

买重疾险掌握三要点

提到重大疾病,多数人认为患病概率非常低,肯定不会降临到自己和家人身上。当然,概率低是肯定的,但重大疾病会不会降临到自己头上,谁也不能保证。基于此,对于多数人来说,最好还是考虑购买一些重疾险。

□薄志红

年轻人应购买

说到购买重疾险,可能很多年轻人都说自己不需要,毕竟自己年纪轻、身体好,肯定不会有重大疾病缠上自己。实际上,年轻人的这种认识有些偏颇。就现今而言,多数人到了30岁以后会身体发福,再加上工作压力大,无钱买车、买房,还要硬撑,出现贷款负担。特别是年轻人喜欢长时间趴在电脑旁边,不是玩游戏,就是上网聊

天,导致睡眠质量差,这些不好的习惯会慢慢侵蚀年轻人的身体。所以,年轻人有必要购买重疾险。当然,如果要购买重疾险,在年龄上还有着他们的优势,一般来说,年轻人需要缴纳的保费,如果按年进行均摊的话,要比中老年人少很多。

如实告知病情

在不少重疾险理赔纠纷中,说到如实告知,可能重疾险购买者是无意的。比如在购买重疾险时,自己并没有

患重大疾病,只是有一些小疾病而已。他们便觉得,即使自己到时候真的患上大病,不会影响保险公司对自己理赔,自己和保险公司说与不说一个样。其实,这些重疾险购买者并没有意识到,很多重大疾病都与一些常见病有着一定关系,比如慢性乙型肝炎,在医学上就被认定为与肝癌有一定关系。假如当初重疾险购买者没有把自己患有乙肝的情况如实告知保险公司,也许在以后自己一旦罹患肝癌,可能就会被保险公司以自己没有如实告知而被拒赔。所以,重疾险购买者,即使患有小病,最好如实告诉保险公司,以防日后与保险公司产生不必要的理赔纠纷。

病种并非要很全

很多重疾险购买者喜欢

在出售重疾险的保险公司间货比多家,毕竟重疾险购买者要付出金钱成本。但有不少人并不是比保费,而是看哪家保险公司所售的重疾险所保的重大疾病种类多,他们认为重疾险所保的疾病种类越多越好。事实上,他们走进了误区。

购买保得全的重疾险在一定程度上并不见得实惠。很多保险公司出售的重疾险所保的重大疾病种类多,这是保险公司招揽客户的手段。在其出售的重疾险所保的重大疾病中,在现实中有一部分疾病发病率非常低。所以,并不见得购买到的重疾险所保的重大疾病越多就越好。相对来说,购买这种重疾险并不一定划算,因为重疾险所保的重大疾病越多,保险公司所收的保费也就会越多,无疑重疾险购买者是在花冤枉钱。

泰康人寿理赔服务再升级

为更好地保护消费者权益,提升客户服务感受,泰康人寿透明化理赔服务再升级,于近日推出“透明化理赔结果通知书”举措,让理赔结论更透明。

泰康人寿新上线的理赔结果通知书主要涉及2大变化:一方面,显示理赔结果的计算过程。通过一线调研,倾听客户的声音,泰康人寿理赔人员发现在医疗理赔的实务处理过程中,客户对于理赔金额的计算过程是比较

关心的。对于正常赔付的医疗案件,新版的理赔结果通知书向客户详细列明了住院总费用、自付与自费等项目的明细以及赔付金额,让客户对于计算过程清清楚楚。另一方面,详细标注拒付理由。对于不能正常赔付的案件,泰康人寿在通过电话向客户解释的基础上,还在新版的理赔结果通知书上详细注明不能正常赔付的理由,让客户对于理赔结论明白。 (财金记者 王小平)

历下国税局开展企业所得税核定征收工作

近期,历下国税局结合自身工作实际,制定了2013年度企业所得税核定征收实施方案,按照“以定率核定为主,定额核定为辅”的办法进行核定,收入或成本费用其中一项能够准确核算的按定率核定方式征收,两项都不能确定的以定额核定方式征收。

实际工作中,该局成立了核定征收工作领导小组,税源管理部门成立了由负责人参加且不少于三人的评议小组,共同完成企业所得税核定征收的鉴定和评议工作。该局还制定了统一的核定操作流程,积极向符合条件的纳税人发放宣传材料并指导正确填写相关表格。同

时明确核定征收工作的各项任务和目标,实行责任到人。

对于今年的所得税核定征收,该局采取了“以点带面”的方法,即分行业、分企业规模进行调查测算,通过“问、看、查”摸清行业经营特点,合法核定其核定率、定额并推行到全行业。为保证核定的公平、合法,该局在核定征收评议小组“集体评议”的基础上,对征纳双方分歧较大或评议小组意见不统一等特殊问题,提交由分管局长和相关科室人员组成的核定征收集体审理小组评议,确定其企业所得税核定征收方式。 (姜晨 张岩)

合理选择,省钱省心买车险

这两天,车主张先生在外地出差。很不巧他的车险马上就要到期了,因为身在外地无法亲自去4S店、保险大厅办理。而如果因为出差,耽误了投保,保险过期后再进行续保的话,商业险的优惠幅度就会受到影响,这使得张先生很是头疼。据了解,类似张先生这样的车主不在少数。他们虽然是有一定年龄的车主,但多数情况下,往往因为工作繁忙原因,没有

太多的时间去斟酌投保公司,投保内容还有投保方式等。

那么,对于在外地的车主,怎样才可以人不在场,就能完成投保呢?

像张先生这样,工作繁忙,无法把握自己时间的车主,可以选择自主性比较强的,通过电话进行投保的交易方式。

电话投保作为一种远程交易,是保险公司的车险直

销,不但购买方便,而且价格有优惠。通过电话投保,车主只需拨通保险公司的投保专线,在专家的引导和帮助下,选择自己需要的险种,很快就能完成车险的购买。确认投保后,可以指定时间和地点,让保险公司送单上门,客户可以直接通过专人携带的POS机刷卡付费;也可以选择另外一种方式,即在线支付,只需按照语音提示输入信用卡或借记卡号,确认保费后

即可在线完成保费支付,非常简单,无论您身处何处,只需拨打平安电话车险投保专线4008-000-000转1号键,即可轻松完成投保全过程,让您享受到省钱、高效、便捷的平安电话车险专属服务。

除了张先生的续保车辆外,刚刚购买新车的客户也可直接拨打平安电话车险投保专线进行投保,同样享受价优但不减质的平安电话车险服务!

中国民生银行 CHINA MINSHENG BANKING CORP., LTD. 商贷通 BUSINESS EASY LOAN

在一起再也没有不能解决的难题

一双手,可以撑起一个家庭;
十双手,可以撑起一个企业;
千双手,可以撑起一个市场;
千万双手,可以撑起我们的民族经济。

服务千万小微企业,助力中国实体经济。民生银行不仅专注金融服务,我们更希望与小微企业携手未来,依托小微企业城市商业合作社,实现抱团发展、创造多赢、共同超越。

振兴实体经济,是你我共同的责任,我们相信每一个小微的力量。

MINSHENG URBAN COOPERATIVE BUSINESS 民生城市商业合作社

在一起,再也没有不能解决的难题。