

C4L缺货需预定 THP车型受追捧

蛇年伊始，人们“有钱有闲”，仍沉浸在浓浓的年味中，东风雪铁龙C4L也迎来销量的开门红，在节前车市小旺季上演了法系车的逆袭，仅仅是1.6THP车型销量就逼近4000辆，占总销量80%。东风雪铁龙经销商反映：因为热销缺货，C4L需要提前预定。

C4L一车难求

买了一款热门车，却因为经销商缺货提不了车，在外企上班的周阳碰到了这个问题。因为打算元宵节假期开新车C4L回家的他，被东风雪铁龙4S店告知还不能提车，因为排在他之前的预定用户还有不少，这让周阳很后悔没更早出手。

和周阳一样情况的还有住在上海的霍女士，她笑称自己选车“对车要求多又怕养车麻烦”，C4L的1.6THP车型开着舒服又让人放心，也很省心。虽然在订车时销售人员已经提前告诉说，她看中的

1.6THP车型卖得太快，供不应求，现车被比她更早出手的人提走了。不过霍女士还是毫不犹豫地下了定单，在她看来“买车不是小事，碰见真值得买的车才会出手。”“现在不定，还得往后排，那样排在前面提车的人更多。”

像霍女士和周阳一样，因为看上了热销车型C4L，一时提不到现车的人不在少数，而这其中多是选了1.6THP车型的人。

C4L上市两个月，在1月初刚刚有第一批车主把新车开回了家，为什么这么快就无车可提了呢？本市一家东风雪铁龙的经销商告诉记者：在这家店里，C4L的1.6L车型还有



几辆，但1.6THP车型几天前就“卖断了货”。订单越来越多，经理正想办法调车。其他经销商情况也是如此，一位销售经理既兴奋又无奈：“看中THP高性能的人还是不少，这些人对动力和舒适性的要求都非常高，选来选去就选了C4L的1.6THP”。

周阳就是这样的人，经常参与一些社交活动，需要一款既有“面子”又有“里子”的车。“C4L照顾了东方人的审美，又透着法系车的优雅，我很喜欢。”周阳说：“最重要的是动力，我以前对涡轮增压车的印象一般，觉得动力来得慢，有时候太突兀，在城市开着不舒

服。C4L的THP不一样，动力来得快，非常平顺。开着有力量感，又很优雅。”

“C4L的1.6THP车型受追捧在意料之中，不过，这么快就缺货却在意料之外。”东风雪铁龙一位内部人士向记者透露：1.6THP车型销量预计并不少，但“架不住订车的人太多，超过市场常规。”受消费者追捧热销让厂商、经销商喜出望外，但热销造成1.6THP车型迅速卖断货也让东风雪铁龙上上下下更加忙碌。好在东风雪铁龙承诺不加价提车，没有因为热销就顺势“趁火打劫”提车加价，显得很是厚道。

THP车型占8成

事实上，C4L所在的高端中级车市带T车型并不少，消费者选择余地也很大，1.6THP车型的热销超乎常规，绝不是偶然。在东风雪铁龙4S店的销售经理于先生看来，消费者选择C4L的理由很简单：开着痛快、坐着舒服、用着放心。于先生说这几个词并不是他的原创，而是来自1月份C4L第一批车主的总结。

也许正是这样的印象，让C4L的1.6THP车型的销售热度攀升，截止到1月底，1.6THP车型销量逼近4000辆，占销量的80%。这一方面反映了中

国车市消费者对T车型的巨大需求，也折射出购车者更加注重动力与舒适兼顾的需求。但也正是1.6THP车型的急剧热销，使得终端需求过于旺盛，而导致一些消费者不能提现车。

事实上，C4L的1.6THP车型热销缺货有着深层原因。一般来说，厂商在推广新车时，为了用代表技术水平和形象的T车型沟通消费者，会在一定程度上主推“T”，树形象，冲量的任务往往是其他车型，而C4L的1.6THP车型在销量中比重超过80%，这一成绩足以在高端中级车市风风光光。

据了解，搭载1.6THP发动机的C4L在广东、江苏、山东和湖北等地销量更为占优，而这几个省也是汽车厂商决胜于市场的重中之重。

对于C4L上市热销的强势开局，东风雪铁龙相关人士表示，已经进一步协调资源、扩大产能，尽可能满足消费者的提车需求。据悉，今年C4L将推出新车型，以使得车型覆盖更加全面，按常规，到时候C4L才会迎来真正的热销。以现在T车型受追捧程度看来，在其他车型补强之后，C4L销量过万似乎没有悬念。

(晓宁)



NAVECO
南京依维柯

IVECO | 欧洲商用车典范

悦舞迎新 购车有礼



2013年1月1日—3月31日，购依维柯短轴系列指定车型可获得IPAD3或4000元保险，两项大礼任选其一。迎新贺岁，欢享新春好礼，优惠惊喜等你来！

详情敬请垂询南京依维柯当地经销商



4000元 保险

Turbo Daily
A35/V35
9.99万元

Power Daily
A32/V36
12.29万元

南京依维柯汽车有限公司 / WWW.NAVECO.COM.CN / 客服热线: 4008281890

菏泽鸿运 0530-5159677
济南创城 0531-85605550
青岛广利通 0532-83779116/83779117
淄博中南 0533-2985818
烟台航空 0535-6692277
潍坊中南 0536-8815688
济宁鸿基 0537-2293999
临沂金宇 0539-8489996
东营凌博 0546-7778333

威海宁沪 0631-5927476
日照腾达 0633-8272868
济南启程卫星店 0531-55561188
即墨直营店 0532-82700532
黄岛华鸿 0532-86883111
德州家保 0534-2727856
莱州金通 0535-2096333
龙口瑞鑫 0535-8517134

胶州直营店 0532-82225277
泰安鑫源 0538-6953870
聊城华源 0635-8509888
平度销售 13792496479
枣庄郊南 13806322819
莱芜大全 13963455183
临沂金宇河东同城 15953933519
中南滨州分公司 18605435115

广汽菲亚特
GAC FIAT

La Vita è Bella
人生如此美丽



2013

HAPPY NEW YEAR
喜迎新春“菲”常有礼



广汽菲亚特礼贺新禧，为您开启全新的美丽旅程！

越级动感轿车Viaggio 菲翔，全越界SUV Freemont 菲跃，意式时尚个性座驾500，运动型轿跑车Bravo 博悦，诚邀您亲临就近经销商，试驾品鉴！

即日起至3月31日，广汽菲亚特新春特别关爱活动全面启动，**三重礼遇**静候阁下光临：

进店即享暖春好礼 **试驾再享惊喜大礼** **购车更享关爱厚礼**

广汽菲亚特汽车有限公司 7X24客服热线: 400-878-9999 www.gacfiatauto.com

扫描二维码
了解更多信息

济南银座天泽店	济南市北园路421号（银座家居西邻）	0531-55539008
青岛庞大店	青岛市城阳区流亭街道双元路南端西侧	0532-87611155
烟台航宁店	烟台市芝罘区机场路197号	0535-6017777
临沂悦华店	临沂市罗庄区南远通国际汽车会展中心院内（蒙山大道与沂河路交汇处向西1公里路）	0539-8465585
济宁安斯达店	济宁市高新区金宇路与长虹路交界口南50米路东	0537-3158877
淄博齐之福店	淄博市张店区山泉路106号	0533-2973333
德州华兴店	德州市经济开发区天衢东路1511号	0534-7050000
日照广茂店	日照市奎山汽车城	0633-8618555
东营宏广店	东营区西五路西城管局所南邻	0546-8852777
威海鑫悦店	威海市温泉液口金蚂蚁汽车广场33号	0631-5667366
青岛交运阳光店	青岛市福州北路66号/青岛市崂山区海尔路6号	0532-85711000 / 0532-85713000