

2012菏泽经济年度骄傲

实业英雄

明胜纺织董事长尚胜友:

信心比黄金更重要

本报记者 陈晨



自2004年12月29日来到明胜纺织,尚胜友考虑的第一件事就是怎么才能不倒闭,从这一个最困难的问题出发,尚胜友一路思考了怎么发展、怎么发展好等一系列问题。

2012年,面对大大小小的困境,尚胜友没有放弃信念,“信心比黄金更重要”是他的座右铭,“大订单减少就拼小订单,想方设法寻求新客户,资金紧张就小批量灵活采购原料,要有一种灵活的思路,得想到市场的前边”。

尚胜友身上有企业家的气质,采访时,他多次提到企业的社会责任。“企业不能看行情不好就停,行情好就上,要对全体

员工负责。”尚胜友说。

在纺织市场一片萧条的情况下,尚胜友秉持“早造船,涝造车”的思想,让设备等市场,走在市场前端。面对东南亚国家低支纱价格冲击,尚胜友果断上新设备,转战高支棉纱,并投资3亿元建紧密纺项目,成为菏泽走高端路线的公司。同时,紧密纺产品培植了新的经济增长点,标志着明胜纺织向高附加值产品方面迈开了重要的一步。

“只有倒闭的企业,没有倒闭的行业。作为一个企业家,要有把公司做大做强”尚胜友说,做大企业才有更强的抗风险能力,明胜纺织承担着3000多

名员工的生活重担,领导有坚持下去的信念,员工对公司忠诚,才是困境中求得突破的制胜法宝。

2012年,明胜纺织在保持正常生产经营的情况下,还建成投产了5万锭紧密纺,启动了二期30万锭精梳项目。同时,尚胜友还做出了并购恒大化工公司的决定,实现了跨行业经营。全年完成销售收入4亿余元,上缴税金1700多万元。

就像尚胜友所说,明胜纺织从领导层到普通员工都对公司发展充满信心,“2012年在全国同行业竞争力排名中提升了121个位次,2013年还要继续提升”。

沙土食品董事长王在良

稳扎稳打攻全国市场

本报记者 董梦婕



从仅有4个人的小公司发展为年生产能力6000吨以上的炒货企业,山东省沙土食品工业有限公司用了24年。公司董事长王在良说,所做的只是一步步前进、稳扎稳打攻市场,用别人看来最简单的方式,建成省内家喻户晓的炒货生产企业。

1988年,王在良和几名志同道合的朋友在赵屯村租地建厂,形成了沙土食品的雏形。顶着无数的压力,他们一次次尝试,开始了二十多年的奋斗之旅。

王在良凭专业做产品,重点做质量,倡导“每一粒瓜子都精挑细选”。在新疆、内蒙、甘肃等

地都建立了高品质原料基地,采取“订单农业”方式种植,并制定了严格的采购标准、精细的原材料管理制度,切实把好原料关,保证产品质量。沙土食品是山东省第一家办理生产许可的炒货企业,通过了食品安全HACCP认证,申请了中国驰名商标,实现了稳居全国炒货行业前五的地位。

从最初以沙土企业为中心,半径500里为销售目标,逐步扩展至500公里以内,最终实现全国各地200余家代理的规模,与河南、河北、山东等省市为主的全国市场,与大润发、银座、家乐福、沃尔玛等国内知名零售商建立了长期稳定合作关系。

沙土瓜子不仅积极抢占商品零售终端,2012年,沙土食品工业有限公司还积极利用电子商务平台,专门成立了市场网络部,通过网络渠道,将产品送出了国门。此外,还整顿淘宝市场,实现公司授权,统一发货,统一价格的网络经营模式,维护消费者的利益和品牌质量。

2012年,王在良更加注重品牌的建设和维护,对传统工艺进行大规模改善,将大部分生产线转变成自动化流水线。还历经10个月自行设计制作了吊炉花生生产机器,并计划在2013年升级葵花籽脱皮生产线,实现企业升级。



铃木 SPLASH 派喜

蛇年有礼



自成一派 喜悦前程

岁末购派喜

小车大惊喜

即日起至2月10日购昌河铃木派喜可享受现金6000元超值优惠限量20台机会不容错过!!!



空间派家轿典范 SPLASH 派喜

在这个城市中,我们不是城市表情,我们不做部落代言 我们只做自己。铃木 SPLASH 派喜, A0级,全新时尚族群潮流小车,每一处细节,都可细细品味。西风东渐的文化转基因格调,发动机充沛动力,只给做自己的你。源自欧洲,如此性感,如此cool。



中汇集团 中汇集团昌河铃木菏泽鲁西南店

销售热线: 0530-5568881
二手车热线: 0530-5027788
网址: www.zhqcjt.com

24小时服务热线: 0530-5922598
地址: 菏泽开发区西区·昆明路中段