



加工销售百万余斤病死猪肉，夫妻两人双双获刑

市中院通报2012年重大生产、销售伪劣商品犯罪案件

本报记者 周衍鹏 本报通讯员 时满鑫 吕佼

平度夫妻加工销售病死猪肉107万斤涉案金额达508万元，最终双双获刑；病死鸡通过浸泡、冷冻等“美容”手段，摇身一变成为白条鸡……14日，青岛市中院召开新闻发布会，对2012年法院审理的重大生产、销售伪劣商品犯罪案件情况进行通报。

案例1

加工销售病死猪肉 涉案金额达508万元

张某、郭某两人系夫妻关系，自2008年8月至2011年12月，两人在平度市张戈庄镇尚河头村的家中，非法加工收购来的病死猪肉并予以销售。2012年4月，联合执法组接到举报后，连夜对该黑加工点进行突击检查，现场就查获1500多斤猪肉，经过平度市动物卫生监督所鉴定，认定为病死猪肉。

执法组在张某某家中搜出记录销售病死猪肉的账本，账本显示从2008年8月至2011年12月共计加工并销售病死猪肉107万斤，销售额508.6万元。其

判决

法院认为，张某某夫妇非法加工病死猪并对外销售病死猪肉产品，销售金额在二百万元以上，其行为均构成生产、销售伪劣产品罪。万某、孙某明知是不合格产品而予以销售，销售金额均在五十万元以上，其行为均构成销售伪劣产品罪。2012年12月6日，平度法院作出一审判决，以生产、销售伪劣产品罪，判处张某某有期徒刑

自2008年8月至2011年4月，猪肉销售商万某从张某某处共购买病死猪39.4万斤，销售额184万元；自2008年8月至2010年1月，猪肉销售商孙某从张某某处共购买病死猪16万斤，销售额78.9万元；剩余50多万斤病死猪由张某某夫妇自行销售。因涉嫌生产、销售不符合安全标准食品罪，张某某、郭某、万某、孙某4人随后被公安机关抓获并被检察机关批捕，根据审讯，张某某、郭某夫妇的病死猪是从附近养殖场或养殖户手中收购来的。

十五年，并处罚金300万元，郭某有期徒刑七年，并处罚金260万元；以销售伪劣产品罪，判处万某有期徒刑十年，并处罚金100万元，孙某有期徒刑七年，并处罚金40万元。宣判后，张某某、万某、郭某不服，上诉至青岛市中院。2013年3月12日，中院作出终审裁定，驳回三人上诉请求，维持一审法院判决。

案例2

生产销售注水猪肉获刑15年

2011年5月至11月间，杨某某兄弟两人从即墨市周边乡镇收购生猪，收购后至位于即墨市北安街道办事处某村其租住的厂房内给生猪注水，后由即墨市某生猪屠宰场代宰后销售，同年11月以后，杨某某将收购的生猪在其

厂房内注水后自行屠宰销售，并雇他人专门负责分割、运输装卸白条肉。2011年12月27日，即墨市公安局、食安办、商务局在即墨市北安街道办事处杨某某租赁的厂房内，当场查扣白条肉48半、整头猪5头、

下货29套。以上共计2610公斤，价值人民币6万余元。经对上述查获的生猪取样，并送青岛市菜篮子商品质量监督检测中心进行含水量检测，水分含量均不合格。据调查，杨某某组织生产注水白条肉50万余斤，销售金额价值590余万元。

判决

法院认为，被告人杨某某兄弟等5人对生猪注水并销售，以次充好，扰乱了正常的市场秩序，危害了广大群众的身体健康，其行为均构成生产、销售伪劣产品罪。

在共同犯罪中，被告人杨某某系主犯，应按照其参与的全部犯罪处罚；其余四被告人系从犯，分别予以从轻或减轻处罚。2012年9月29日，法院作出一审判决，分别以生

产、销售伪劣产品罪，判处被告人杨某某有期徒刑十五年，并处罚金280万元；另外四人三年以下有期徒刑。宣判后，被告人均未上诉，一审判决已生效。

案例3

夫妻俩加工有毒鸡爪、猪蹄

2011年6月份至11月7日，王某、李某夫妇两人在自己家中加工卤制鸡爪、猪蹄，为使加工的卤制鸡爪、猪蹄美观丰满，两人用工业火碱将煮熟的鸡爪、猪蹄

泡大，再用工业双氧水漂白，后将加工好的鸡爪、猪蹄运至平度市贸易城销售，每天加工、销售鸡爪、猪蹄共计约100公斤。同年11月7日，平度警方接到举报，检

查中在其家中查获鸡爪、猪蹄、猪皮等400多公斤，及几十公斤工业火碱。经公安部物证鉴定中心鉴定，从被告人处扣押的涉案物品含有有毒有害成分。

判决

法院审理后认为，两被告人在生产的食品中掺入有毒、有害的非食品原料并销售，其行为均构成生产、销售有毒、有害食品罪。在共同犯罪过程中，被告人王某所起作用相对较

大；李某所起作用相对较小，且确有悔罪表现，宣告缓刑对其所居住社区没有重大不良影响，可依法宣告缓刑。2012年12月4日法院作出一审判决，分别以生产、销售有毒、有害食品罪

判处被告人王某有期徒刑一年六个月，并处罚金3万元；被告人李某有期徒刑一年六个月，缓刑二年，并处罚金2.5万元。宣判后，两被告人未上诉，一审判决已生效。



法院开庭审理加工销售病死猪肉的几名被告人。(资料片)

权威发布

案例4

收购销售50余万斤病死鸡

2003年至2011年间，周某、张某某夫妇在未办理卫生许可证、检验检疫证等手续的情况下，雇佣他人以很低的价格收购病、死、残鸡，在其位于即墨市北安街道办事处何家演泉村家中脱毛、分割，并加入亚

硝酸钠和日落黄进行煮熟、烘烤，加工好之后运送到即墨市农产品市场销售，累计销售50余万斤，获利20余万元。经青岛市疾病预防控制中心对送检的浸泡水、生鸡检测，各项指标均不合格，严重超标。

判决

法院认为，两被告人违反国家法律法规，在未经有关部门批准和办理相关手续的情况下，生产、销售不合格产品，其行为均构成生产、销售伪劣产品罪，依法应予惩处。2012年5月7日，即墨市人民法院

作出一审判决，分别以生产、销售伪劣产品罪，判处被告人周某有期徒刑二年，并处罚金20万元；被告人张某某有期徒刑一年，缓刑二年，并处罚金20万元。宣判后，二被告人均未上诉，一审判决已生效。

相关链接

据了解，2012年以来，青岛两级法院共审结生产、销售伪劣商品犯罪案件31件，对71名被告人判处刑罚，其中以生产销售有毒有害食品罪判处5件10人，以生产销售不符合卫生标准的食品罪判处2件4人。从量刑情况看，判处十年以上有期徒刑5人，五至十年有期徒刑9人，判处五年以下有期徒刑的21人，重刑率20%，高于其他普通刑事犯罪。

从已经审结的案件看，食品安全犯罪凸现以下三个特点：一是犯罪对象比较广泛。审理中发现，该类犯罪大

2012年青岛共审理31起商品犯罪案件

多直接针对日常食品，如生产销售伪劣卷烟、假药、劣药、不合格除草剂、病死残鸡、猪、注水猪、瘦肉精等。二是案件多发于农村或城乡结合部，形成原材料提供、初加工、深加工、批发、销售一条龙产业链，所加工的产品则销售于青岛市内外各地。三是经营模式多为家庭式，该类犯罪生产规模限制小，生产地点隐蔽，多为兄弟、父子、夫妻共同参与的小作坊式经营，且邻里之间相互效仿，一旦案发则整个家庭共同犯罪，给社会的稳定和案件的审理都带来挑战。

大银行“恋上”小企业

——青岛建行倾力服务小微企业纪实

建行及时雨：“小草”也能变“大树”

“客户说好才是真的好！”青岛达能环保设备股份有限公司董事会秘书、财务总监张代斌对建行的服务赞不绝口。达能环保公司主要生产锅炉辅机设备、工程环保防腐、烟气余热利用等产品，2008年初随着业务扩展，出现资金不足的状况，但公司当时却没有土地证、房权证等可提供担保。青岛建行胶州支行客户经理刘鹏曾与张代斌有过接触，他得知情况后，向其推荐担保公司进行担保，并使用建行产品“速贷通”，启用“绿色通道”为其快速贷款500万元，有力地支持企业度过了难关。

此后，建行对企业的支持力度不断加大。2010年以来，达能环保公司进入高速发展，对信贷资金需求猛增，但由于该公司所能提供的担保措施不能覆盖资金需求，造成其“融资难”。青

岛建行胶州支行从客户经理状况、上下游客户、订单、应收账款分布和账龄等情况出发，结合银行多种信贷产品，为客户量身制定授信方案。而当企业准备上市，“建行又给我们推荐了他们的国内保理业务，仅以客户的应收账款转让的方式，就可获得信贷资金，大大降低我们的融资成本。”张代斌说，如今建行为企业授信额度达到1.02亿元综合授信，

包括流动资金贷款、银行承兑汇票、保函、保理、贴现等多个授信品种。站在新办公大楼门前，张代斌感慨万千，他指着大楼不远处一排平房，称那就是企业起步时的办公地点。如今，企业厂房规模翻了好几倍，营业收入每年达到3亿多元，而每每在需求资金的关键节点，都是建行为他们送来“及时雨”。

管家式服务：“小”市场也有“大”生意

青岛迎春乐食品有限公司以奶制品立足市场，该企业负责人在选择合作银行时有四个标准：“银行实力要强、服务专业性强、资金成本低、公关成本低”。但与青岛建行的合作让他有几个没想到：“没想到建行服务那么主动热情，没想到建行的服务这么快捷高效，没想到建行的服务这么全面深入，没想到建行的服务这么专业专注！”

2009年，市场对鲜奶需求增加，迎春乐产能加大，就在他们为资金苦恼时，青岛建行城阳支行全面考察其发展的状况后，在很短时间就授予800万元银行承兑汇票额度。在建行的支持下，企业的销售收入稳定增长，2012年实现销售收入2.57亿元，较2008年增长1.04亿元。至

今，青岛迎春乐在建行已获得1500万元的授信额度。建行负责服务迎春乐的客户经理纪胜利对迎春乐的产品、生产工艺、产品销售都如数家珍，他说：“为了严把资金风险，客户经理不仅要在贷前进行仔细的调研，获得大量的关于客户品质、经营和管理方面信息，还要进行调查的贷后管理，不仅要企业对企业的财务指标、生产场所、库存情况进行监控，员工、甚至水电情况也是我们调查的对象，把握细节才能帮助银行更好地了解企业的经营情况。”

达能环保公司的董事会秘书张代斌说，公司在多家银行都办理业务，但建行的工作人员能够了解企业出发，提出各类建议，例如某次主动提示

汇率上的差额问题，为公司节省了不小的资金。而负责服务青岛达能环保公司的客户经理刘鹏认为，与客户长期合作决不能靠“忽悠”，“合理推荐产品，降低客户财务成本”才是最好的途径。为适应小企业信贷业务“短、频、急”的特点，刘鹏总是要求自己“第一时间营销客户，第一手信息资料获得，第一速度业务办理”，加班加点已是家常便饭。也正是由于这些勤勉、经验丰富的客户经理，使得建行小微企业的“管家式”服务深入人心。

城阳支行和胶州支行都是青岛建行小企业业务的快速发展的一个缩影。2006年建行在业内率先推出了“速贷通”和“成长之路”两个金融产品，“速贷通”不强调

评级和客户授信，在企业提供足额有效担保及与企业主或主要股东信用相关联的基础上，简化手续，提供快速融资。“成长之路”则通过多样的融资产品满足企业不同的金融需求，给予企业全程持续支持。在明星产品的基础上，青岛建行结合当地特色，不断加强对新产品的研发及推广使用，通过丰富金融服务方案中的特色内容提供全面的金融服务。截至2012年末，小企业信贷余额达132亿元，其中小企业贷款余额103亿元，全年累计新投放小企业信贷资金150亿元，其中累计新投放小企业贷款109亿元。2012年小企业贷款规模增速超过30%，远远高于各项贷款平均增长水平。

(马瑞涛)

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

中国农业银行推出全国首张网络类芯片卡——金穗QQ联名IC贷记卡，现已耀目上市！

除可享受中国农业银行金穗贷记卡基本功能外，您还可体验更多专享特色服务：

- 设计时尚：手绘风格卡面 MINI异形贴卡
- 费用减免：终身豁免年费，同城本行取超额还款免手续费
- 功能强大：支持小额支付功能，积分兑换专区
- 尊享特权：免费成为财付通会员，享受多项优惠权益，如手机话费充值96折，购买QQ币最低93折等

开启前所未有的缤纷体验，酷炫生活亮出来！

首张MINI异形贴贴QQ卡 • 首张微信电子信用卡 • 首张象征财付通会员身份的QQ卡

微信扫描 中国农业银行金穗QQ联名IC贷记卡

* 上述业务详情请登录www.abchina.com “信用卡”频道或咨询客服热线 40066-95599、021-61195599
财付通会员权益详情请登录财付通会员网vip.tenpay.com



青岛建行胶州支行客户经理刘鹏在青岛达能环保设备有限公司与公司董事张代斌交谈。