

去年热销今难卖,大蒜又走低谷

业内人士指出,种植面积扩大、种植方式粗放是主要原因

本报记者 姚楠 通讯员 于得水

往年每到春季,恒温库内储存的大蒜开始进入旺销期。对于拥有300多门恒温库和长达5公里的大蒜专业批发市场的成武县大田集镇来说,今年镇上则显得有些冷清。去年入库时每公斤8.2元的库存大蒜,如今出库价格每公斤还不到8元,库存大蒜对镇上的蒜商来说,成了甩不掉的“烫手山芋”。

合同价低、库存量大 一吨要赔500多元

“要在去年这时候,我这3座恒温库储存的1200吨大蒜早就卖完了,如今才卖出一半多。”已到3月底,面对仍库存高起的恒温库,成武县大田集镇通源公司经理范成福愁眉苦脸。他告诉记者,往年这个时候,买蒜的电话接个不停,今年正好颠倒过来,他开始到处打电话寻找买家。

据了解,范成福的情况并不是个例,不仅在大田集镇,就是周边的张楼乡、白浮图镇、党集乡、南鲁集镇等蒜区也很普遍,储存的大蒜卖不出去,已经不是什么新鲜事了。

储存商陈聚富说,他今年储存了50吨大蒜,如按眼下每公斤8元左右的这个价格卖出,每吨要赔500多元(雇人的工钱除外),即使赔本,蒜还是不好卖。

不仅储存的大蒜不好卖,就连做大蒜精细加工出口贸易的也受到了影响。成武县宏盛蒜业公司的经理于茂军介绍,往年的公司每年都向巴西和哥伦比亚出口4千多吨大蒜。但是,今年能出口1千吨也难,主要的原因就是合同报价太低。

常年做大蒜收购、精细加工的“鑫宏源蒜业”的经理于茂友告诉记者,前几年每个冬季他都能出口几百个柜子的蒜,每个柜子稳赚2000多元,而如今,一个柜子能赚1000元就算不错了。“我现在能做的几乎是等,等有老外接受的价格才敢加工。”

种植面积扩大 不再“物以稀为贵”

据了解,1996年大田集镇的恒温库只有80多门,储存量4万余吨。目前已达到300多门,储存量16万吨。恒温库的增多预示着大蒜种植面积的扩大,据农业部相关数据显示,1999年我国大蒜面积不到500万亩,2012年扩至1600多万亩,几年间翻了一番还多。

由于利益驱动,成武县多个乡镇都开始大力发展大蒜种植业,兴建恒温库,不仅成武、巨野、单县,以及济宁金乡,越来越多的大蒜种植区、大蒜恒温库出现在周边地区。据业内人士估计,目前仅鲁西南一带恒温库可储存量就达近200万吨。所以业内人士分析,种植面积的扩张和储存量增加,是大蒜



鑫宏源蒜业精细加工出口车间一角。 通讯员 于得水 摄

蒜价格走低的直接原因。

于茂友介绍,他因为有一些固定客户,常年靠往印尼发货,这些年生意做得很是顺手。但是这两年却不尽人意了。“出口合同越来越多,价格却一年低于一年。外商给我们的报价一压再压,你嫌价格低不做,那老外立马把合同转到其他蒜区。”

于茂军表示,由于近两年大蒜种植面积增加,货源充足,去年恒温库储存的大蒜还没有卖完,每公斤6.4元的陈蒜直接冲击了新蒜的销售。据了解,目前大田集镇30多个搞精细加工的公司,如今正式加工的还不到10个。

粗放种植、品质不齐 是大蒜难销主因

“表面看,种植面积的扩大和库存量的增多是导致大蒜滞销的原因,但根本还是我们的种植、加工及生产管理方式的问题。”大田集镇镇长侯凌雁分析,本地大蒜品质不一,使他们失去了不少国际市场的订单。

“最初大田集镇的大蒜之所以能走向国际市场,靠的就是标准化种植及管理产出的好品质。”侯凌雁介绍,随着大田集镇大蒜产业规模效应产生后,当地产生了许多大小蒜商,他们开始

尝试做起“买全国、卖世界”的生意,但一些新蒜区在种植和管理上却是粗放型,常出现农药化肥超标的问题,影响了大蒜的出口。

“随着大蒜对外出口规模的扩大,本地大蒜往往不够用,蒜商就去外地收购,但咱当地没有质检站,无法检测,并不知道从新蒜区收购来的大蒜化肥农药超不超标,只有到了港口才检测得出。但万一不合格,就被老外拒之门外,损失可想而知。”侯凌雁分析,新蒜区粗放型种植,以及当地缺乏质量监督技术检测手段确保收购大蒜品质,才是近两年大蒜外销受阻的根本原因。

MOI 茂业百货 | 惠和店

璀璨司庆十七载 豪宴盛会耀全城

17th ANNIVERSARY 和您在一起

豪宴盛惠 耀全城

3月28日-3月31日

13.33折

相当于 现金1元 花3.33元 仅此4天

会员顾客尊享30元现金抵用券

地点: 1F客服总台 时间: 2013.3.30日
内容: 凡茂业百货惠和店会员顾客, 到店凭会员卡至总台即可领取面值30元现金抵用券一张, 单卡只限一张;

会员积分兑换 司庆超值礼品

地点: 1F客服总台 时间: 2013.3.28日-2013.3.31日
内容: 顾客卡内积分300分赠清洁球一只、500分赠牙刷一只、1000分赠铁盘一个、1500分赠卫生纸一提、2000分赠洗衣粉一袋、2500分赠精纺护理剂一瓶;

司庆撼全城 购物赠大礼

地点: 1F客服总台 时间: 2013.3.28日-2013.3.31日
内容: 1、顾客在活动期间服饰类商品购物满107元, 可赠床上用品, 限当日小票有效; 2、礼品由枕芯/方枕/夏凉被/四件套, 以上礼品顾客任选其一;

一层特惠 黄金/化妆品

周大福黄金每克减25元, 镶嵌满1000立减150元 (限3月30日)
亚一黄金每克减40, 镶嵌满1000减500元 (限3月30日)
铂金每克减100元
玉兰油、ZA 1换1.5 相当于6.67折 (限3月30日)
瑾泉会员礼盒限量版原价380元, 现价38元 (限3月30日)
自然堂全场购任意商品送价值30元洁面1支

AB

一层特惠 精品男女鞋

皮鞋 百丽, 百思图, 森达 3折起
千百度 全场新品4.5折起
星期六 3折起
卡帝乐鳄鱼 新品入驻 全场3折起
鞋区部分品牌限时抢购 2折起

二层特惠 精品女装

ONLY, VEROMODA 全场1换1.4相当于7.1折 (限3月30日)
拉夏贝尔、拉夏SPORT、莫丽菲尔 3.8折起
艾格、ES、艾格周末 3折起
LAGOGO 3折起
衣讯 春装1换1.5 另有一口价商品59、99元 5.5-6折
欧柏兰奴 春装1换1.5相当于6.67折
斐然时尚 6折起
BANNABANNA 福3-4折

CD

三层特惠 运动类/精品男装

运动: DUNICE 短袖T恤 59元、79元
耐克全场5折 (30-31号)
男装:
杰克琼斯 全场1换2.5相当于4折
胜龙 全场 1换2.2相当于4.5折
超市东门给力组合特卖10元起200元封顶

贺茂业17司庆 P&G 宝洁 倾情同贺

活动时间: 2013年3月28日-4月7日

免费派发: 同庆3.28当天光临超市百货的消费者均可免费获赠沙宣三步试用装一套。(限100套, 赠完为止)

Joyoung 九阳
以旧换新、免费清洗
检测服务

九莲
全场 5折

百雀羚
满100元送100

FLYCO 飞科
秒杀