

春节慰问 情暖人心

凛冽的寒风挡不住关怀的脚步，冷却不了一颗颗送温暖的心。为了体现公司关怀，充分了解员工生活，2月2日，德州市大亨集团旗下金德通手机连锁专门成立了春节慰问小组，对20余名公司员工进行了慰问。

此次家访得到了公司领导的高度重视和大力支持，集团董事长安桂军亲自带队，集团副总经理陈万荣、刘德勇等各级领导陪同，走遍了德州市十一个县市区，深入了解员工家庭生活，解决家庭困难，为员工及家人送去物质上的帮助和心灵上的温暖。

慰问小组每到一个家庭，都会送上慰问品，并详细询问员工的家庭生活情况，对员工在公司的优秀业绩作出肯定，认真倾听和记录员工家属对公司的建议，对他们的大力支持表示衷心地感谢。

通过本次家访活动，不仅使广大员工感受到了公司的温暖，也让公司全面了解了员工的家庭生活，进一步了解员工生活中存在的困难，真正地把公司关



爱送进员工家庭，让员工及家属过一个欢乐祥和的春节。

据了解，德州市大亨集团旗下金德通手机连锁是德州通讯行业龙头企业，经营上始终坚持诚信经营，服务最优的原则，管理上推行家庭式人性化管理。

是山东省消费者满意单位、山东十佳手机卖场、德州十佳诚信企业、德州最佳手机卖场和德州服务最优手机卖场，在德州乃至山东拥有良好的口碑和广泛的社会知名度。

(刘岩)

中国移动下调国际漫游费

近日，中国移动宣布，从2月1日起，中国移动将下调及简化国际漫游费，面向美国、韩国、新加坡、中国香港等180个热门出访国家和地区推出1元/2元/3元区漫游新资费，中国移动用户漫游至该180个国家和地区时，主被叫一般为0.99元/分钟、1.99元/分钟或2.99元/分钟，最高不超过3元/分钟。

国际漫游费一直备受用户关注。2011年，时任中国移动董事长王建宙曾表示，目前中国移动的本地资费已经有大幅度下降，但是国际漫游资费仍然偏高。此后中国移动逐步降低国际漫游资费。

国际漫游费一般根据与境外运营商的结算成本确定，而结算成本往往需要与每家运营商

单独谈判，这种谈判往往非常复杂。

而中国移动于去年成立了国际公司后，加快了谈判步伐，此次则正式宣布180个热门出访国家和地区的国家漫游资费分为0.99元/分钟、1.99元/分钟或2.99元/分钟三种。此举将对三大运营商优化国际漫游资费都具有积极的借鉴意义。

德州移动多举措服务返乡客户

春运正式启动以来，德州移动通信公司提前部署，推出多项服务举措，为返乡客户提供优质周到的通信服务。

为节省返乡客户业务办理时间，德州移动在全市各主要交通枢纽设置服务站为返乡客户递送拜年贺信并含手机卡，客户回家后可到就近的营业厅办理缴费入网通话服务。同时公司在各营业厅、各乡镇集市开展客户选移动业务送年货活动。

德州移动通信公司还联

合各手机大卖场联合推出了“买中国移动3G手机送家电”等优惠活动，为客户精心挑选了10余款高中低价位的畅销智能机，可满足返乡客户回家后通过WLAN无线宽带网络手机上网、看视频的需求。为保证客户的无线宽带上网，德州移动公司建设无线宽带接入点全市超过3.63万个，保证客户春节期间可方便地通过手机、平板电脑等终端看影视剧、春晚等节目。

同时，德州移动通信公司为方便神州行客户返乡的通话需求，继续推出了“两城一家”业务，不用换号码，只要编辑短信“KTLCYJ+漫游优惠地长途区号”到10086，可指定省内一个漫游城市或任意一个漫游省份，可享受接听免费，打电话每分钟不超过0.29元，同时赠送30分钟12582免费通话，极大方便了返乡客户回乡后与亲戚朋友同事的沟通联系。

战略合作 企业共赢

德州东北城汽贸城举行意向商户加盟签约活动

随着汽车工业的快速发展以及人们生活质量的提高，人均拥有的汽车的数量也越来越多。据统计，德州市目前车辆保有数为每百人14辆，而且每年数量逐渐递增，这就带来一个问题：德州市目前的汽车销售点分散，保养保修地点偏远等等。为解决这个问题，德州市东北城审时度势，规划了15万平方米的汽贸城。该汽贸城集整车销售、4S店、维修保养、汽车美容、办证手续等于一体，真正实现了汽车的一条龙服务，打造真正意义上的华北最大汽贸产业集群。

为了整合德州目前的汽贸行业，了解目前的汽贸行业发展现状，德州东北城邀请了部分德州汽贸行业的代表约50余人到东北城参观考察，并与部分意向加盟汽贸城的商户签订了意向签约活动。前来参加汽贸城意向加盟签约活动

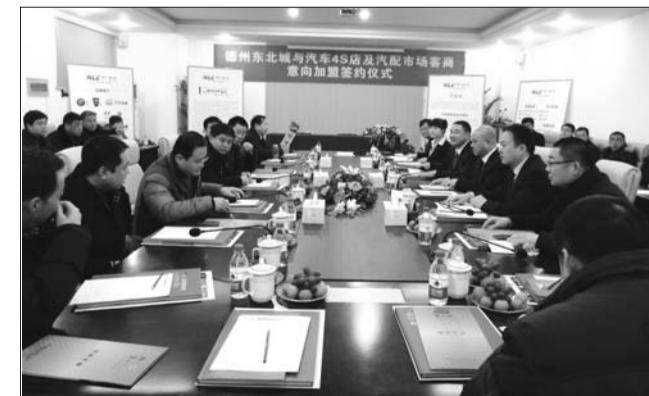
的商家首先参观了沙盘模型，现场工作人员讲解了德州东北城的产业规划、业态布局，并着重介绍了即将启动建设的汽贸城相关项目信息。

汽贸行业的代表非常关注汽贸城的建设，业内人士坦言，目前土地成本和租金成本对销售经营的利润比已经严重制约了行业的发展，各品牌汽车市场竞争已趋白热化，而粗放的价格大战已不能满足当前行业向消费服务型转变，各个汽车品牌店又各自区域分散，客户选车需要转很多地方，为找不到店铺而头疼，单独店铺也难以产生规模效应，不利于行业的层次整体推进和形象集中展示，各主流品牌店早已构想建造一座其包括整车销售、配件维修、证件服务、后续跟进等融为一体的综合性专业销售服务汽车城，德州东北城作为华北

最大的商贸物流航母，营建汽贸城也是大势所趋，这基于品牌商家发展和购车客户的便捷都是一件大好事。在随后的签约仪式上，长安福特、荣威名爵、斯柯达、东风风神、长安马自达、北京现代、上海大众、吉利全球鹰以及奥迪和中华等品牌纷纷签订了意向加盟书。

体量1500万平米的德州东北城是省市区重点建设项目，是各级政府扶持、引导、打造的商贸物流区，兴建之初就肩负着“建一座商城，带一批产业、活一片经济、富一方百姓”的开发运营理念，为行业经营者提供一个崭新的发展平台，助力品牌商户做大做强，共同成长。目前已进入加盟签约阶段的汽贸城紧邻主干道学院东路，地理位置极其优越。

汽贸城集品牌展示销售区、会展商务区、汽车博览区、汽配汽修



与汽车美容区、二手车和仓储物流区以及综合办证服务于一体，达到汽车产业链全覆盖，高中低档车辆实现差别选购，国内外各种品牌一一汇聚，选车、买车、赏车、玩车，真正达到360度的消费体验。商业经营的规模效应得以全方位展示，经营价值最大化得以充分凸显，从而达到整车销售、维修养护、上牌办证及汽车文化一站式服务体系，畅享便捷购车服务模式，省时省力。

同时，汽贸城在政策上也得到了大力扶持。德州东北城汽贸城的建设必将改变德州汽车行业单一经营模式，打造汽车行业销售经营服务高地，上位提档、华丽转身，并对德州乃至华北现代服务业的提升产生积极而深远的影响。