

齐鲁(德州)春季车展进入倒计时

距4月4日-6日的齐鲁(德州)春季车展还有近半个月的时间,但车展的影响力已经开始显现。参展商正在积极备战本次车展,车展组委会的准备工作也已进入倒计时阶段。本报车展是参展商走量的良好平台,他们准备了丰富的促销活动,让市民能在车展购车时享受到更多优惠。



2013增值版凯美瑞,16日在德州朗泰公司盛装上市。据悉,该公司将在本报车展重推此车型。 本报记者 张潇然 摄



参展商争取资源忙备战

“每年春节后到车展前,特别是从本月开始,每天来看车的人确实也不少,但销售量却怎么也比不过年前。”一位4S店的销售经理告诉记者。其实很多4S店都经历着同样的情况,这都是车展对汽车销售的阶段性影响。面对这种情况,大部分汽车经销商都开始厉兵秣马的忙备战,向厂家争取资源,制定优惠政策,组

织人员准备车展。4S店工作人员说,由于离齐鲁(春季)车展还有一段时间,所以他们有很充足的时间来准备。车展当天正好赶上清明小长假,厂家提供的优惠政策,比现在力度更大。在厂家的大力支持下,参展商们有十足的信心能在齐鲁(春季)车展上大显身手,给今年的销售工作开个好头。



上市新车将亮相本报车展

3月16日上午,在广汽丰田德州朗泰汽车销售服务有限公司,2013款增值版凯美瑞隆重上市。此次新版凯美瑞上市,推出了很多优惠活动。

首先是信赖感恩回家礼:广汽丰田车主“回家”将享受纯牌空调系统免费清洗除臭服务或赠机油滤清器一个并参加感恩大抽奖,而且免费换季检测及多重套餐优惠;其次是精彩体验试

驾礼:到店试驾2013款凯美瑞就有精彩大礼相送;最后是万元增值购车礼:成功订购凯美瑞将尊享万元的超值优惠。

不仅广汽丰田,其他品牌也将陆续上市各种新车,会在清明小长假前集中推出各种活动来吸引消费者。我们相信,届时车展上的新车会让德州市民眼前一亮,而更加丰厚的礼品和多重活动也会让德州市民怦然心动。



韬光养晦 蓄势待发

车展组委会负责人告诉记者,由于汽车经销商很重视齐鲁(德州)春季车展,而消费者更是将本次车展视为自己的车展,来齐鲁(德州)春季车展买车已经成为德州市消费者的共识,所以这个时期,是车展组委会工作人员压力最大的时期,如何办好、办精彩这次车展是他们最需要解决的问题。

首先要站在经销商的角度去考虑问题,我们不能让经销商白来车展,他们要的是销量。其

次要站在广大消费者角度去考虑,市民来购车,要的就是实在的优惠和打折。车展负责人介绍说,每次他们都要扮演两个角色,一个就是经销商的合作伙伴,办好车展,帮他们走量;另一个就是消费者,站在市民的角度向各大经销商争取资源。经过一个多月的充足准备,再加上以前有很多成功举办车展的经验,此次车展一定不会让经销商和消费者失望。

(张潇然)

春天爱车贴膜很必要

春天是汽车贴隔热膜的最好时机,面对众多的太阳膜品牌,消费者该如何选择呢?

一、看:看膜的清晰度,及颜色均匀度。

二、闻:揭开膜的施工保护层,劣质膜有刺鼻的臭味。

三、刮:揭开膜的施工保护层,用刀片来回刮,劣质膜颜色很快就刮下去,而好膜只会刮掉些胶。

四、测:1.测紫外线,用紫外线灯测试膜的隔紫外线效果,好的膜隔紫外线都很明显。2.用红外线灯测试膜的隔热效果,隔热好的太阳膜可以让你免受酷热之苦。

五、摔:找一块小玻璃,贴上膜后,往地上狠摔,防爆性能很好的膜,能够把碎的玻璃牢牢粘附住。

六、保:贴膜后必须要质保书。



本版编辑:张潇然
美编/组版:魏巍



别克 来自上海通用汽车 800-820-2020或400-820-2020 www.buick.com.cn

5.1 声道 11扬声器

有种共鸣,别人心驰神往
你早已心领神会

豪华音响系统匹配超凡静音科技,奏响听觉盛宴

harman/kardon

BIP 别克·智能驾乘体系

2013 NEW 新驾启程

即日起至2013年4月15日,

莅临展厅订购君威全系,即可获赠“启程大礼包”

详询别克当地经销商,礼品数量有限,赠完即止!



德州通途汽车销售服务有限公司 销售热线: 0534-2719999 售后热线: 0534-2739999 网址: www.dzbuick.com 地址: 经济开发区新河东路1288号

德州红旭汽车销售服务有限公司 销售热线: 0534-2734666 售后热线: 0534-2734777 网址: www.dzhxhuick.com 地址: 经济开发区晶华大道中段1658号