

# 大小龙年“婴儿潮” 如何给孩子买保险

去年是龙年,不少夫妇选择龙年结婚,今年会有大批蛇宝宝降生,又会迎来一波小小的“婴儿潮”。记者侧面从市区几家育婴店了解到,从去年到现在,他们能明显感觉到小孩一下多了起来。不久前刚当了妈妈的孙女士对于新生命的诞生十分开心,出于对孩子的保护,孙女士对孩子保险方面的知识也很困惑。针对这些刚刚降生的小生命,该如何爱护呢?

## 优先考虑人身保障

少儿保险都是由父母代为购买,只有在父母的健康和收入都没有问题的前提下,才可以考虑孩子的保险保障,所以,买保险的顺序应为,先大人,后小孩。

一般少儿保险主要包括健康医疗类、意外伤害类和教育储蓄类三种。保险方面的专家建

议,购买少儿保险应充分将人身保障放在首位。由于孩子处于成长阶段,身体发育还不完善,年龄小,对某些疾病的抵抗力还很弱,一份合适的健康医疗类保险就显得十分重要。另外,孩子天性活泼好动,出现意外的几率颇高,如果条件允许,父母也最好购置一份意外伤害类的保险。

## 缴费并非越多越好

大部分家庭对孩子十分重视,所以也会产生这样的想法:一定要买足够大的保额才放心。其实,缴费并不是越多越好。保监会早就明确规定,未成年人身故保额不能超过10万元。孩子若

出现意外伤亡,保险获保金额不能超过10万元,因此家长在为孩子进行投保时,一定要看清楚保额限制,超出保额没有实际意义。在购置意外险和定期寿险的时候,尤其要注意这点。

## 小钱也可买大保障

每年几百块钱也可以给孩子买保险?儿童消费型保险的出现给家长们又多了一个选择。消费型保险就是投保人跟保险公司签定合同,在约定时间内如发生合同约定的保险事故,保险公司按原先约定的额度进行补偿或给付;如果在约定时间内未发生保险事故,保

险公司不返还所交保费。比如,某款儿童消费型保险,一年只需200元就可享有10万元的儿童重大疾病保险保障,如果一年内没有发生保险事故,200元的保费也就不能退回。

(专刊记者 李婷婷)



财金资讯

## 保险知识进万家



3月15日,滨州市保险行业协会在滨州市影剧院广场开展了主题为“3.15保险知识进万家”的3.15国际消费者权益日宣传活动,驻滨32家保险公司参加了宣传活动。活动当天共发放各类宣传材料4000余份,接受了几百位群众的现场咨询,进一步普及了保险基础知识,让社会公众逐渐正确认识保险的功能和作用,明明白白买保险。

(本报通讯员 王前进 本报记者 李婷婷 摄影报道)

## 本月末可待 高收益理财产品

春节过后,银行理财产品量价齐跌,有分析师预测,随着银行季末考核任务的临近,本月末或许会有高收益理财产品发行。

数据显示,上周(3月9日至3月15日)60家银行共新发559款非结构性人民币理财产品,发行银行环比前周减少10家,发行量环比前周少发28款;新产品平均预期收益率为4.34%。从收益率分布来看,上周预期收益率在4%至5%之间的产品数量虽然有所下降,但占比大幅回升,而收益率在5%以上的产品发行量占比基本保持稳定。

有分析人士预测,接下来的一段时间银行理财产品的收益率出现短暂回升的可能性很大。2月CPI同比上涨3.2%,不仅超出市

场预期,同时也逼近政府年度抗通胀的目标。如果高通胀逼近,将进一步抬升投资者对于收益率的期望,可以预见的是,银行存款会更快地往具备一定收益率的理财产品上“搬家”,这也对理财产品预期收益率提出更高的要求。再加上季末是银行考核的重要节点,一季度不少银行会在业绩上冲开门红,因此三月底的时点对于银行业绩考核至关重要,为了吸收客户的资金,银行会有多种推销方式,提高预期收益率吸引客户是重要方式之一。银行理财师提醒,有购买银行理财产品需求的投资者一定要抓住这个短暂的机会,争取让自己的资金获得较高的收益。

(综合)

## 金融保险烦心事 请您拨打热线

银行和保险作为金融业的主力军,为社会发展和百姓生活提供了重要资金流通渠道,也给我们生活带来了便利。然而,在与银行和保险公司打交道的过程中,不少市民也会被一些意外所困扰。本报新闻热线接到了许多类似的线索:去银行存款结果被忽悠成了保险,银行卡内资金莫名失踪,购买理财产品遭遇陷阱,保险遭遇理赔难,饱受保险电话骚扰……这些发生,严重影响了老百姓财富生活的质量。

为了帮助广大市民维护自身的合法权益,本报“金融保险维权热线”将长期开通。欢迎广大市民拨打热线0543-3211123、3210021,说说您与银行和保险公司打交道过程中的那些烦心事,同时欢迎金融保险业内人士对市民的疑问进行解答,也欢迎律师界朋友加盟,从法律角度为市民排忧解难。

## ●相关新闻

### 买基金 可去第三方商务平台

近日,中国证监会公布《证券投资基金销售机构通过第三方电子商务平台开展业务管理暂行规定》(下称《暂行规定》),允许第三方电子商务机构开展基金销售业务。

《暂行规定》明确规定了第三方电子商务平台和基金销售机构的备案要求、服务责任、信息披露、投资人权益保护、第三方电子商务平台经营者责任、账户管理、投资人资料及交易信息的安全保密、违规行为处罚等内容。

基金交易账户开户、宣传推介、基金份额的申购(认购)和赎回,相关投资顾问咨询和投诉处理等基金销售服务应当由基金销售机构提供。电子商务平台可以为基金销售机构开展基金销售业务提供辅助服务,第三方电子商务平台自行开展基金销售业务的,其经营者应当取得基金销售业务资格。

在第三方电子商务平台取得销售渠道的资格条件方面,证监会明确其应当具备为中华人民共和国境内依法设立的企业法人,网站接入地在中华人民共和国境内;取得互联网行业主管部门颁发的相关电信业务经营许可证满3年;诚信记录良好,最近3年没有受到重大行政处罚或者刑事处罚;具有保障电子商务平台安全运行的信息系统,与基金销售机构、相关服务提供商相应的技术系统完成了联网测试等八方面条件。

# 《齐鲁晚报·今日滨州》网站诚聘精英

# 聘

《齐鲁晚报·今日滨州》网站即将与黄三角网(齐鲁传媒集团旗下,同时涵盖东营、淄博、烟台、德州、潍坊等地)全面链接,现面向社会公开招聘以下人员:

**经营团队10人(含总经理1人,经理3人)**

学历不限,品行端正,吃苦耐劳,责任心强,有一定的人脉资源和运营经验,有较强的策划能力。

有意者请电话咨询: 18605432965 褚先生 或登录网站 <http://binzhou.qjwb.com.cn/>