

# 新车型研发 性别更重要

每个新车型的研发,都有针对的主导市场。80后人群正在逐步成为汽车市场的消费主力,其中女性的影响力也在不断增强,从2005年至2010年的研究数据来看,在21至35岁的购车人群中,女性消费者比例略高于男性,女性已成为新的消费主力。车型的研发、营销、服务也更加倾向于性别的区分。

## 本刊 综合

80后男性渴望社会认同,为赢得他人尊敬而积极进取;80后女性相对更自我,追求自由,注重个性。

通过对小型车市场用户的研究来看,高学历的80后承担了更多专业性的工作,多就职于私营企业或外资/合资企业,他们相对比较宅。

从不同性别来看,80后男性更多的是从事专业性较强的技术性工作,他们渴望通过自己的不断努力赢得他人的尊敬。而80后女性在外资/合资企业就职的比例较高,有着浓厚的小资情节,她们追求自

由、注重个性,对时尚潮流有强烈的需求,对听流行音乐情有独钟。

对80后男性来说,驾驶感受是他们选车的关键驱动因素;而对80后女性来说,车好看、好开是基础,品质是关键。

在购车需求与关注点上,80后女性与80后男性也存在着较大的差异。

80后男性懂车,享受驾驶,他们认为“车不但要好看,开起来还要爽(行驶流畅,内饰操控便利)”,所以80后男性更重视“行驶平顺流畅”和“驾驶席宽敞”、“内饰设计”和“内部空间设计”;买车时驾驶感受直接影

响着他们的最终决策,如“行驶平顺流畅”、“排量大小”、“发动机”、“高速稳定性”、“变速箱”等因素是决定他们是否选择某个车型的关键。

80后女性不太懂车,购车时更关注表象:

1、首先,她们对“时尚”的需求较为强烈,作为小资的她们害怕被别人认为自己很土,她们对“外观设计”、“车身颜色”最为关注;

2、其次,她们的驾驶技巧一般,对她们来说,车一定要好开,比如“车身短”、“停车/转向都容易”、“起步快”;只有好看且好开的车

才能进入80后女性车主购车的考虑范围;

3、在车型PK对比过程中,安静的车内环境对于喜欢听流行音乐的80后女性来说是十分有吸引力的;由于她们不太懂车,更多的会因为一些表面的、能够直接感受到的原因而放弃,比如:“配置少”、“内饰设计不好”、“喷漆工艺”。

80后女性在汽车消费中与80后男性群体有着明显的差异,那么无论是厂商还是经销商在产品的设计、营销、服务层面均需充分考虑女性车主的感受,赢得女性市场,以实现销量的进一步增长。



迈锐宝 MALIBU

2013款 迈锐宝 MALIBU 驾享新境界 全新上市



扫码二维即刻下载  
雪佛兰车主APP  
MyChevy 同步上线



驾 EcoPower 高效动力系统

- 全面升级
- 新一代6速手自一体变速箱
- 全系标配ESC车身稳定系统(除入门车型外)
- 中高级车丰富动力选择: 2.4L SIDI智能直喷发动机、2.0L DVVT Ecotec发动机、1.6T涡轮增压高性能发动机

享 深海静音舒适系统

- 全面升级
- 米色真皮纯享内饰
- 后排独立空调出风口
- 铝合金十辐轮毂
- JBL专业影院级音响

济宁润豪汽车销售服务有限公司

地址:山东济宁高新区327国道88号润华汽车广场

销售热线:0537-2988666

济宁朗巍宇宁汽车销售服务有限公司

地址:济宁市105国道与金宇路交界处向南888米路西润华雪佛兰展厅(金宇汽配城店)

销售热线:0537-2981388

地址:金宇路47号 置城国际中心C座(置城店)

销售热线:0537-2799555

地址:济宁新327国道浚府河桥东(近东外环)188米北(新店)

销售热线:0537-5153555

地址:邹城市国宏大道6369-1号(北外环与104国道交界处)

销售热线:0537-5510777

地址:梁山县梁山镇梁济路南转盘东500米(顺达汽车广场院内)

销售热线:0537-7737567

VOLT 沃蓝达

科迈罗 CAMARO

迈锐宝 MALIBU

科帕奇 CAPTIVA

EPICA 景程

CRUZE 科鲁兹

AVEO 爱唯欧

SAIC 赛欧

3月30日,相约济宁金安达MG4S店-约“惠”到底

MG3 英伦精品小车

庆祝 MG3 上市两周年,部分车型 厂家底价促销,限时抢购!

MG3 生日惠 2年0利率 1触即发



全系6.97万-10.37万

有亮点,更有观点,个性车顶随意装点,娱乐装备必须正点,空间比你想象的再大点,英伦范到哪都是焦点,“心有0息”引爆庆生热点,2年畅享利率0点,万元礼包乐到极点,英伦精品小车MG3,八万车主邀你加入生日惠 High到沸点!

具体金融助购政策、万元礼包等更多优惠详情请洽MG当地经销商



轻松一扫 购车立减 3000元

800-828-1088(固话) 400-828-1088(固话/手机) www.saicmg.com

SAIC 上汽集团 SAIC MOTOR

Experience 宅捷修

承诺更品质 三年六万公里

济宁市金安达汽车销售有限公司

济宁市高新区黄屯镇孙氏店(市车管所对过)

销售热线:0537-3719333 3719222

邹城直营店: 5230000

梁山直营店: 7318057

金乡直营店: 8011818

汶上直营店: 5020369