531-88590000 江淮工业南路店 品鉴热线:0531-88523077
江淮经十东路店 品鉴热线:0531-87568282 江淮工业北路店 品鉴热线:0531-88885559
江淮匡山专营店 品鉴热线:0531-58880777



24小时客户服务热线 4008-889933
安徽江淮汽车股份有限公司 www.jac.com.cn

