

车展现场两天成交百余辆车

本报举办的“山东省30城市汽车巡展”即墨首站完美落幕

文/本报记者 吕璐 片/本报记者 张晓鹏

3月30日,阴冷的天气挡不住居民参加车展的热情,由本报举办的“万众瞩目·山东省30城市汽车巡展”在即墨市宝龙城市广场首站巡展开幕。共有10余个品牌、近130辆车参加本次车展,3月30日、31日两天车展现场共接待几千人。

►居民撑伞在雨中逛车展。



参展商向居民介绍车况。



本次车展共展出近130辆车。



多款经济实惠的车型深受欢迎。

阴雨天气难挡购车热情

3月30日,为期两天的“万众瞩目·山东省30城市汽车巡展即墨站”活动在即墨宝龙城市广场隆重开幕。记者在现场看到,现场主要参展品牌有进口大众、克莱斯勒、雷诺、江淮汽车、海马汽车、长安马自达、风行汽车、别克、日产、奔腾、雪佛兰、福特等多个品牌,近130辆汽车排列整齐。虽然当天即墨是阴雨天气,但参加车展的

居民络绎不绝,纷纷向销售顾问咨询相关情况,汽车销售顾问为每一位顾客进行耐心细致的讲解,整个车展现场人气爆棚。

不到上午10点,赵先生夫妻俩就已经在车展现场转了好几圈。“打算买家里的第一辆车,所以谨慎一些,听说这次车展新车型多,优惠幅度也大,所以就来转转。”赵先生告诉

者,这次车展现场,他们看中了刚过十万元的别克凯越。赵先生一家比较了同级别的车型,觉得别克凯越价位比较合适,安全性也比较好。随后,赵先生向销售人员交了订金,预订下了这款车。交完订金后,赵先生兴奋地拿出手机给爱车拍照。临走前,他不舍地摸着车告诉记者,他准备过两天就去车行提车。

买辆车给女儿当作嫁妆

“我女儿就要出嫁了,我想给她买辆车当作嫁妆,但不知道给女儿买啥车好。”在车展现场,50岁的汤先生告诉记者,女儿在市区一家私企工作,之前就想买辆车方便她上下班,但她还没有拿到驾照,所以买车的计划一直推迟。现在女儿快要出嫁了,汤先生希望买辆车给女儿当嫁妆用。汤先生特意从市区赶到即墨,考察几款适

合女孩子开的车。逛完车展后,汤先生最终看好了一辆蓝色别克英朗。“样子我很喜欢,女儿也喜欢蓝色,车的价格也在计划之内,而且还有比平时更优惠的活动。”汤先生说,在车展上订车,英朗自动挡的标配优惠后的价格只要12万元左右,价格真是太划算了。汤先生十分兴奋,看好车后连忙给妻子打电话商量。

采访中记者看到,现场替子女看车的中老年人不在少数,父母给孩子购车的理由都很简单,希望孩子成家时过上有车生活,减少买车的压力,对家长自身也是一种安慰。一名销售人员告诉记者,如今“男方买房,女方买车”的观念渐渐流行,一些新人和准新人们正成为拉动家用轿车消费的新群体。

车展现场两天成交过百

在3月30日和31日短短两天里,车展就收获了不错的销售成绩,现场成交量超过一百辆。采访中,别克等品牌经销商的销售人员表示,建议消费者在春季尽快购买中意的车型,因为现在整体来说汽车销售总量比较低,所以优惠力度比较大,目前购车

非常划算。一名销售人员向记者透露,车行销售方赚钱不是通过车辆的销售价格从客户身上找利润,而是通过车辆销售任务量,从厂家反馈上得利润。厂家考核车行任务是每季度一次,此时正是本季度的最后一个月,所以优惠力度较大,等到5月汽车

销售旺季,价格会比现在有所增加。别克车行的一名销售人员向记者介绍,参加本次车展的车辆优惠幅度都比较大,部分车型最大优惠达到一万五千元左右,还赠送一万元的保险礼包,还有一千元的装饰礼包。

李沧人口计生局大力宣传住院分娩补助政策

为更好的落实妇女住院分娩补助发放工作,李沧人口计生局将《妇女住院分娩补助政策》以宣传单的形式印制,其中对补助对象、标准及发放流程等内容进行了说明,并发

放到广大群众手中让群众知晓,为符合国家计生政策生育、在具有资质的助产机构分娩,2012年1月1日以后分娩的李沧区户籍育龄妇女及符合居住、职业等方面要求的流入

育龄妇女办理补助,在审批时做到严格把关,从严兑现,争取做到不漏发、错发,减轻育龄群众住院分娩的经济负担,引导群众坚持计划生育基本国策。