

凯迪拉克日照通华店开业

全新中大型轿车 XTS 同日登陆日照

本报讯 3月10日,凯迪拉克品牌授权经销商日照通华举行盛大的开业庆典,以尊贵豪华礼遇向消费者展示凯迪拉克的“美式尊崇”。参加开业庆典的来宾首度全程参观了凯迪拉克日照通华店,体验到犹如豪华会所的舒适环境和专属服务。

凯迪拉克日照通华店地处日照市东港区奎山汽车城,日照通华店向消费者展示了凯迪拉克经销商在提升经销商店硬件设施和服务能力等方面的投入和保障。日照通华凯迪拉克精品店拥有1000多平米的豪华销售展

厅,能同时放置3台展车,可供不同购车需求的客户最短时间内全面获取车型信息,购车环境也更为舒适。

今年正值凯迪拉克品牌110周年,作为汽车工业折射时代艺术人文思潮的经典范例。从过去的老爷车到未来的概念车,凯迪拉克秉承“艺术与科技”设计理念,不断以前瞻创新的设计风格引领汽车设计,诠释出其百年来坚守的胆识、开拓、创新的品牌精神,也成就了这一个百年品牌一如既往的瞩目风范。

近年来,凯迪拉克以“专属、智能、主动”三大核心驱

动,先后推出一对一客户专享服务机制、经销商置换服务中心、结合移动终端技术的智能化服务以及“低首付、零利率”购车计划等一系列服务举措,不断满足豪华车客户在汽车消费服务领域的需求。而凯迪拉克安吉星(OnStar)服务,包括凯迪拉克专席客服、主动车况提醒及预约、远程车门开启、手机车况查询等在内的周到服务更有效提升客户满意度。

今年,凯迪拉克市场表现继续保持高速增长,特别是全新豪华轿车 XTS 的正式上市,不仅为豪华车市场

带来了一股强劲的新风,也将大大提升凯迪拉克的市场份额。

XTS 是凯迪拉克推出的一款全新中大型轿车,凯迪拉克希望这款车能够更好的诠释其豪华和优雅个性。近两年,凯迪拉克一直在为了重回主流豪华品牌市场与德系日系豪华品牌竞争而努力,随着产品的提升,凯迪拉克已经足以与其他竞争对手相抗衡。而 XTS 则是一款很重要的产品,这将帮助凯迪拉克在中大型豪华轿车市场中获得更多的份额。

(本记)

上海大众日照乾通 4S 店组织车友植树活动

本报讯 3月10日,上海大众汽车日照乾通 4S 店举行了“日照乾通与车友植树绿城,为低碳代言”活动,与车友朋友们一起植树绿城,为绿化奉献自己的一份力量。

车友们在为社会做出自己努力“植树绿城”的同时,上海大众汽车更是有着对社会责任执行实践“蓝思·众享”。“蓝思”,是对明日科技的前瞻远思,也是对节能环保技术的深层探索。创造更高能效,更低能耗,

对环境更少影响的汽车,是上海大众一直思考和努力的方向;“众享”,则寓意上海大众汽车今日的所做所想,正是为了成就大众的明日所享。

上午 8 点半,车友朋友们都已陆续赶到日照乾通 4S 店,期间工作人员为车队贴上植树绿城的车队标签。

9 点,车队准时到达目的地,大家分配好工具开始植树,并与自己种植的小树留影,还在自己种的小树上系上红丝带。

(本记)

科帕奇 7 座城市版 出游踏青好选择

本报讯 春暖花开,大家开始酝酿新一年的“踏青”计划。雪佛兰科帕奇 7 座城市版,用 7 人座大空间、非凡动力、超值性价比成就您的全家出行计划,与您相伴自由人生旅程,让您时刻体会“在一起”的幸福。

说起“7 座王”科帕奇,大家都不陌生,但此次新增的 7 座城市版带给消费者最大的“新鲜”就在于两驱的配备拉低了 7 座 SUV 的“入门价格”,定价 22.68 万,让消

费者很实惠的体验到了“并驾齐驱”的两驱诱惑。

配置方面,一家人尽可“各取所需”,科帕奇 7 座豪华版具备 8 喇叭剧院级音响系统、车载蓝牙系统、雨量感应式雨刷、电加热外后视镜、真皮座椅、自动天窗,EPB 电子驻车等城市常用舒适和科技配置,很适合全家自由出行。

科帕奇 7 座城市版保留了现有 5 座城市版车型的动力系统。在行驶安全上,美系血统一定让



你更放心,与它为伴,更有保障。科帕奇的副驾驶座和第二、三排座椅均具有一键式折叠功能,可以实现最高 1.577L 的超大行李空间。

(本记)

日照荣骏店特惠 荣威 950 起价 15.58 万元

本报讯 一眼看去,荣威 950 就给人一种饱含着公务气息的感受,沉稳、大气、尊贵而不失亲和力。精准流畅的车身比例、风度优雅的展翼式前格栅、“眼神”沉稳有力的鹰眼式前大灯,无不流露出严谨锐利的公务风范。而接近 C 级车的雄伟体魄也带来威严的视觉效果,更为车厢内的超大空间、舒畅的驾乘体验打下了基础。

打开车门,荣威 950 的

内部空间令人叹为观止。这里更像是一个士大夫的书房,整洁、大气、舒适,不追求豪华而自有一种贵气。一体环绕式的中控台让驾驶操控自如,内饰色彩搭配协调,桃木饰条点缀出古朴雅致的气息,进口小牛皮座椅加上宽敞合理的空间,让驾乘舒适度进一步提升。“腹有诗书气自华”,在公务精英群体中,荣威 950 的外形和内饰都得到了广泛好评。

(本记)

编辑:李玉涛 组版:马梅玉

TOYOTA
车到山前必有路 有路必有丰田车

重重礼遇 劲省无忧 无忧购车季

RAV4

1重礼 进店试驾有礼

活动期间,来店试驾RAV4即可获得价值**100元**好礼,并可登录活动官网,参加抽奖,赢取价值**3000元**的 iPad mini。

2重礼 二选一金融方案

0利率0月供购车或**购车贷**即赠**3年10万公里免费基础保养**,二选一,让您购车、养车无忧!

3重礼 置换有礼

活动期间,成功置换RAV4所有级别(含特装版),即赠价值**950元**交强险,同时,也可享受“二选一金融方案”。

超值特装,“值”为你

RAV4 2013 炫酷登场

安心车主行动

一汽丰田以坚实保障为您一路护航

全心承诺 如车辆遭遇意外风险,一汽丰田为您全额承担。

全面关爱 300万车主和更多新车主,我们伴您安心畅行。

*详情请查询全国各地经销商

http://www.ftms.com.cn 一汽丰田顾客服务中心:800-810-1210 400-810-1210

本地区经销商(排名不分先后) TOYOTA竭诚为您提供24小时救援服务,详情请咨询一汽丰田经销商