

化工厂蜗居村中,村民不胜其扰

厂门白天紧闭,厂内散发刺鼻气味

文/片 本报记者 张卫健 实习生 高敏



从春节前开始,博兴县城东街道办事处崇德村原酒厂废弃厂房内不时散发出刺激味气体并伴有浓烟,村民不胜其扰,周边村庄从此路过的村民意见也很大。由于该厂大门长期关闭,厂子是做干什么用的?对人身体有无危害?村里人都都纳闷。

厂大门白天紧闭 厂外没有任何标识

崇德村位于博兴县城东办事处北部,是一个有着1200多人口的农业村。近日,本报连续接到崇德村民打来的热线,称一名外地人从今年春节前开始租用了该村原酒厂废弃厂房。从那时起,村子就时常被一种刺激性气体包围,有时还伴有浓烟,而气体和浓烟的根源就是废弃厂房。由于厂房每天都大门紧闭,村民也不知道厂里具体生产什么,“应该是做化工用的,对村民身体肯定有危害吧。”一名村民告诉记者。

14日上午,记者来到崇德村,按照村民的指引来到原酒厂院外。原酒厂大院位于崇德村最北面,离着还有数十米距离,记者已经闻到从厂里散发出的刺激性气味,院内一处房顶上正在排放烟尘。虽然是白天,但院门紧闭,院子外没有任何标识。从大门向里看,院里有五排房子,其中一排房子前摆放着大量装满的编织袋。院里不时有人走动,记者的脚步声惊动了厂内的几



厂子院门紧闭,从院门回向院内观望。

条狗,叫着跑向院门口。

厂房、设备简陋 生产过程无人值守

记者向院里喊有没有人,一名外地口音的青年男子走到门口。记者以准备租用院里房子的理由让男子开门,男子犹豫了一下才将门打开。走进院内,刺激性气味更加强烈。在询问到院里的房子目前是用来做什么用时,男子称当前院子被两家租用,一个是化工项目,租用了三排房子,他是该项目的工作人员;还有一排房子被一户当地人租用下来养猪用。

记者注意到,院子里满装物品的包装袋上写着“活性氧化铝”几个字,生产单位为“靖江市晨阳化工有限公司”。包装袋里的物品为白色、黄色等细小球粒状物体,除了已放在袋子里的,院子的多个角落散落着大量这种物体。

男子所称被他们租用的三排房子分别被用作了生产车间、库房和办公生活场地。由于房屋建造时间已久,部分已经显得破旧。在生产厂房内部记者看到,设备简陋凌乱,装载机械、电线、产品都随意摆放着。由于正在生产过程中,车间内烟雾弥漫,气味更加刺鼻。

“这种工作环境你们适应吗?生产过程不需要工人看着吗?”记者询问一名工作人员。“没办法,就这样。”该工作人员回答。

在院内养猪的村民介绍,他们租用该院内房子养猪已有很长一段时间,生产化工产品的这家是后来的,他们受刺激性气体影响最大,“气味让人很难受,但人家也是来租房用的,我们不是房东,也不能赶他们走啊。”

该厂生产过程中 会排放有毒物质

在采访中,崇德村村民对该化工厂普遍存在意见。该村村委会一名孙姓负责人介绍,该村酒厂大院原为村集体所有,后被个人承包。“前段时间村里的承包人身子不好,又将院里的房子转租出去。做化工的这家春节前开的工,厂子生产什么我们也不清楚。”

对于村民最关心的污染问题,记者咨询了化工方面专业人员。“如果该厂真的是生产活性氧化铝的话,虽然产品本身没有毒,但制作工艺和过程中会产生有毒物质,会对周边空气、水体和土壤造成相应污染。此外,活性氧化铝制作过程中工人应该佩戴防毒面具,以免对人体造成伤害。”滨州学院化工系杨主任介绍。

“不知道这个厂子有没有手续?现在也不知道危害有多大?反正在这种环境中我们不是很放心。”一名村民说。

彩虹湖精品社区 有奖征集社区格言

本报3月17日讯(记者刘涛) 为打造社区整体服务形象,体现社区服务特色,彩虹湖社区现面向市民有奖征集“社区服务理念”。

彩虹湖社区作为市西办事处唯一的一个精品社区,紧紧围绕“幸福市西”的工作目标,建立了“两家”(科普之家、妇女儿童之家)、“三站”(阳光驿站、爱心驿站、健康驿站)、“八中心”(公共服务中心、维修为民服务中心、党员活动服务中心、残疾人康复就业服务中心、夕阳红文化活动中心、青少年文化活动中心、儿童文化活动中心、居民文体健身活动中心)。这些场所大都免费为辖区居民开放,居民可以在这里享受到最优质的服务。

基于社区目前的服务标准和特色,为了让居民更好地参与社区建设,体现社区民生服务特色,彩虹湖社区现向全体市民有奖征集“社区服务理念”,要求与服务特色贴合,反映社区独特风采,不仅能让人耳目一新,还能具有辨识度,字数最好在10字以内。活动将持续一个星期,分设一等奖一名,二等奖两名,并对获奖者给予500元和100元不等的奖励。

山东移动滨州公司获评 “消费体验教育示范基地”

本报3月17日讯(记者张卫健 通讯员刘涛 邢雯) 3月15日,滨州市消费者协会在山东移动滨州公司黄河5路营业厅举办授牌仪式,授予山东移动滨州公司“消费体验教育示范基地”和“消费者投诉和解联络单位”称号。滨州公司按照省公司的要求,积极践行“客户为根,服务为本”的服务理念,在滨州通信服务行业起到了典型和示范作用。

近年来,山东移动滨州公司积极组织消费者代表、媒体记者到营业厅、代办点等进行消费体验监督活动,使消费者亲身体验、了解办理业务的各个环节,提出意见和建议,根据意见改进服务。在工作中,山东移动滨州公司选择业务素质强、责任心强的人员担当投诉和解人员,并明确事件解决时限,执行首问责任及现场解决制,第一时间做好妥善处理,通过进行面对面的接触,使消费者能够直接面向企业反映消费诉求,有效减少中间环节,提高了维权效率。

2012年,在山东移动公司开展的“投诉服务改善年”专题活动中,山东移动滨州公司在用户量大幅增长的情况下,咨询投诉量得到了有效改善,处理时长大大缩短,满意度得到了有效提升,并对营业厅按照新型营业厅标准进行装修,目前已有6个主厅和2个城区厅建成新型营业厅。通过改善服务环境,设置便捷、快速的服务通道,拓展营业厅终端销售功能,有效提升了服务质量,在“投诉服务改善年”活动中取得全省第三名、荣获二等奖的优异成绩。

专业、学历不限,月薪轻松过万?

校园招聘会上高薪宣传迷人眼,不少学生表示怀疑

文/片 本报记者 杨青

临近毕业季,各大高校的校园招聘会也如火如荼展开。近日,在滨州某高校举办的一场校园招聘会上,记者注意到很多企业大打高薪牌,大肆宣传吸引了不少大学生驻足倾听、询问。然而面对招聘方倾力描述的黄金前景,大部分学生露出既憧憬又迷茫的眼神。采访中,很多学生对高薪且轻松的工作表示怀疑。

专业、学历不限 轻轻松松月薪过万

如今都说工作难找,好工作更是可遇不可求,然而在某一高校校园招聘会上,几家企业却为即将毕业的大学生提供了既轻松又高薪的工作,并卖力宣传吸引学生应聘。

在一家保险公司招聘摊位前,本该用来介绍工作岗位及应聘条件的海报上,赫然写着“赚钱,赚钱,赚钱”,另外附上“90后的你想买房吗?90后的你想月薪过万吗?90后的你想做主管吗?”等宣传语吸引学生。

记者来到北京一房地产中介企业招聘经纪人摊位处,有十多个大学生正围成一圈听一位招聘负责人讲述。讲述人员自称是公司高层的区域总监王女士,表示所提供的工作做得好一年之内月薪保证过万,甚至是好几万。“我们的工作

没有任何条件限制,学历、专业都不限,任何人都能做。”王女士说,“我们公司现在最基层的员工工资也能过万,工作几年后月薪十几万甚至几十万也是没问题的。”

为了印证自己的话,王女士还拿出一份公司二月份的工资表展示给学生看,表上近20人显示所发工资大部分都在万元以上,最高达88000多元。“这些都是基层人员的工资表,他们就刚工作一两年。”王女士说。

当有学生问到工作具体情况时,王女士回答:“工作非常简单,我们把房源放到网上,就会有人给我们打电话,到时就坐着宝马奔驰陪着顾客去看房就行了。”

面试会改成宣讲会 内容一直围绕高薪

按照正常程序,很多企业下午都安排了面试环节,该房地产中介企业也组织了面试。下午1点半左

姓名	职位	底薪	基本工资	绩效工资	提成工资	绩效工资
王鹏飞	经纪人	1500	1500	-	6,716.46	10,496.46
罗金虎	经纪人G6	3100	3100	-	3,792.57	6,892.57
徐德功	经纪人	1500	1500	-	12,584.74	14,484.74
郭金平	经纪人G1	2000	2000	500.00	26,821.46	29,794.46
陈金鹏	经纪人	1500	1500	-	20,021.08	21,911.08
彭海生	经纪人	1500	1500	500.00	51,492.26	53,992.26
李利芳	店经理G3	4000	4000	-	84,896.70	88,971.50
张慧	经纪人	1500	1500	-	3,720.04	5,220.04
陈洪江	店经理	3000	3000	-	13,243.32	16,243.32
王守善	经纪人	1500	1500	500.00	21,930.03	24,380.03
范厚云	经纪人	1500	1500	-	14,399.74	16,429.74
陈英峰	店经理	3000	3000	-	7,612.96	10,612.96
李露娟	经纪人	1500	1000	-	3,176.92	4,176.92
范雪露	经纪人	1500	1500	500.00	3,792.57	6,892.57

右,记者来到该企业的面试处,室内坐了近20个学生正在听王女士讲述。记者刚坐下,便有一女士递过来一张登记表要求填写姓名、联系方式。

“你是在这个公司上班的吗?”记者问。“是啊,工作两年了。”“你一个月工资多少啊?”“这个不一定,做得好能拿四五千吧。”“不是说工资都能过万吗?”该女士面露尴尬,不再回答。

和其他企业面试不同,整个室内只有王女士一个人在讲述。记者听了一个半小时,内容依旧是围绕高薪,并结合具体到每个人,列举两年之内月薪过万的实例。接着,

王女士便开始讲述个人的从业经历,从当初辞掉月薪15000元的工作来到公司开始做月基本工资只有800元的经纪人,到短短几年时间做到月薪十几万的区域总监。

在王女士的讲述过程中,不少学生中途离开,也有四五个学生直到记者离开时,仍在认真地倾听着。

记者随后采访了一些学生对这项工作的态度,大部分同学对王女士所介绍工作的真实性有所怀疑。“工作一年月薪就能过万,工作轻松又自由,这么好的工作肯定都抢着做啊,哪还用跑到我们学校宣传?我觉得不靠谱。”一位学生说。