走出国门的 鱼合县华利雅正艺品有限公司

鱼台县华利雅工艺品有限公司,成立于2007年9月,由自然人股东二 人出资组成,注册资金一百万元,占地二十五亩,经营地址在鱼台县张 黄镇工业园区,主要产品为出口型节日装饰品、礼品。具体产品系列 有:纸拉花、纸翻花、纸旗子、纸灯笼、广告纸灯笼、婚庆饰品。现从 业人员400余人,因生产需要,规模逐渐扩大并继续招聘工人。

国内最大的拉花厂家

华利雅工艺品有限公司技术力量雄厚,一部分技术员在北京工美工艺品厂工作多年,对产品的生产加 工、原材料生产、后期包装,可以说是了如指掌,现在华利雅工艺品有限公司已经成为国内最大的拉花生 产厂家。拉花生产属于劳动力密集型的一种产业,需要大量的劳动力,技术上难度不大,这类产品就可以 分发到农户家中生产,到时按件收活,按件付酬,多劳多得,也解决了当地村民的增收问题。

拉花等民间工艺品,前些年由于没有引起足够重视,致使该产品没有作为一个产业。八十年代后期, 随着改革步伐的加快,才逐渐形成了一个产品体系。当时,中国北京工艺美术进出口公司将它作为一种民 间工艺品送出了国门,由荷兰一家公司总经销,控制了欧美市场。这种产品曾经是北京市重要创汇产品, 当时生产这种产品的工人达到3000多人。后来,北京工美在一九九五年解散。由于生产厂家少,产品供不 应求。荷兰客户正在中国市场寻求新的生产厂家,这是一个重要的商业机会,华利雅工艺品公司董事长张 维利看准商机,投资建立了华利雅工艺品公司,并迅速成长为国内最大的拉花生产厂家。



产品远销欧美国家

华利雅工艺品有限公司与意大利、西班牙、美国、香港、日本等客户建立了业务关系,并与这些客户 签订了生产合同,目前我们正为他们生产。

在中国市场上,人民也在不断的追求一种新的生活,在新婚庆典、新房布置上,这类产品的需求也在 不断的增加。这类产品也可以作为企业产品的一种促销,而且需求量极大,2009年,为L6公司、可口可乐公 司、旺旺集团及北京一家旅游策划公司制作了很多用于宣传的纸灯笼,市场前景看好。

预计年出口额达到一百五十万美元以上,利润为30万美元。2009年,与旺旺集团签定了一千万人民币的 生产合同,目前已提前完成了预计目标。

社会效益:用工约四百人,普通的农村妇女及有劳动能力的人,按计件工资来算,人均月收入约1200 元左右,能为家庭年收入增加50%,同时也促进了农民的生活水平的提高。现已与香港、意大利、美国、荷 兰等国家签订合作协议,到时用工人数在2000—3000人。



具有开拓精神的领导者

公司地处农村,有大量农村劳动力可用,三十多岁到五十多岁的农村劳动力很多,都积极要求来厂工 因工人都住在工厂附近,公司不用提供食宿,这就相应降低了成本。我们的这个优势是其它工厂所不 能比的。另一方面,公司距离青岛港、日照港、连云港较近,出口装船非常便利。

公司董事长张维利同志有深厚的文化底蕴,思维敏捷,协调能力强,乐于接受新事物新观念,属于开 拓型的企业领导。2009年5月1日,光荣的被评为济宁市劳动模范,受到了市政府领导的表彰。在他身边聚集 了一批精明能干的中层干部。整个班子团结,实干,配合默契,是一个干实事的集体。我公司坚持以人为 本创办文化产业,不仅为鱼台县的文化产业发展构建出一个有力平台,也为社会就业和经济文化发展做出 了积极贡献。2010-2012年,与欧共体多个国家签定了长期合作协议,多家公司包销华利雅公司生产的产 品,在全国同行业占据重要位置



建成规模化生产基地

为了扩大生产能力,提高市场竞争力,满足市场的需求,提高产品质量,增加产品种类,实现生产的 规模化、国际化、正规化,公司将在现有厂房3000平米的基础上,再新建成品库、原料库、生产车间、原 材料配套车间5000平方米,将厂区全面绿化,达到国际采购商的验收标准。

公司将采用集团公司的经营模式,以村为单位,设立若干个专业村,大致可分为以下几类:灯笼专业 村、纸花专业村、吹龙专业村、纸喇叭专业村、纸帽子专业村、旗子专业村等,每村只负责一种产品,有 利于提高生产效率和产品质量。把半成品送到村口,实现家中就可以生产,家中就可以创收的目的。

再进一步,增加配套产品的发展,将新增印刷机、纸箱机、模切机、染纸机等,实现一条龙生产,降 低生产成本,增加就业机会,相信在五年内,实现产值二千万美元,解决3000人就业。







董事长张维利和他的拉花



外地客商参观拉花