

“超级座驾 只待一试”

全新奥迪A6L对比试驾会滨州站完美收官



2013年3月16日17日,新一代奥迪A6L对比试驾活动正式拉开帷幕。200余位嘉宾及多家主流媒体记者受邀共同参与了这一汽车活动盛宴。此次奥迪驾控汇由滨州瑞迪及奥迪事业部共同打造,阵容强大,内容丰富。广大喜爱奥迪的车友们尽情体验着奥迪A6L超凡的操控性和先进的技术,领略了奥迪品牌的非凡魅力。

本次活动,特别通过全新奥迪A6L车型卖点讲解,全新奥迪A6L试驾培训及全新奥迪A6L巅峰七维体验三方面的讲解和体验,让客户真正的了解到全新一代奥迪A6L优质的驾乘体验。全

新奥迪A6L提供了中国市场独有的全景天窗,加长副仪表台,负离子发生器,后排娱乐系统,后座椅通风及按摩功能等十余项中国专属装备,并且在驾乘舒适度、空间静谧度上大幅改进。全新奥迪A6L的舒适性不仅全面超越了竞争对手,更在功能性、娱乐性等方面跨越了级别。

现场试乘试驾嘉宾,驾驶奥迪A6L在场地内体验全新的夜市辅助与前车追踪科技,以及奥迪发动机与quattro完美结合带来的强大加速性、过弯性以及防侧滑性能。场地试驾包含计时赛项,单圈驾驶时间最短的前三名,将获得奥迪原厂自行

车和奥迪车模等精美礼品。在奥迪A6L路试中,由专业车手带领进行,参加路试的每位嘉宾会有大约10公里的道路体验。

全新一代奥迪A6L较上一代车型增加了十余项全系标准装备。在整车高效方面,带能量回收装置的发动机启停系统功不可没;而全新自适应巡航系统、奥迪主动式车道保持系统、夜视辅助系统、平视显示等配置使车辆更为安全智能;MMI touch触摸板更是在同级别中首次出现,为驾驶员提供尊贵享受。全新一代奥迪A6L为中国高档C级车市场树立了全新标准,再次印证奥迪“突破科技 启迪未来”的品牌理念。

奥迪东北区山东小区全新奥迪A6L对比试驾会滨州站完美收官。本次活动通过竞品对比试驾,让客户直观感受全新奥迪A6L优于竞品之性能。同时,精致的冷餐会、精美的礼品及专业的试驾体验,让在场的每一位客户流连忘返。

(专刊记者 吝海滨)

东风风神“百台限量车,7折大惠战”

—— 尽享“智慧”购车之旅



春意盎然,一切生机都蠢蠢欲动,车市的销售旺季也悄然开启。很多消费者已经开始关注钟爱车型的政策变化,等待车展出击,拥有自己的心头好。东风风神“百台限量车,7折大惠战”全力出击,尽享“智慧”购车。

3月16日,东风风神“百台限量车,7折大惠战”活动滨州站圆满结束。活动期间,展厅气氛火爆,门庭若市。活动现场除了抽取限量版车型,享受7折钜惠外,所有购车客户还参与了一元

拍装具,十元抢家电活动,获得真皮方向盘套、挡泥板等实用装具,洗衣机、烤箱等家用小电器,可谓礼上加礼,超出想象的优惠使东风风神在汽车市场上拥有了大批拥趸。据东风风神滨州东旭专营店销售经理介绍,现场达成订单50余台,傲人的销售业绩见证着东风风神的品牌魅力和品质保证。

东风风神荟萃东风40年造车实践和20年国际合作经验,以高品质为起点,坚持“人性、自然、科技”的

造车理念和“以我为主、自主开放、集成创新”的技术路线,高标准打造自主品牌典范,东风风神品牌饱含着的是全中国东风风神车主的真情信赖,承载着的更是一个国家、一个民族汽车梦想的责任和重量。东风风神同凭借过硬的配置、动力和质量,以及实在的造车态度、价格和服务,塑造了自主车英雄硬实的品质典范,成为自主车的品质英雄。

此次东风风神“百台限量车,7折大惠战”活动的诚意不只在突破极限的优惠政策,现场活动更是精彩纷呈。一元拍、十元抢活动让订车客户收获更多惊喜大礼,魔术表演的现场互动、热舞表演更是让消费者轻松购车,乐享其中。此次活动让消费者从容实现非凡驾乘体验的同时也和家人共同拥抱东风风神带来的幸福质感生活。“百台限量车,7折大惠战”为消费者献上的是实实在在的优惠和尊崇购车地满意之旅。

(专刊记者 吝海滨)

低碳出行 我们在行动

本报携手金通雪佛兰举办千人签名活动圆满举办

本报3月18日讯(记者 吝海滨) 3月16日,本报携手金通雪佛兰在黄四渤七影剧院广场举办的千人签名承诺,提倡环保大型公益活动圆满举办。滨州金通雪佛兰呼吁有车一族每周选择两天徒步出行,得到广大现场市民拥护。

千人签名“携手金通,绿动未来”大型公益活动于16日上午9点30分准时开始,众多车友及市民早已在活动现场等候签名,到场参加活动的车友及雪佛兰车主凭汽车行驶证均都获得了精美礼品一份。活动现场骑行俱乐部的志愿者及特技人员现场助兴并结伴游行,部分市民还选购了由滨州金通补贴差价

提供的优质山地车。

近日,雾霾天气频发,各部门相继呼吁:取消不必要的外出活动,减少汽车尾气的排放,倡导绿色出行。本报携手滨州金通呼吁有车一族每周选择两天徒步出行,将爱车放进车库,让地球稍事休息。从自己力所能及的地方开始:减少驾车出行的次数,降低汽车尾气的排放,共同保护我们赖以生存的环境。

滨州金通雪佛兰积极响应号召,从自身做起,要求内部员工上下班骑自行车、电动车,并努力减少公车的驾驶次数。用行动号召广大有车一族,携手滨州金通,绿动未来。一个人的力量是有限

的,但是可以用自己的行动去感召身边更多的人。从现在开始,节约从点滴开始,一滴水、一度电、一张纸。拒绝或减少使用一次性用具,纸杯、木筷、餐盒。尽量使用公共交通工具,减少驾车出行。

有百年历史的汽车品牌雪佛兰,这共享全球的金领结自成立来就一直致力于推动汽车工业的发展。就在为人们提供便捷出行工具的同时,也在致力于更低排放、更环保的汽车发动机的研发。作为上海通用授予滨州地区唯一五星级经销商——滨州金通雪佛兰4S店,也一直倡导绿色出行,节能减排,以保护我们赖以生存的地球环境。



凯美瑞“2013款增值版”感恩上市



作为我国中高级车细分市场标杆车型,凯美瑞上市不到7年,即创造了该细分市场单一车型销量破百万的最快纪录,再树传奇里程碑。荣耀时刻,为答谢消费者多年来对凯美瑞的信赖和支持,广汽丰田于3月17日重磅推出凯美瑞“2013款增值版”。

凯美瑞2013款增值版在保持原有品质不变的同时,新增了一系列配置与价格的搭配,为消费者带来更多的选择。领先同级的舒适体验和顶尖工艺的制造品质,充分证明了其卓越的性价比优势,完美诠释其“性价比之王”的产品优势,再创中高级车市场价值新典范。

作为丰田在华最受追捧的车型之一,凯美瑞以其大气的外观设计和卓越的品质一直在同级别车型

中保持着领先优势。此次发布的2013款增值版系列产品,不仅保持了原有产品的优势,为了迎合消费者多元化的用车需求还进一步提升性价比,使凯美瑞更具市场竞争力。力设计方面,凯美瑞2013款增值版的发动机与变速箱配合默契,带来高效动力和超低油耗的完美平衡。2.5L版本车型配备了“5AR-FE双VVT-i高效能发动机+6速手自一体变速器”,最大输出功率达到135kW,油耗却低至7.8L,保证强劲动力输出的同时,大幅提高了车辆的燃油经济性。承丰田F1赛车积累的技术和经验,凯美瑞2013款增值版在车身设计上运用空气动力学技术,使操控性与行驶稳定性得到大幅提升。车底空气动力学整流罩,加快了

空气流速,减少了涡流并增加尾部稳定性,同时增加了车身下压力,提高了轮胎抓地力。除此之外,后视镜在根部设计成扰流鳍片状,将流经车体的气流扰乱,产生负压,从而在车身两侧形成“稳定力”。不仅如此,针对中国城市路况全新调校的前麦弗逊独立悬挂、后全双连杆独立悬挂的设计,大幅提升了灵敏度和精准性。另外,凯美瑞2013款增值版采用高性能制动管路,进一步提高制动效率,实现同级制动距离最短的刹停效能,提升驾驶乐趣。并且,刹车系统能够根据脚踏板的力度渐进加力,既保证制动的有效性,又保证乘坐的舒适性。

凯美瑞2013款增值版2.0E精英版售价为人民币17.98万元,2.0G舒适版售价为人民币18.98万元,而2.5G舒适版售价为人民币20.98万元。价格与配置的多样化搭配,为中高级车消费者提供了更多的选择空间。

本次凯美瑞2013款增值版一方面保留了第七代凯美瑞的均衡、领先优势,另一方面继续发掘经济、安全、舒适的“实用价值”,打造出“最高性价比”,为消费者提供物超所值的体验。

(专刊记者 吝海滨)

新生代性能中级车

CRUZE 科鲁兹

科鲁兹WTCC王者量产版强势登场!

过去三年,它称霸赛场
现在,它荣膺回归街头
而未来,它的全新征程,由你启动!

全新车包索尔金
2013荣耀上市!

滨州市金通汽车销售服务有限公司
地址: 滨州市北外环路777号(东方红路口向东300米)

滨州市京瑞汽车销售服务有限公司
地址: 滨州市黄河二路渤海24路南一公里路东

销售热线: 0543-2212222

销售热线: 0543-3076999