



树诚信品牌形象 抢先分市场蛋糕

家居业优惠战提前打响

本报3月7日讯(记者 王金强) 3·15诚信品牌建设、去年底交钥匙新房蛋糕还未抢尽,这个时候德州市的家居建材商和家装企业,哪能坐等旁观,今春抢夺市场之战早已打响。

7日,记者在德百家居建材批发城看到,不少家居建材商打出了诚信3·15的优惠牌,一家高端家居品牌的双人床和床头柜,甚至降幅超过了一半。像橱柜、瓷砖和卫浴等专区,都提前推出了延长营业时间等措施,吸引顾客。

德百家居建材批发城的马经理告诉记者,3月15日—3月18日期间,到卖场的顾客可凭有效证件于3月18日当天到德百家居建材城客服中心免费领取价值45元生日蛋糕一个。

另外,全场商品6折起,3月18日当天,德百家居建材城营业时间延长至晚10点。3月15日至3月18日,众多厂家推出超值商品,最多单件产品让利千元。

而家装公司现在也没闲着,早早地推出各类主题的装修团购会活动。以德州城

市人家为例,该公司总经理梁恩江告诉记者,今年他们加大宣传力度,并新增加了10多个专业的设计师,工艺方面,对吊顶、乳胶漆、油漆等技术方面进行了升级,原先的30多家材料供应商,今年估计会超过50家,装修工人增加到了300人。

梁恩江说,3月12日,他们还承办了“诚信3·15—十行百企家居联盟”诚信宣言活动,这些企业在德州消费者协会的指导下,加强行业自律,提升诚信度。3月15日,他们还在美丽华搞一场团购

会,抢占春季家装市场。

业内人士表示,由于受楼市政策影响,2012年德州全市范围内能达到交房条件的新房有15000多套。而今年的形势,从数据上看,要比去年好得多。今年预计全市范围内有20000多套新房达到交钥匙的条件,其中市区范围内9000多套,德州下辖各县市11000多套。另外,这些新房中,高档小区和精致户型的比例明显提高了。这些利好信息,有力地刺激了今春家居业优惠战的打响。



行业访谈

德州好宜居装饰材料市场负责人 司法

近几天气温回升,春意渐浓,德州家居建材业正赶上了楼市的小阳春。在“3·15”消费者权益日到来之际,本报记者走访了各大家居卖场,对诚信度较高的品牌负责人进行了访谈。

记者:请介绍一下好宜居在德州的基本情况,同时说说好宜居是如何理解诚信品牌的?

司法:德州好宜居装饰材料市场自2003年筹建,营业面积达5.8万平方米,是目前鲁西北、冀东南地区品牌齐全,种类繁多的专业门类、橱柜市场,是

德州市起点较高,设施一流、运作规范的专业材料批发零售市场。主要经营装饰板材、五金、油漆、地板、橱柜、不锈钢、电工电料、电动工具、家居饰品、玻璃制品、石膏制品、大理石、粘胶、木线、吊顶、防火板、陶瓷卫浴、广告材料等。

先后获得“德州市规范文

明文化市场”、“山东省规范文明市场”、“山东省十大装饰材料交易市场”、“德州市消费者满意单位”、“全国诚信示范单位”、“全国诚信示范市场”和“德州百姓最信赖的家居卖场”等称号。

我们市场一直注重诚信度和美誉度的构建,中国人做事

的原则是先做人后做事,诚信如何直接反映一个人的人品,只有诚信守信,老百姓才会信赖你,才会到你这里来光顾。

记者:就你看来,家居行业存在什么诚信危机?如何解决这些问题?

司法:这几年家居业受楼市影响,加上行业本身的竞争加剧,一些品牌和从业企业顶不住压力,在质量和价格上把握得不好,让自己的信誉受损,瞬间失去了消费者的信任。

这还是一个经营者的素养问题,不能在年景好的时候虚胖,在年景不好的时候虚弱,而应该担负起行业的责任力量,让品牌产品不断地走向成熟,

更好地适应市场的需求。

同时,健全行业自律,自觉接受部门监管、社会监督,增强信用度、权威性、公信力、号召力和凝聚力。

记者:“3·15”就要到了,消费者该如何维权?

司法:首先,消费者应该选择正规的家居卖场购买产品,在购物时候留好发票等材料,一旦发生权益受损,可以当做证据。正规家居建材城往往都有一套切实有效的监管机制,以督促商家诚信经营。然而有个别建材城在处理消费者投诉时存在包庇商家的现象。买建材要到具备先行赔付服务的建材城,遇到问题能够尽快得到解决。

诚信 3·15 你的权益你做主

大型家装建材团购会

3月16、17日与您相约美丽华大酒店

品牌汽车开回家

详询各店面

装修 只来城市人家

旗舰店: 三八路银座西行200米
禹城店: 禹城市山东国际商贸港B区44号楼103、104

电话: 2626117 2181606
电话: 8919579

泰和店: 泰和名仕港写字楼8楼
网址: www.dzcsrj.com

电话: 2690660 2582299
dz.csrj.com.cn

